



AVEA EVLİLİK FESTİVALİ

Mücevherat, davetiye,
ayakkabı, giyimlik ve
ev dekorasyonunda
%25'e
varan indirim



KUYUMCUKENT 5060

Detaylı bilgi için: www.heryerdekizandirik.com

**KİAŞ VE AVEA İŞBİRLİĞİYLE
WEDDING WORLD
KUYUMCUKENT AVM'DE
“EVLİLİK FESTİVALİ”
BAŞLADI...**

TÜRK HAVA YOLLARI'NIN TRANSİT YOLCULARI KUYUMCUKENT'E GELMEYE BAŞLADI...



**Sayfa
14'de**

**KİAŞ, ÜYELERİNE
SICAK ELİNİ
UZATTI,
AYAKLARINA
GİDEREK
ŞİKAYET VE
ÖNERİLERİNİ
DİNLEMeye
BAŞLADI.**

**Sayfa
14'de** **KUYUMCUKENT DERGİSİ**
ANADOLU KUYUMCULARINA DA
ERİŞEREK TÜM TÜRKİYE'DEN
REKLAM ALMAYA BAŞLADI VE
SEKTÖRÜN SESİ OLDU.

Sayfa 06'da **KUYUMCUKENTLİLER
ARTIK %20 UCUZ SAĞLIK
HİZMETİ ALABİLECEKLER...**

ORTADOĞU'NUN EN BÜYÜK ENTEGRE ALTIN, GÜMÜŞ, MÜCEVHER ÜRETİM VE TİCARET MERKEZİ





WEDDING WORLD

KUYUMCUKENT

Gelin birlikte büyüyelim!

Yenilenen yüzü ve ışıltılı atmosferi ile Türkiye'nin tek evlilik ve altın alışverişi merkezi Wedding World Kuyumcukent AVM olarak her geçen gün marka portföyümüzü genişletiyor ve gelin - damat adaylarının vazgeçilmez adresi oluyoruz.

Bu büyük atmosferde sizinle birlikte büyümek ve birlikte büyük başarılar imza atmak için sizi de aramıza bekliyoruz!





kuyumcukent



YIL : 2 • MAYIS 2014

İMTİYAZ SAHİBİ
KUYUMCUKENT İŞLETME A.Ş.
ADINA NEVZAT SUDAŞ

Yönetim Yeri
Yenibosna Merkez Mh.
Ladin Sk. No: 4
1005 Bahçelievler / İSTANBUL
T: 0 212 603 0000 (Santral)
F: 0 212 603 0014

SORUMLU MÜDÜR
Hande ERK GÜLAYDIN

YAYIN KURULU
Nevzat SUDAŞ
Selami TÜTÜNCÜOĞLU
Mustafa ERTEKİN
Av. Merve KOÇYİĞİT
Hande ERK GÜLAYDIN
Mali Müşavir Beyhan BAY
Bilge GÜL

GRAFİK TASARIM - DİZGİ
Duygu ÖTER
Verde Ajans LTD. ŞTİ.

Kuyumcukent Dergisi yerel süreli bir yayındır. Kuyumcukent Dergisi'nde yayınlanan haber, yazı, resim ve fotoğrafların FSEK ve Basım Kanunu'ndan kaynaklanan her türlü hakları Kuyumcukent İşletme A.Ş.'ne aittir. İzin alınmaksızın kaynak gösterilerek dahi iktibas edilemez. Kuyumcukent Dergisi Basım Meslek ilkelerine uymayı taahhüt eder.

REKLAM REZERVASYON:
Bilge GÜL 0 212 603 0000 - 163
Gsm : 0 530 820 67 67
bgul@kias.com.tr

Baskı: ÖZLEM Matbaacılık ve Reklamcılık Limited Şirketi.
Litros Yolu 2. Matbaacılar Sitesi
B Blok 2BB4 Topkapı / İSTANBUL
T: 0212 612 0662

Kollektif Ortak Sağlık Güvenlik Birimi

6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu

gereği tüm ihtiyaçlarınız için buradayız.

- İş Güvenliği Uzmanlığı
- İş Yeri Hekimliği
- Danışmanlık
- Risk Değerlendirmesi
- Acil Durum Eylem Planı
- Temel İş Sağlığı ve Güvenliği Eğitimleri
- İş Verimliliğinin Arttırılması
- İşyerindeki Tehlikelerin Tespiti ve Önlenmesi Çalışmaları
- Araç ve Makinaların Periyodik Muayenelerinin Yapılmasının Sağlanması
- Mobil Sağlık Taramaları ve Periyodik Muayeneler



Konumumuz gereği Kuyumcukent içerisinde hafta içi her gün
09:00 ile 18:00 arası hizmetinizdeyiz.

Yenibosna Merkez Mah. Ladin Sk. No:4/1001 Kuyumcukent / Bahçelievler / İstanbul

Tel: 0212 603 02 26 www.kollektifisguvenligi.com / info@kollektifisg.com



En iyisini yapmak için çıktığımız yolda 1 yılımızı tamamlarken, göreve geldiğimiz günden bu yana şeffaf yönetim anlayışımızla yaptığımız her faaliyeti ve gelişmeyi sizlere duyurmak için “Söz uçar, yazı kalır” sözünü prensip edindik ve 6. sayımızı büyük bir gururla sunuyoruz. Bu yolda üstlenmiş olduğumuz vizyon ve misyonla Kuyumcukent’e yeni bir soluk getirdiğimizi, sizden aldığımız olumlu tepkilerle görüyor ve bu durum daha çok çalışma azmimizi perçinliyor. Profesyonel çalışmalarımız ve oluşturduğumuz kurumsal yapıya gelene kadar her adımında emek verilen, ter dökülen ciddi işlerimizi sizlerle paylaşmak isterim...

İlk defa bu kadar hacimli (114 sayfa) bir şirket Faaliyet Raporu ve uluslararası standartta alınmış ilk Bağımsız Denetim Raporunu sizlere Genel Kurulda dağıtmak üzere hazırladık. Hazırlamış olduğumuz rapor Mart ayından beri web sitemizde de yayımlanmaktadır. Bu verilere göre; 31 Aralık 2012 tarihinde 4.822.409 TL olan cari açığımız, Yönetimimiz ve profesyonel çalışma ahlakımızla 1.946.489 TL’ye indirilmiştir. Mali tablomuz gün geçtikçe iyileşerek ciddi tasarruflar sağlanmıştır. Şirket açıkları kapatılmaya başlanarak 2012 yılında ortalama aylık -220.000 TL gelir-gider farkından kurtularak, denk bütçe sağlanmış olup; 2013 yılı şirket karımız 1.417.152 TL’ye ulaşmıştır. Yıllarca zarar eden şirketin bu yılki kar’ı, zarara (10 yıldır oluşmuş olan toplam 10.378.219 TL) mahsup edilmiştir. Borçlanma oranımız 2012 yılında 2,56 iken, 2013 yılında 1,06 ya kadar düşmüştür. Şirketimizin öz sermayesi 4.665.287 TL’ye yükselmiştir. Geçmişten miras kalan 1.500.000 TL borç ödenmiş olup, yıl içinde şirketimiz borçlanma yapmamıştır.

Geçmişten kalan negatif tabloların hepsini pozitifte çevirdik ...

İlk defa uluslararası standartta bir bağımsız denetimden geçen şirketimiz “Olumlu” rapor almıştır. Bu gelişmeler göstermektedir ki; geçmişten kalan negatif tabloların hepsi pozitifte çevrilmiştir. Kurumsal yapımızı şekillendirip daha ileriye taşımak için İç Denetim Ve Risk Kontrol Birimini kurduk. Amacımız; şirket hedeflerini, hedeflere ulaşırken bekleyen riskleri, risklerin yönetilmesi için iç kontrol ve sistemin etkin verimliliği için her pürüzü önceden görüp, emin adımlarla yürümektir. Şirket alacaklarının tahsili için önce üyelerimize el uzatarak, af getirdik, ödemeyenlere ise icra işlemini başlattık. Bu yöntemle 2,5 Milyon TL alacak toplanarak, alacak tahsilâtımız % 38 artırıldı. İlk defa Devlet Teşvik ve Desteklerine başvurulmuş ve sonuç olarak şirkete 25.000 TL kazanç sağlanmıştır. Şirketimizin temel gelir kaynaklarından olan kira sözleşmeleri yenilenerek gelirler % 50 oranında artırılmıştır. Uzun yıllardır gözden geçirilmemiş tüm taşeron sözleşmeleri, şirket menfaatleri dikkate alınarak yenilenmiştir. KİAŞ’in işletmesine verilen,

ancak yıllardır atıl duran müşterek methallerinin hemen hepsi kiralanmış, Atölye Bloğunda yer kalmadığı için stant kiralamalarına başlanmıştır.

Şeffaf yönetim temini sağlamak için Yönetim Kurullarının kararlarını ve Yatırım Bütçesi harcamalarını web sitemizde yayımlanmaya başlanmış, reklam gelirleri % 40 arttırılmış, Kuyumcukent doluluk oranları 2012’de % 73 iken 2013 yılında % 85’e çıkartılarak müşteri ziyaret oranında % 15 artış sağlanmıştır.

1 yıl içerisinde 200’ün üzerinde yeni iş yeri açılışı ile Kuyumcukentte ekonomik canlılık artmış, yeni istihdam olanakları yaratılmıştır. Bu durum enerji tüketimde % 40 artışa, yani sektör üretiminin gelişmesine neden olmuştur. Halihazırda günlük 6.000 araç, 20.000 insan sirkülasyonu ile devasa bir tesise dönüşmüştür.

Teknik MR çıkartılarak yıllardır ihmal edilmiş teknik altyapı sorunlarına çözümler bulunmuştur. Elektrik kayıp-kaçaklarının önlenmesi sonucunda 855.000 TL enerji tasarrufu sağlanmıştır. Altyapı sorunlarına tek tek çözüm bulunarak, yatırım bütçeleri en uygun şekillerde revize edilmiştir. Yeni ihtiyaçların ortaya çıkması ve üyelere daha fazla yük getirmeden mevcut kaynakların etkin kullanılmasını sağlamak için, yorucu ve titiz çalışmalar sonucunda Yatırım Bütçesindeki 75 kalem işin % 35’i (27’si) bitmiştir, % 35’i (28’i) devam etmektedir, % 30 (20 ise) önümüzdeki günlerde başlanacak diye plana alınmıştır.

1 yıldır devam eden uzun ve yorucu çalışmalar sonucunda Kuyumcukent’in yeni çevre mevzuatına uyum çalışmaları sonuçlandırılarak, Çevreye Uyumluluk başvurusu yapılabilmektedir. Bu yıl yapılacak denetim sonrasında ise “Çevre İzni Belgesi” alınacaktır. Tesisin kronik işletme sorunlarına (trafik ve yerleşme) çözüm bulunmuştur. Kuyumcukent kaliteli hizmet anlayışının tesisi olmuştur. Daha modern, temiz, konforlu, daha sık sefer sayısı olan Kapalıçarşı ring servisleri hizmete girerek İstanbul’un hemen her yerine servis hizmeti sağlanmıştır. Aynı zamanda yapılan bir diğer ihale ile birlikte, ülke çapında bilinen markalar ile daha kaliteli damacana su

servisi başlatılmıştır. Kuyumcukent'te düzen ve intizam getirilmiş, kurallara uymayanlara ilk kez yaptırımlar uygulanmaya başlamıştır. Yeni İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu gereğince sitemize Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimi tesis edilmiştir. Sitedeki tüm dini tesisler elden geçirilmiş ve hepsi daha kullanışlı hale getirilmiştir. Çalışmalar kapsamında AVM 2. katta yeni bay/bayan mescidi açılmıştır. Çalışanlar için atölye ve AVM'de sigara içmeye müsait açık alanlara çağdaş dinleme yerleri tesis edilmiştir. AVM'nin canlandırılması adına yapılan faaliyetlerle birlikte; dünya markalarını satan beyaz eşya-elektronik mağazası ve ülkede 321 şubesi bulunan mobilya mağazası açılmıştır. Market ve önemli markalarla görüşmelerimiz ise devam etmektedir.

AVM'nin canlanması için Türk Hava Yolları transit yolcu projemizi hayata geçirdik ve ilk yabancı ziyaretçilerimizi bizzat Yönetim Kurulu olarak ağırladık ve bilgilendirdik. AVM bünyesinde sosyal sorumluluk projelerine destek verilerek aktiviteler gerçekleştirildi. Yıl içinde üyeleri Kuyumcukent'teki gelişmeler hakkında bilgilendirme ve sorunları dinlemek için 6 kez sosyal toplantı düzenlendi, fakat katılım oranı maalesef çok düşük olmuştur. AVM'deki ticareti geliştirme çabasıyla Yılbaşı, Sevgililer Günü ve Anneler gününde çeşitli kampanyalar düzenlenerek AVM'de ilk defa araç çekilişi yapıldı.

Daha fazla müşteri çekmek amacıyla AVM'ye ücretsiz müşteri servisi konmuştur. Kuyumcukent ve Wedding World web siteleri modern hale getirilerek İngilizceye dil seçeneği eklenmiştir. Yapılan sürekli güncellemelerle ziyaretçi sayılarında artış sağlanarak dünyaya açılan sosyal tarafımız güçlenmiştir. Talepler üzerine mevcut 20 kanallı analog TV sistemi, 150 kanallı dijital sisteme dönüştürülmüştür. KİAŞ yıllar sonra modern ve kurumsal bir yapıya kavuşturulmuştur.

Bu süre içerisinde sektör ve tesisimizin gelişimi adına birçok firmayla çok özel anlaşmalara imza attık. Denizbank ile yapılan bir protokolle Kuyumcukent esnaflarına ucuz altın kredisi sağlanmıştır. Loomis ile yapılan protokolle Kuyumcukent'lilerin değerli malları tüm dünyaya, sigortalı ve güven içinde ucuza taşıma imkânı (Kapalıçarşıya küçük paket 10 TL)

sağlanmıştır. KİAŞ olarak sektör fuarlarına katılarak Kuyumcukent'in tanıtımı sağlanmış, aynı zamanda orta çaplı üreticilere ilk defa fuara katılım imkanı sunulmuştur. Sektörün gelişimi için eğitim vermeye istekli okul, kurum ve kişilere her türlü katkı sağlanmıştır. Kuyumcukent'in tanıtım atağına ara vermeden ve hiçbir ücret ödemeksizin ulusal günlük gazetelere haber olmayı, TV kanallarına katılımcı olarak çağrılmayı ve ilgili odağı olmayı başardık. Sektör gelişimi için düzenlenen toplantılara KİAŞ tarafından her türlü destek sağlanmıştır.

Yaşanan olumlu gelişmelerle birlikte birçok siyasi ve ünlü Kuyumcukent'e ilgi göstererek ziyarete gelmiştir. Sayın Cumhurbaşkanımız, Vali, Defterdar, Belediye Başkanları, Rektörler ve daha birçok önemli kişi Yönetimimizi kabul ederek dinlemiş ve sorunlarımıza çare arayışlarına destek olmuşlardır.

İstanbul Ticaret Üniversitesi Mücevherat Fakültesi Araştırma ve Geliştirme Laboratuvarı Kuyumcukent'te açılışını yaparak eğitimlerini vermeye başlamıştır. Yıllarca sürüncemede kalan Sitenin Tadilat Projesi Büyükşehir Belediyesince onaylanmış, Bahçelievler Belediyesi ile görüşmeler ise devam etmektedir. Trigerasyon Projesi ile daha ucuz elektrik temini için çalışmalarda son aşamaya geldiğimizi söyleyebiliriz. Projenin sonlanmasıyla birlikte % 30 daha ucuz elektrik elde edilebilecektir. Bir süredir gündemde olan Cami (sosyal tesis) projesi için çalışmalar da hız kazanmıştır.

Tüm Kuyumcukent'lilerin talep ettiği, güzergahında Kuyumcukent istasyonunun bulunacağı Metro ve Havaray projelerine ise bu yıl başlanacağı müjdesini vermek isterim. Bu zamana kadar hayata geçirilmemiş olan "Üye İlişkileri" personelimizle birlikte, tüm üyelerin ayağına tek tek giderek şikayetlerini dinlemeye ve çözüm üretmeye başladık. Yaptığımız istatistiğe göre ise müşteri memnuniyeti oranının % 90'ı bulunduğunu tespit ettik. Elde edilen şikâyetlerin büyük çoğunluğu, KİAŞ'ın direkt sorumluluk alanına girmeyen işlerdir (özel mahal içlerindeki sorunlar, site doluluk oranının artırılması, Kuyumcukent'teki ticaretin artırılması gibi), ancak KİAŞ bunlar

içinde yoğun çalışmaktadır. Diğer taraftan üyelerimizde bilinmesinde fayda gördüğümüz şey; KİAŞ'ın Kuyumcukent ortak alanlarını işletme ve sitenin yönetiminden sorumlu bir şirket olduğudur.

Daima daha kaliteli hizmet üretmek bizim parolamızdır...

Özet olarak KİAŞ yeni Yönetimle birlikte 1 yıl içinde sadece şirketin maili durumunu düzeltmekle kalmamış, aynı zamanda 3.600 kalem işi de tamamlayarak büyük bir emek sarf etmiştir. Bunu başarmak için elbette ki "arı" gibi çalışmak gerekir. KİAŞ Yönetimi ve çalışanları olarak bizler, 14 Temmuz 2004'de kurulmuş olan ve 10. Yılı kutlayan şirketimize; daha etkin bir güçle ülke ekonomisine daha fazla katkı sağlayan bir kurum olmasını sağlamaya azimliyiz. Yılmadan devam edeceğimiz bu yolda, her zaman olduğu gibi yaptığımız işler hakkında sizleri bilgilendirmeyi sürdüreceğiz.

Neticede; 1 yıl içinde verdiğimiz sözlerin hepsini tuttuk. Profesyonel şirket yönetimini tesis ettik; AVM'de "reklam parası" olarak alınan aidatı kaldırdık; Maliklere otopark'ı ücretsiz hale getirdik, Servis projesi ile Kuyumcukentlilerin ulaşım sorunlarını azalttık; Aidatlardan alınan cezada (temerrüd faizi) indirim yaparak, % 3'e düşürdük; Devlet destek ve teşviklerinden faydalanılmaya başladık; Hukuk projesi hayata geçirildi ve üyelerin KİAŞ ile hukuki problemlerine çözüm bulundu; Siteye 5.000 kişi kapasiteli cami projesi için Belediye makamları ile görüşmeler son aşamaya gelindi; Kuyumcukente THY transit yolcuların taşınması projesi gerçekleşmek üzeredir.

5. sayısı ile kendi yağı ile kavrulmayı başarmış ve tüm sektöre kendini kabul ettirmiştir olan Kuyumcukent Dergimizin şimdi 6. sayısını yayımlamaktan da büyük mutluluk duymaktayız.

Bu başarıda katkısı olan Kuyumcukent Yönetimine ve tüm çalışanlarımıza; bize sağladığı her türlü destek ve anlayış için tüm Ortak ve Üyelerimize teşekkür eder, saygılar sunarım.



MERHABA.....

Saygıdeğer Dostlar;

Ayda bir kez de olsa sizlere hitap etmek; düşüncelerimizi, icraatlarımızı, projelerimizi, hedeflerimizi paylaşmak hem asli görevimiz olarak telakki ediyor ve mutluluğumuzu paylaşıyoruz.

Daha bu görevi üstleneli bir yıl olmadan; hangi noktadan aldık, nerelere geldik, gerek borç kasa durumu, gerek doluluk oranı, gerekse de birçok noktalarda esnaflarımız lehine gelişmeler çoğu esnafımızın malumudur. Velâkin şunu bütün samimiyetimle belirtmek isterim ki; yapmak istediklerimizin veya yapacaklarımızın zekatı bile değildir. Yakın tarihlerde her geçen ay hatta hafta daha iyi noktalara geleceğimiz muhakkaktır yeter ki bize destek ve dualarınızı esirgemeyin ve bizi yakinen takibe devam edin.

Daha önceleri de belirttiğimiz gibi biz özellikle yönetici kadromuz tam gün, her gün tam mesai vermekte ve kapımız sürekli herkese açıktır. Lütfen hangi esnafımızın, üyemizin, dostumuzun her ne problemi her ne sıkıntısı var ise dinlemeye ve yardımcı olmaya hazırız. Hatta Kuyumcukent ile ilgili her ne düşünce ve teklifleriniz varsa müşterek paylaşmak, istişare etmek bizi mutlu kılacaktır.

Kuyumcukent biz inanıyoruz ki fazla değil, 2-3 yıl sonra farklı bir noktada olacak. Mutlaka gidip görülmesi, alışveriş yapılması, ziyaret edilmesi gereken bir mekan olarak hem yerli hem yabancılar tarafından arzu edilen, görülen bir mekan olacaktır.

Yeni projelerimiz; tadilat, camii, arıtma, enerji, THY projeleri bu sektörün bilhassa Kuyumcukent'in o makûs kaderini değiştirecek, sizleri ve bizleri mutlu kılacaktır.

İKO ile diğer kardeş kuruluşlarla elbirliği, gönül birliği içerisinde hareket ederek İstanbul Valiliği'nden, İ.B.B'den hatta Bakanlık nezdindeki kurumlardan her türlü müspet desteği alarak yolumuza devam edeceğiz inşallah. Bu duygu ve düşüncelerle tüm okurlarımızı ve dostlarımızı sevgi ve muhabbetle selamlar, gelecek günlerimizin daha muhabbetli sevgi ve bereket dolu olmasını dileriz.,

Selam ve dua ile...

KİAŞ KUYUMCUKENTİ GELİŞTİRMEK İÇİN HER YOLU DENİYOR... TÜRK HAVA YOLLARI'NIN TRANSİT YOLCULARI KUYUMCUKENT'E GELMEYE BAŞLADI...

Kuyumcukent İşletme A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş'ın Türk Hava Yolları Genel Müdürü Doç.Dr. Temel Kotil ile yaptığı "transit yolcuların Kuyumcukent'e taşınması" projesine ilişkin yapılan ziyaret ve görüşmeler neticesinde uzun yıllardır geçmiş Yönetimlerde yalnızca "fikir" aşamasında kalmış olan proje hayata geçmiş oldu.

Yapılan üst düzey görüşmeler neticesinde "Transit yolcuların Kuyumcukent'te ağırlanması" hızla başlatıldı.

Ortadoğu'dan gelen 14 kişilik seçkin gazeteci grubu 17 Nisan Perşembe günü saat 11:00'de ulaştığı Kuyumcukent'te Yönetim Kurulu Üyeleri tarafından karşılandı. Kuyumcukent Yönetim Kurulu Başkanı odasında ağırlanan Dubai, Filistin, Kuveyt ve Katar'dan gelen ziyaretçiler KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu tarafından yapılan İngilizce sunum ile Kuyumcukent ve KİAŞ hakkında bilgilendirildi. KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Nevzat Sudaş, Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu Üyesi Rahmi Gayret, KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekilleri Mustafa Ertekin ve Abdullah Deniz'in de bulunduğu görüşmede ziyaretçiler transit yolcu ziyaretleri ve Kuyumcukent firmalarının Ortadoğu'ya yapıyor olduğu ihracatlarla ilgili sorular sorarak, merak ettikleri konuları öğrendiler. Görüşmenin ardından kısa bir Kuyumcukent turu yapan transit yolcular, misafirperverlikleri için Yönetim Kurulu'na teşekkür ederek tesisten ayrıldılar.

Geçtiğimiz aylarda İstanbul Valisi Hüseyin Avni Mutlu ile yapılan görüşmelerde Mutlu'nun da değindiği transit yolcuların Kuyumcukent'te ağırlanması çalışmasının hızlandırılması için Blok Kat Malikleri ve KİAŞ Yönetim Kurullarından oluşturulacak heyet için Yönetim Kurulları komisyon üyelerini seçmeye başladı. Oluşturulacak olan heyet transit yolcu transferi ile ilgili geniş kapsamlı görüşmeler ve çalışmalar yaparak, başlatılmış olan ziyaretleri en kısa sürede arttırma hedefinde görevlerini yürütecekler.

"Transfer için havaalanında bekleyen turistlerin alışveriş ve mola vermeleri için birkaç saatliğine Kuyumcukent'e getirilip daha sonra tekrar havaalanına bırakılmasını içeren proje için THY Yönetimi ile görüşmelerimiz devam ediyor. Bu konuda planlama çalışmalarımız devam ediyor, bunları aşma yolunda hızla ilerliyoruz. Kısacası Dubai'deki modeli buraya getirmek istiyoruz. Bir süredir üzerinde çalışıyor olduğumuz bu projede ciddi mesafeler kat ederek misafirlerimizi de ağırlamaya başladık " diye konuşan KİAŞ Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu atılacak bu adımın ardından Kuyumcukent'in önünde engellerin azalacağına ve hak ettiği yere daha çabuk ulaşacağına değindi.





İSTANBUL KIYMETLİ MADENLER A.Ş.

**İKM, İSTANBUL ALTIN RAFİNERİSİ
KALİTE VE GÜVENCESİYLE ÜRETİLEN
KIYMETLİ MADENLERİ İLE
GÜMÜŞ SEKTÖRÜNÜN
HİZMETİNDE.**





KAYA GOLD®

www.kayagold.com



Showroom
Nuruosmaniye Cad. Orient Bazaar Ticaret Merkezi
No :77 / 309 Cağaloğlu - İSTANBUL
Tel : 0212 519 03 31 - 511 36 24
Fax : 0212 527 96 42

Fabrika
Kuyumcukent Atölye Bloğu 5. Kat 6. sokak
No:12 Yenibosna, Bahçelievler - İSTANBUL
Tel : 0212 641 93 53 - 554 62 32 Fax : 0212 641 93 29
E-mail : info@kayagold.com



YENİ MÜCEVHER İHRACATÇILARI YÖNETİMİ BELLİ OLDU



15 Nisan 2014 Salı günü İstanbul Dış Ticaret Kompleksi'nde gerçekleşen seçimle, kuyum ve mücevher sektörünün önemli bir kurumu olan Mücevher İhracatçıları Birliği seçimi yapıldı. Dört yıl boyunca görev yapacak olan yeni yönetim seçimlerinde heyecan oldukça yüksekti...

Dünya pazarında mücevher ve kuyum sektörünün payını arttırarak rekabet gücünü yükseltme amacını taşıyan Mücevher İhracatçıları Birliği, ülke ekonomisine ciddi katkılar sağlama yönünde birçok çalışma sürdürüyor. Üyelerine ihracat süreçlerinde büyük destek veren Birlik, aynı zamanda sektör gelişimi için de projeler geliştirerek hayata geçirme görevini üstleniyor.

Sektör için büyük önem arz eden kurumun 15 Nisan'da yapılan, yaklaşık 400 kişinin katılımıyla gerçekleşen seçim sonucunda yeni Yönetim Kurulu belirlenerek tüm sektör mensuplarına duyuruldu.

Seçilen yeni yönetimin üyeleri ise şu şekilde;

- * Ayhan Güner - On Mücevherat (Başkan)
 - * Can Özkök - İnova Kuyumculuk
 - * Mustafa Atayık - Gizil İnci
 - * Mustafa Kamar - Motif Kuyumculuk
 - * Zelki Belbak - Belbak Hediyeelik Eşya
 - * Hakan Saraç - Mert Kuyumculuk
 - * Rober Taş - Cetaş Kuyumculuk
 - * Mehmet Can Özdemir - HRD Antwerp
 - * Vartan Marancı - Marancı Kuyumculuk
 - * Turhan Gürdal
 - * Gürkan Merim - Model Kuyumculuk
- Denetim Kurulu Üyeleri;**
- * Süleyman Akgün - Akgün Silver

- * Muhammet Ali Şengül - Şengül Kuyumculuk
- * Murat Başak - Garni Kuyumculuk

400'e yakın mücevher ihracatçısının katılımıyla gerçekleşen seçimin sonuçlarının açıklanmasının ardından söz alan yeni Yönetim Kurulu Başkanı Ayhan Güner yeniden seçilmiş olmakta dolayı yaşadığı mutluluğu dile getirerek "Yeni yönetimimizle birlikte sektörümüzün sesi olmaya devam edeceğiz. Mevcut sorunların çözümü ve başlanan işlerimizin tamamlanması adına yeniden göreve talip olduk. Bu yönde çalışmalarımıza aralıksız devam edeceğiz" diyerek sözlerini sonlandırdı.

Yönetim Kurulu

Ara Sayfa • Birlikimiz • Mücevher İhracatçıları Birliği



KUYUMCUKENT İLE İKO YÖNETİMLERİ ARASINDAKİ BUZLAR ERİDİ! SEKTÖRÜN GELECEĞİ İÇİN HER TÜRLÜ KONUDA İŞBİRLİĞİ İÇİN SÖZLER VERİLDİ

16 Ocak 2014 tarihinde Çemberlitaş Fırat Kültür Merkezi'nde yapılan kuyumculuk sektörünün en önemli kurumlarından biri olan İstanbul Kuyumcular Odası seçimlerinde toplam 917 oyun 358'ini alan Norayr İşler ve ekibi sektörle ilgili önemli görüşmeler ve toplantılar yapmaya başladı.

Geçtiğimiz günlerde Kuyumcukent Yönetimi'ni ağırlayan İstanbul Kuyumcular Odası Yönetimi Kuyumcukent Yönetimi'ni İKO çatısı altında gerçekleşen bir toplantıda görmekten son derece memnun olduklarını dile getirdiler. Sektörel sorunların masaya yatırıldığı toplantı her iki taraf açısından da oldukça sıcak bir havada gerçekleşti.

Bundan sonraki süreçlerde Kuyumcukent ve İstanbul Kuyumcular Odası'nın işbirliği içerisinde hareket ederek sektöre hizmet vermelerinin önemine değinilen toplantıda Kuyumcukent Yönetim Kurulu Başkanı Av. Özcan Halaç nazik davetlerinden dolayı İKO Yönetimi'ne teşekkür ederek toplantı ile ilgili görüşlerini paylaştı. Sektörün en önemli kurumlarından olan İKO ile Kuyumcukent'in bugüne kadar gereken işbirliğini gerçekleştirmediğini, bu buluşma ile

güzel bir ortam oluşturularak karşılıklı fikir alışverişinde yapılması, sektör için birlikte çalışılmasının önemli bir adım olduğunu belirtmiştir. Sektörel sorunların çıkmasını etkileyen faktörleri ortadan kaldırmanın ve sektörel organizasyon ve projelerin önemine de değinerek birlik beraberliğin önemini vurgulamıştır. Halaç, yeni yönetime görevlerinde başarılar dileyerek hem Kuyumcukent'liler hem de tüm sektör adına nazik davetleri için İKO Yönetimi'ne teşekkür ederek sözlerini sonlandırmıştır.

Kuyumcukent Yönetim Kurulu Başkanı Av. Özcan Halaç'ın ardından söz alan İKO Yönetim Kurulu Başkanı Norayr İşler, birlik beraberlik konusunda hemfikir olduklarını ve Özcan Halaç'ın fikirlerinden faydalanarak kendisinden sektör için önemli destekler alacaklarını dile getirmiştir. Kuyumcukent Yönetimi'nin görüş, öneri ve desteğinin kendileri için çok önemli olduğunu, kendilerini ağırlamaktan dolayı büyük mutluluk yaşadıklarını belirterek yaratılan işbirliği için de teşekkür ederek bundan sonra beraberce verilecek hizmetlerin sektör adına çok önemli olduğunu vurgulamıştır.





KİAŞ VE AVEA İŞBİRLİĞİYLE WEDDING WORLD KUYUMCUKENT AVM'DE “EVLİLİK FESTİVALİ” BAŞLADI

Evlilik sezonunun başlamasıyla birlikte artan altın, mücevher, gelinlik ve organizasyon ihtiyaçlarının yönünü kuyumcukent'e çevirmeyi amaçlayan KiAŞ yönetimi 15 Milyonun üzerinde abonesi bulunan Avea'nın organize ettiği dev “Evlilik festivali” ortak oldu.

Yaz başlangıcında evliliklerin artabileceğini göz önüne alınarak AVEA'nın başlattığı bu hayırlı “Evlilik Festivali” projesine Kuyumcukent'in katılması sevinç yarattı...

Evlilik hazırlığı yapan çiftlerin tüm ihtiyaçlarını tek bir çatı altında toplayarak en uygun fiyatlarla ziyaretçilerine sunan Wedding World AVM, Nisan ayında başlatılan Evlilik Festivali ile ekstra indirimler uygulayarak gelin ve damat adaylarına ek destek vermeye başladı.

KİAŞ Başkan vekili Mustafa ERTEKİN'in bizzat takip ederek sonuçlandırdığı anlaşma çerçevesinde birlikte evlilik hazırlıkları yapan gençlerin maddi olarak ceplerinden daha az para çıkmanın verdiği mutlulukta Avea ve KİAŞ olarak pay sahibi olmanın hedeflenmiş olmasından AVM sakinleri de oldukça memnuniyet duydular.

Kampanya dönemi boyunca 15 milyonun üzerindeki AVEA'lılara gerek SMS, gerek mailing gerekse de açık hava reklam mecraları, gazete ve dergi gibi mecralarda seslenerek hayata geçen Evlilik Festivali projesinden ve indirimlerden bahsediliyor olacak.



Selami Tütüncüoğlu

Elçin Erdoğan Uzunoğlu

Mustafa Ertekin



Mustafa ERTEKİN, Selami TÜTÜNCÜOĞLU, Elçin Erdoğan UZUNOĞLU, Tolga TOKER, Hande Erk GÜNAYDIN

KİAŞ Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu ve Başkan Vekili Mustafa Ertekin'i makamında ziyaret eden AVEA yetkilileri kampanyanın gelinen aşamasından ve iyi niyetli bu hayırlı Evlilik festivali projesinin geri dönüşlerinin kendilerini oldukça mutlu ettiğini belirttiler.

Başlatılan proje ile ilgili açıklama yapan KİAŞ Başkan Vekili ve Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu; "Yapılan görüşmelerde tesisimize yansiyacak olumlu geri dönüşlere inanarak böyle bir projeye adım attık. Haftalık AVM giriş çıkışlarını inceleyerek projenin bize yansımalarını da inceliyoruz. Evlilik Festivali'nin hem ziyaretçilerimize hem de firmalarımıza fayda sağlamasını diliyoruz. Başta projeyi bizzat koordine eden KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Sayın Mustafa Ertekin'e olmak üzere Avea ve KİAŞ çalışanlarına teşekkürlerimi sunuyorum" dedi.

KİAŞ Yön.kur.Başkan vekili Mustafa Ertekin görüşmelerin ardından Wedding World Kuyumcukent AVM sakinleri ve ziyaretçilerinden gelen talepler doğrultusunda mayıs sonunda sonlanması planlanan projenin süre uzatımı ile ilgili görüşmelerin sürdüğünü sürenin Haziran ayına kadar uzatılabileceği konusunda Avea ile görüşmelerin sürdüğü müjdesini vererek, umarım görüşmelerin neticesi sektörümüze hayırlı olur dileğinde bulundu...





**Büyük güne az kaldı
Hazırlıklar başlasın**



Evlilik Festivali masrafları kısıyor

Avea, düzenlediği 'Evlilik Festivali' ile çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, banka kasasından düğün arabasına ve mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda evlilik öncesi yapacakları harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim fırsatları sunuyor.

11 Nisan'da başlayacak kampanyada düğünden tüm günleri boyunca (24-25 Nisan) Pierre Cardin'den en çok gelinlik ve damatlıkta tasarruflara sunulan çok özel indirim avantajlarıyla takip edilecek.

Gelinler Pierre Cardin ve Aysira Gelinlik'in kampanyaya dahil olan 30 mağazasından alışverişlerinde yüzde 30 indirim fırsatından faydalanacak. Ayrıca damatlar ise Pierre Cardin'in 46 mağazası ve www.pierrecardin.com.tr sitesi üzerinden yüzde 20 indirim fırsatından yararlanabilecek. Ayrıca aynı zamanda, Fatih'te 24 ve Kadıköy'de 12 gelinlik mağazasından yapacakları alışverişlerde de net yüzde 20 indirim imkanı sunulacak.

Ayrıca, nikah ve düğünün vazgeçilmezleri olan davetiye ve nikah şekerleri için de mücevheratçı çiftler büyük avantajlar sunuyor. Ayrıca, en çok davetiye için Kadıköy, Çağaloğlu ve Kuyumcukent'te toplam 11 ayrı mağazadan, davetiye ve nikah şekerleri için ise 8 farklı e-ticaret sitesi üzerinden (www.aysegulevliyeni.com, www.hayallerdukkani.com) kendilerine sunulan yüzde 25 indirim fırsatıyla takip edilecekler.

Yeni evlenecek Avealılar, www.dugunarabasi.com sitesinden yapacakları rezervasyon ile yüzde 25 indirimli özel şoförli araç hizmetinden faydalanabilecek. İndirime ek olarak 100 TL değerindeki araç süslemesi de yine Avealılar'a hediye edilecek.

Bir yandan nikah ve düğün hazırlarını sürdüren çiftler yandan da evlerini hazırlamaya gelmiş çiftlere evlerinin dekorasyonu için sunulan uygun ve bir o kadar zevkli alternatifler de Avea, 'Evlilik Festivali' bünyesinde yer alıyor.

Düğünle ilgili kumaş, perde ve bariyer alışverişleri için vazgeçilmez ve güvenilir mekân olan İMÇ'deki 10 mağaza, evlilik hazırlıklarında Avealı çiftler yüzde 20 indirimle karşılayacak.

Düğün sırasında yeni evlerini bekleyen bir diğer önemli ihtiyaç olan banka kasesi ise düğünden birkaç gün önce hazırlanması gereken Avealı çiftler için de büyük avantajlar sunuyor.

Bunun yanı sıra avantajlı faiz oranlarıyla TEB'den banka kredisi Avealılar bekliyor. Evlilik hazırlıklarında Avealılar'ın çeyiz alışverişini kolaylaştırmakla yetmemekle kalmayıp, aynı zamanda bankaların sunduğu destek olan Avea, Evlilik Festivali ile bu ihtiyaçları da karşılamakta.

Yeni evlilere Kuyumcukent'te de destek olan Avea, çiftlere yapacakları alışverişlerde yüzde 25'e varan indirim fırsatı sunuyor.

Ayrıca, Düğün.com üzerinden yapacakları tüm ürünlerde yüzde 10, evlilik seti alışverişlerinde ise yüzde 20 indirimden faydalanacaklar.

Yeni evlilere Kuyumcukent'te de destek olan Avea, çiftlere yapacakları alışverişlerde yüzde 25'e varan indirim fırsatı sunuyor.

Ayrıca, Düğün.com üzerinden Avea Evlilik SMS paketinden haftanın 3 günü güncel düğün indirimleri haftalık olarak cep telefonlarından takip

Avea'dan "Evlilik Festivali"

Avea, "Evlilik Festivali" ile çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, banka kasasından düğün arabasına ve mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda yapacakları evlilik öncesi harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim fırsatları sunuyor. Avea açıklamasına göre, 11 Nisan'da başlayacak olan kampanya kapsamında, evlenecek çiftler Pierre Cardin gelinlik ve damatlıklarında yer aldığı anlaşmalı markalar ile "www.tac.com.tr" ve İMÇ'den yapacakları alışverişlerinde 3 bin liranın üzerinde tasarruf elde edecek. Avea Evlilik Festivali ile evlenecek çiftler, TEB'den yüzde 50 indirim ayrıcalığıyla orta ve büyük boy banka kasesi kiralama ve avantajlı faiz oranlarıyla düğün kredisi almanın yanında, "Düğün.com" içerikleriyle Avea Evlilik SMS Paketi'nden de son trendleri takip edebilecek. Kampanya kapsamında, gelinler Pierre Cardin ve Aysira Gelinlik'in kampanyaya dahil olan 30 mağazasından yapacakları alışverişlerinde yüzde 30 indirim fırsatından faydalanabilecek. Damatlar ise Pierre Cardin'in 46 mağazası ve "www.pierrecardin.com.tr" sitesi üzerinden yüzde 20 indirim fırsatından yararlanabilecek. Avealılara aynı zamanda, Fatih'te 24 ve Kadıköy'de 12 gelinlik mağazasından yapacakları alışverişlerde de net yüzde 20 indirim imkanı sunulacak.

SMS'li Evlilik paketi



Avea, "Evlilik Festivali" ile çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, banka kasasından düğün arabasına, mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda yapacakları evlilik öncesi harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim fırsatları sunuyor.

Avantajlı Düğün Kredisi

Kampanya kapsamında, evlenecek çiftler Pierre Cardin gelinlik ve damatlıklarında da yer aldığı anlaşmalı

markaların yanı sıra www.tac.com.tr ve İMÇ'den yapacakları alışverişlerinde 3 bin TL üzerinde tasarruf elde edecek. Avea Evlilik Festivali ile evlenecek çiftler, TEB'den yüzde 50 indirim ayrıcalığıyla orta ve büyük boy banka kasesi kiralayabilecek, avantajlı faiz oranlarıyla düğün kredisi alabilecek. Düğün.com içerikleri ile Avea Evlilik SMS Paketi'nden de son trendleri takip edebilecekler.

Harcamalarda büyük indirim

Avea, düzenlediği 'Evlilik Festivali' ile çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, mücevherattan banka kasesi, düğün kredisine, düğün arabasına ve çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda evlilik öncesi yapacakları harcamalarında, yüzde 50'ye varan indirimler sunarak toplamda 3 bin TL'nin üzerinde tasarruf etmelerini sağlıyor.



Evlilik festivalini kaçırmayın

Avea, Evlilik Festivali'yle çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine,

çok markada indirimler sağlama şenlik sayesinde çiftler 3 bin TL'ye varan indirimler elde ediyor.

banka kasasından düğün arabasına, mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda evlilik öncesi harcamalarında %50'ye varan indirim fırsatları sunuyor. Pierre Cardin, Aysira, Taç, TEB, Kuyumcukent ve daha pek

Ayrıca, Avea Evlilik Festivali'yle çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, banka kasasından düğün arabasına, mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda evlilik öncesi harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim fırsatları sunuyor. Avea açıklamasına göre, 11 Nisan'da başlayacak olan kampanya kapsamında, evlenecek çiftler Pierre Cardin gelinlik ve damatlıklarında yer aldığı anlaşmalı markalar ile "www.tac.com.tr" ve İMÇ'den yapacakları alışverişlerinde 3 bin liranın üzerinde tasarruf elde edecek.



Avea'dan evlili hediyesi geliyo

Avea, "Evlilik Festivali" ile çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, banka kasasından düğün arabasına ve mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda yapacakları evlilik öncesi harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim fırsatları sunuyor.

3 bin lira tasarruf

Açıklamaya göre, 11 Nisan'da başlayacak olan kampanya kapsamında, evlenecek çiftler Pierre Cardin gelinlik ve damatlıklarında da yer aldığı anlaşmalı markalar ile "www.tac.com.tr" ve İMÇ'den yapacakları alışverişlerinde 3 bin liranın üzerinde tasarruf elde edecek.

AVEA

EVLENECEK ÇİFTLER İÇİN %50'YE VARAN İNDİRİM

Avea "Evlilik Festivali" ile gelinlikten damatlığa, mücevherattan çeyiz alışverişine kadar çiftlerin birçok konuda anlaşmalı markalardan yapacağı alışverişte, yüzde 50'ye varan indirim fırsatı sunuyor. Örneğin gelinlere Pierre Cardin'de yüzde 30, damatlara yüzde 20 indirim yapılacak.

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

İstanbul'da

Avea'dan, "Evlilik Festivali" ile evlenecek çiftlere fırsatlar sunuyor

Avea, "Evlilik Festivali" ile çiftlerin gelinlikten damatlığa, davetiyeden nikah şekerine, banka kasasından düğün arabasına ve mücevherattan çeyiz alışverişine kadar pek çok konuda yapacakları evlilik öncesi harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim fırsatları sunuyor.

Avea açıklamasına göre, 11 Nisan'da başlayacak olan kampanya kapsamında, evlenecek çiftler Pierre Cardin gelinlik ve damatlıklarında da yer aldığı anlaşmalı markalar ile "www.tac.com.tr" ve İMÇ'den yapacakları alışverişlerinde 3 bin liranın üzerinde tasarruf elde edecek.

Avea Evlilik Festivali ile evlenecek çiftler, TEB'den yüzde 50 indirim ayrıcalığıyla orta ve büyük boy banka kasesi kiralama ve avantajlı faiz oranlarıyla düğün kredisi almanın yanında, "Düğün.com" içerikleriyle Avea Evlilik SMS Paketi'nden de son trendleri takip edebilecek.

KAMPANYA İÇERİĞİ

Kampanya kapsamında, gelinler Pierre Cardin ve Aysira Gelinlik'in kampanyaya dahil olan 30 mağazasından yapacakları alışverişlerinde yüzde 30 indirim fırsatından faydalanabilecek. Damatlar ise Pierre Cardin'in 46 mağazası ve "www.pierrecardin.com.tr" sitesi üzerinden yüzde 20 indirim fırsatından yararlanabilecek. Avealılara aynı zamanda, Fatih'te 24 ve Kadıköy'de 12 gelinlik mağazasından yapacakları alışverişlerde de net yüzde 20 indirim imkanı sunulacak.

Avea, davetiye için Kadıköy, Çağaloğlu ve Kuyumcukent'te toplam 11 ayrı mağazanın yanında, davetiye ve nikah şekerleri için "www.aysegulevliyeni.com" ile "www.hayallerdukkani.com" olmak üzere iki farklı e-ticaret sitesi üzerinden yüzde 25 indirim imkanı veriyor.

Yeni evlenecek Avealılar, "www.dugunarabasi.com" sitesinden yapacakları rezervasyonla yüzde 25 indirimli özel şoförli araç hizmetinden faydalanabilecek. İndirime ek olarak 100 lira değerindeki araç süslemesi de yine Avealılar'a hediye edilecek.

Bir yandan nikah ve düğün hazırlarını sürdürenler diğer yandan da evlerini hazırlamaya çalışan çiftlere evlerinin dekorasyonu için sunulan uygun ve bir o kadar zevkli alternatifler de Avea "Evlilik Festivali" bünyesinde yer alıyor. Döşemelik kumaş, perde ve benzeri alışverişlerin merkezli İMÇ'deki 10 mağaza, evlilik hazırlıklarında Avealı çiftler yüzde 20 indirimle karşılayacak.

Avea, "Evlilik Festivali" ile TEB'den orta boy ve büyük boy banka kasasından yüzde 50 indirim ayrıcalığı sunuyor. Ayrıca, avantajlı faiz oranlarıyla TEB'den banka kredisi Avealılar bekliyor.

Evlilik hazırlıklarında Avealılar'ın çeyiz ihtiyaçlarını karşılamalarına yardımcı olmak adına "www.tac.com.tr" üzerinden yapılacak tüm ürünlerde yüzde 10, evlilik seti alışverişlerinde ise yüzde 20 indirim imkanı tanınıyor. Yeni evlilere Kuyumcukent'te de destek olan Avea, çiftlere yapacakları alışverişlerde yüzde 25'e varan indirim fırsatı sunuyor.

Tüm bu imkanların yanında Avealılar, "Düğün.com" içerikleriyle Avea Evlilik SMS paketinden haftanın 3 günü güncel düğün trendlerini haftalık olarak cep telefonlarından takip edebilecek.

Düğün hediyesi

Avea, "Evlilik Festivali" ile çiftlere indirim yapıyor. Çiftler, gelinlikten damatlığa, düğün arabasından çeyiz alışverişine pek çok konuda yapacakları harcamalarında yüzde 50'ye varan indirim kazanıyor.





Doğan Hastanesi

444 0 911

www.doganhastanesi.com

**Anneler Gününüz
KUTLU OLSUN**

**Annenize En
Sağlıklı HEDİYE**

Anneler Günü Paketi

Kadın Doğum Muayene + Smear
Mamografi (40 yaş üstü),
Meme Ultrasonu (40 yaş altı)



KİAŞ ÜYELERİYLE ARASINA KÖPRÜ KURDU

Kuyumcukent İşletme A.Ş. üyelerine verdiği hizmet kalitesini artırmak için kolları sıvadı. Kurumsal İletişim ve Halkla İlişkiler Departmanı bünyesine aldığı “Üye İlişkileri Elemanı” ile Kuyumcukentteki tüm işyerlerini sırayla ziyaret ederek, sorunlarını öğreniyor ve hepsine çare arıyor.

Nisan ayı itibarıyla göreve başlatılan, alanında oldukça tecrübeli olan Şükriye Akaryıldız, planlanan günlük ziyaret çizelgesine göre Kuyumcukent kompleksi içerisindeki tüm firma sahiplerini/yöneticilerini her gün ziyaret ederek Kuyumcukent üyelerinin şikayetlerini ve beklentilerini öğrenerek bilgi almaya ve onları KİAŞ'ın hizmet ve yenilikleri hakkında bilgilendirmeye başladı.

Telefon ve günlük ziyaret sonucu gelen irili ufaklı tüm şikâyetleri değerlendiren Üye İlişkileri Elemanı, şikâyet ve beklentileri KİAŞ'taki ilgili birimlere raporlayarak iş takibi yapmaktadır. Birimlerin yaptığı işlerin takibi ve üyelerin memnuniyeti için oldukça yoğun bir tempoyla

işe başlayan KİAŞ, iletilen tüm sorunları sonuçlandırmayı müteakip, konuyla ilgili üyeleri bilgilendirmekte, onların geri dönüşlerini alarak memnuniyet ölçümü yapmakta ve neticeleri Genel Müdür Selami Tütüncüoğlu'na rapor etmektedir.

Yeni KİAŞ Yönetimi, yıllardır süregelen üye ilişkileri konusundaki eksikliği gidererek, sorunların çözümüne en hızlı şekilde yardımcı olmak için çalışmalarına devam ediyor. Yeni uygulamayla sorunlarıyla ilgilenen bir Yönetim ile problemlerin hızlı bir şekilde çözüme ulaştığını gören üyeler, KİAŞ Yönetimini atmış oldukları bu önemli adımdan ötürü tebrik ederek memnuniyetlerini dile getirdiler.



KİAŞ, HİZMETTE SINIR TANIMIYOR! KUYUMCUKENTLİLER ARTIK DAHA UCUZA SAĞLIK HİZMETİ ALABİLECEKLER...

Her alanda olduğu gibi sağlık alanında da Kuyumcukentlilerin menfaatlerini koruyarak kazanç elde etmelerini sağlayan KİAŞ, bir ilk'e daha imza attı...

Tüm Kuyumcukent iş yeri sahipleri ve çalışanlarını, ayrıca 1. derece yakınlarını kapsayan Kuyumcukent İşletme A.Ş. ve Özel Doğan Hastanesi arasında yapılan anlaşma ile artık Kuyumcukentliler özel indirimlerle sağlık ihtiyaçlarını karşılayacaklar.

Yapılan görüşmeler neticesinde % 20'nin üzerinde indirim fırsatı temin eden KİAŞ Yönetimi, tüm üye ve çalışanlara verdiği değer ve gösterdiği hassasiyeti bir kez daha sergilemiş oldu.

A'dan Z'ye birçok sağlık alanında donanımlı hizmet ağına sahip olan Özel Doğan Hastanesi, Kuyumcukentlilere en uygun fiyatlarla hizmet sağlamanın sözünü vererek, mesai içi ve dışında meydana gelebilecek acil durumlarda kendi bünyelerinde yapılan tedaviler için 24 saat ücretsiz ambulans hizmeti sözünü de verdi.

24 yıldır hizmet veren, Küçükçekmece E-5 üzerinde bulunan Özel Doğan Hastanesi tarafından tüm Kuyumcukent üye ve çalışanlarına, 1. derece yakınlarına sağlanacak indirimden faydalanabilmek için çalışanların ve aile bireylerinin verilecek sağlık hizmet bedellerini ödemeyi üstlendiğini, ödemenin kurum tarafından yapılacağını bildiren kurumun antetli belgesine yazılmış, kurum kaşesini taşıyan ve kurumun imzaya yetkili kişisi tarafından imzalanmış olan bir taahhünameyi hastaneye ulaştırması yeterli olacaktır.



6. SAYISINI ÇIKARTAN KUYUMCUKENT DERGİSİ SEKTÖR TARAFINDAN BENİMSENEREK KISA SÜREDE SEKTÖRÜN SESİ OLMAYI BAŞARDI

Faaliyete başladığı günden itibaren büyüyerek sektörde etkin bir yayın haline gelmeyi hedefleyen Kuyumcukent Dergisi, artık Kuyumcukent firmaları dışındaki İstanbul ve Anadolu Kuyumcuları tarafından da etkin bir reklam mecrası olarak görülmeye ve kullanılmaya başlandı...

2013 yılında ilk sayısını çıkartan Kuyumcukent Dergisi, yalnızca Kuyumcukent'in değil, tüm sektörün sesi olmayı hedefleyerek İstanbul ve Anadolu Kuyumcuları'na da ulaştı. Sektör mensuplarına ücretsiz dağıtımı yapılan Kuyumcukent dergisi, her geçen gün artan içerik ve donanımıyla profesyonel bir sektör dergisi olarak yayım hayatına devam ediyor.

5.000 adet basılarak Kuyumcukent ve Kapalıçarşı başta olmak üzere tüm İstanbul ve Anadolu Kuyumcuları'na ait güncel data'lara tek tek elden teslimatı yapıyor. Geniş kapsamlı dağıtım ağına sahip olan Kuyumcukent Dergisi, ulaştığı okurlarının olumlu tepkileriyle karşılaşıp talep oranını günden güne yükseltiyor.

Kuyumcukent Dergisi, temel olarak içerdiği sektörel konu başlıklarının yanı sıra, sosyal bir dergi olmanın çalışmalarını da devam ettiriyor. Aylık olarak yayımlanan dergi aynı zamanda sağlık, dekorasyon, moda, kültür-sanat gibi farklı konu başlıklarını da bünyesine kattı. Artan talepler doğrultusunda hem dağıtım ağını hem de baskı adetlerini her geçen sayıda arttırmakta olan Kuyumcukent Dergisi'nin Sorumlu Müdürü Hande Erk Gülaydın, dergi ile ilgili yaşanan gelişme ve detayları şu şekilde özetliyor: **"6 sayı kadar kısa bir sürede ciddi bir dağıtım ağına erişerek tirajımızı arttırdık. Anadolu kuyumcularına da erişmemizle birlikte tüm Türkiye'den ciddi reklam talepleriyle karşılaştık. Kuyumcukent'in kurum dergisi olarak yayım hayatını başlattığımız dergimizin sektörün sesi olarak kabul edilmesi, medya takip ajansları tarafından takip edilir bir yayın haline gelmesi ve okuyucularımız tarafından merakla yeni sayılarının beklenmesi bizi oldukça mutlu ediyor. Her sayımızda okuyucu ihtiyaçlarına bağlı olarak kendimizi geliştiriyor ve yeniliyoruz. KİAŞ Kurumsal İletişim ve Halkla İlişkiler Birimi olarak en güncel sektör ve firma bilgilerini ve yeniliklerini takip ederek okuyucularımızla paylaşıyoruz. Amacımız başta Kuyumcukent firmaları olmak üzere sektörümüzün birbirinden haberdar olması ve tanıtımlarının doğru ve etkili şekilde yapılmasıdır. Zamanla dergimizde İngilizce içeriğe de yer vererek yabancı sektör mensuplarına da ulaşma hedefini taşıyoruz."**



WEDDİNG WORLD KUYUMCUKENT AVM ARABA VE BEYAZ EŞYALARI TALİHLİLERİNE TESLİM ETTİ!

Kuyumcukent İşletme A.Ş. (KİAŞ) tarafından işletilen ve Türkiye'nin ilk tematik Evlilik ve Altın Alışveriş Merkezi olan Wedding World AVM, Yılbaşı ve Sevgililer Günü alışverişlerini yapan ziyaretçilerin yüzünü güldürdü...



Yılbaşı ve Sevgililer Günü alışveriş dönemlerini birleştirerek kapsamlı bir kampanya gerçekleştiren KİAŞ Yönetimi, “Wedding World Kuyumcukent AVM Yeni Yılda Ayağınızı Yerden Kesecek” sloganıyla başlatmış olduğu kampanyada 250 TL ve üzeri alışveriş yapan tüm müşterilerin katıldığı çekilişle hediyeler sattı.

28 Aralık-16 Şubat tarihleri arasında devam eden kampanyada Hyundai araç, televizyon, buzdolabı, bulaşık makinesi, çamaşır makinesi, süpürge ve ütü kazanma şansını elde eden ziyaretçiler 22 Şubat 2014’de AVM Konferans Salonunda Genel Müdür Selami Tütüncüoğlu’nun açış konuşması ile gerçekleşen Milli Piyango Yetkilisi ve Noter huzurunda yapılan çekilişinle hediyelerini öğrendiler. Talihlilerin evrak işlemlerinin tamamlanmasının ardından 12 Nisan Cumartesi saat 11:00’de AVM Meydan’da düzenlenen Hediye Teslim Töreni’ne tüm talihli ve basın mensupları davet edildi.

Hediyelerini Yönetim Kurulu Üyeleri’nin elinden alan talihliler, yaşadıkları mutluluğu dile getirerek Kuyumcukent ve KİAŞ’a teşekkürlerini sundular. Hediyeleri teslim eden Yönetim Kurulu Üyeleri kampanyaya gösterdikleri ilgi için tüm talihlilere teşekkür ederek, bundan sonra alışverişlerini Kuyumcukent’ten yapmaya devam etmelerini rica ettiler.



KİAŞ'IN İSTANBUL FUARINDA İLK DEFA “KUYUMCUKENT PAVİLYONU” AÇMASI SES GETİRDİ!

Ortadoğu'nın en büyük entegre altın, gümüş mücevher üretim ve ticaret merkezi olan Kuyumcukent, yeni Yönetimi ile birlikte sektörün CAZİBE merkezi olma yolunda ciddi adımlar atıyor. Kuyumcukent'li firmalar 20-23 Mart 2014 tarihlerinde gerçekleşen İstanbul Jewellery Show'da Kuyumcukent'in birlik ve beraberliğini bir kez daha sektöre kanıtlamış oldu.

CNR Expo Center'da gerçekleşen sektörün en önemli fuarı İstanbul Jewellery Show'da; KİAŞ Yönetimi ve UBM Rotaforde arasında yapılan işbirliği ile Kuyumcukent firmaları Kuyumcukent Pavilyonu'nda yerlerini alarak Kuyumcukent çıkartması yaptılar.

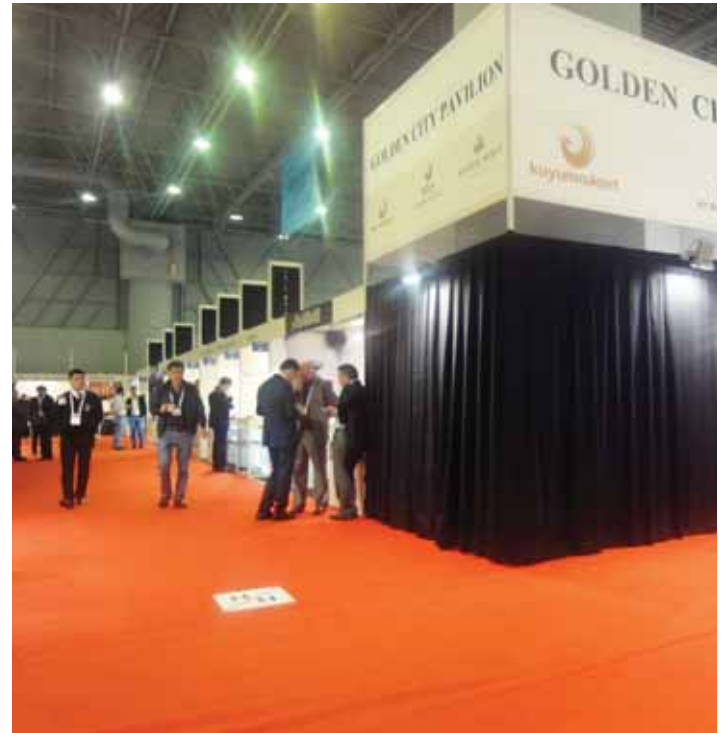
Kuyumcukent içerisinde faaliyet gösteren orta ölçekli 22 firma (Ahmet Karbeyaz, Arjan Gold, Berbey Kalıp, Berhan Cıvıdar, Çavuşlar Kuyumculuk, Delaloğlu Kuyumculuk, Ege Kuyumculuk, Erva Gold, Göğüş Kuyumculuk, Harree Stone, İkra Kuyumculuk, Işık Gold, İvian Gold, Karaağaç Altın, Küçükler Kuyumculuk, Murobu Takı, Pina Kuyumculuk, Pamira Kuyumculuk, Rüzgar Stone, Staf Diamond, Suset Kuyumculuk, Toprak Kuyumculuk), KİAŞ tarafından kendilerine sağlanan çok özel fiyat ve avantajlardan yararlanarak yapılan anlaşmanın sağladığı fırsatı değerlendirerek yer aldıkları fuarda; hizmetlerini uluslararası piyasaya pazarlayarak markalarını büyütme ve dünyaya açılma fırsatı buldu.

% 38 oranındaki daha cazip fiyatlarla birlikte, KOSGEB desteğinden de faydalanan Kuyumcukent firmaları, fuardan oldukça avantajlı çıktı. Kuyumcukent Pavilyonunda yer alan firma sahipleri ile yapılan

görüşmelerde; Kuyumcukent olarak uluslararası bir organizasyonda yer almaktan memnun olduklarını, verilen tercüman hizmetinin oldukça faydalı olduğundan, kendilerine sunulan fiyat politikası ve KİAŞ Yönetimi ve çalışanlarının fuar boyunca kendilerine destek olmalarından dolayı gelecek fuarlarda da yer almak istediklerini belirttiler.

Fuar süresince UBM Rotaforde Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu Üyesi olan Şermin Cengiz, İstanbul Kuyumcular Odası Başkanı Norayr İşler gibi sektörün önemli isimleri Kuyumcukent Pavilyonu'nu ziyaret ederek Kuyumcukent firmalarıyla bir araya geldiler. Kuyumcukent Yönetim Kurulu Başkanı Özcan Halaç, KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu başta olmak üzere, Kuyumcukent Yönetimleri önemli ziyaretler esnasında ziyaretçilere eşlik ederek Kuyumcukent'i ve Kuyumcukentlileri tanıttı.

Fuar sonunda öneri ve görüşleri alınan firma sahipleri; gelecek fuarlarda daha merkezi bir alanda, üretici vurgusunun daha ön planda olduğu geniş bir stantta yer almak istediklerini belirterek güzel bir fuar geçirdiklerini dile getirdiler ve bu fırsatı kendilerine tanıdığı için KİAŞ'a teşekkür ettiler.



KİAŞ Yönetimi; ilk kez projelendirilen pavilyon çalışmasının tüm detaylarını katılımcı firmaların fikirleri doğrultusunda yaparken, gelecek fuarlarla ilgili yeni çalışmalarla ilgili işbirliğine gidileceğini belirtti. Firmaların gösterdiği ilgiden memnun olduğunu belirten KİAŞ Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu; bu projeyi birlikte başlatan Kuyumcukent Yönetim Kurulu Başkanı Özcan Halaç ve UBM Rotaforde Yönetim Kurulu Başkanı ve aynı zamanda Kuyumcukent Blok Kat Malikleri Yönetim Kurulu Üyesi olan Şermin Cengiz'e teşekkür ederek, gelecek fuarlar için firmaların belirttiği görüşlerin tamamını dikkate alacaklarını, organizasyonun Kuyumcukent ailesinin yurtdışına temsili açısından güzel bir adım olduğunu ve gelecekte bunun sadece İstanbul'da değil, diğer illerde hatta ülkelerde tekrarlanacağını söyledi.

“Üretici Firma Vurgusunun Öne Çıkartılması Çok Önemli”

Küçükler Kuyumculuk – Celal Küçükler / Firma Sahibi

“Yıllardır bu fuara katılıyoruz. Kuyumcukent Pavilyonu'nda yer almaktan memnunuz. Ekim ayında düzenlenecek fuara da katılmayı düşünüyoruz. KİAŞ' tan stant çalışmalarında üretici firma vurgusunu her zaman öne çıkarmasını istiyoruz.”

“KİAŞ' tan Aldığımız Destek Bizim İçin Çok İyi Oldu”

Rüzgâr Stone – Ahmed Bülent Çilkaya / Firma Sahibi

“Anadolu ve yurt dışından gelecek müşterilere ulaşmak, kendi markamı duyurmak, ürünlerimi tanıtmak, kalitemi göstermek, kısacası hizmetimi insanlara sunmak amacıyla katıldığım fuarda bu pavilyonda yer almaktan memnun olduğumu söyleyebilirim. İlk defa katılmamıza rağmen oldukça iyi geçti. Bundan sonra gerçekleşecek fuar organizasyonlarına katılmak isterim. KİAŞ'tan aldığımız destek bizim için çok iyi oldu, ayrıca standımız için daha çok görselliğe önem verilmeli diye düşünüyorum...”

“Kafamdaki Soru İşaretleri Fuarla Birlikte Son Buldu”

Elm Gold – Vahap Karaağaç / Firma Sahibi

“Fuara ilk kez katılıyorum. Gelecek fuarlar için daha umutluyuz. Bu acemiliği atlatıp KİAŞ ailesinden bundan sonra çok daha büyük organizasyonlar bekliyoruz. Fuarla ilgili katılmadan önce kafamda birçok soru işaretleri vardı, ancak fuarla birlikte bu son buldu. Fuar kendi adıma oldukça iyi geçti. Bundan sonraki fuarlara katılmayı düşünüyoruz. KİAŞ'tan daha gösterişli bir alan istiyoruz.”

“Ufak Esnaf Olarak Burada Yer Almak Bizim İçin Ciddi Bir Adım Oldu”

Pamira Kuyumculuk – Coşkun Kurtuluş / Firma Sahibi

“Yeni müşteri sağlamak ufak esnaf olarak, Kuyumcukent'in sunduğu pavilyonda yerimizi almaktan mutluyuz. Bu destekle burada yerimizi almak bizim için ciddi bir adım oldu. Fuara genel olarak katılımcının az olması bizleri de etkiledi. Daha iyi olabilirdi. Bu nedenle durgun geçse de yeni müşterilerle tanışma fırsatımız oldu. Daha fazlasını ümit ederdik. İlk kez katılıyoruz ve bundan sonraki fuarlarda da yer almak istiyoruz. Hol içerisinde ara biraz daha boşluk olabilirdi. Bundan sonraki fuarlarda ürün ayrımlarının daha net yapılmasının daha faydalı olacağını düşünüyorum.”

“Farklı Ürün Hizmeti Veren Firmaların Birbirinden Ayrılması Önemli Bir Husus”

Çavuşlar Kuyumculuk – Kürşat Geçgil / Firma Sahibi

“Yeni müşterilerle tanışmak, yeni bir vizyona sahip olmak, ürünleri tanıtmak ve kendimizi geliştirmek amacıyla fuara katıldık. Fuar firmamız adına güzel geçti. Genel olarak bir sıkıntımız yok. Bu fuara 5. kez katılıyorum ve gelecek fuarlara da katılmayı düşünüyorum. Farklı ürün hizmeti veren firmaların birbirinden ayrılmasının daha faydalı olacağını düşünüyoruz.”



“Kuyumcukent' in Bu Fuarlarda Devam Etmesinden Yanayız”

Toprak Kuyumculuk (Jessica) Ahmet Duran Gündücü / Firma Sahibi

“Yeni Pazar ve ihracatlara yönelik çalışmalar için katıldığımız fuar bizim için iyi bir fırsat oldu. Daha önce de fuar deneyimlerim oldu. Kuyumcukent bünyesinde ilk kez yer alıyoruz. Genel olarak memnun olduğum fuarda gelecek fuarlara da katılmayı düşünüyorum. Kuyumcukent Pavilyonu'nun bundan sonraki fuarlarda daha gösterişli ve daha ön planda olması gerektiğini düşünüyorum. Kuyumcukent' in bu fuarlarda devam etmesinden yanayız.”

“Kuyumcukent' in Fiyat Politikası Oldukça İyi ve Bu Şartlarda Gelecek Fuarlarda da Yerimizi Almak İsteriz”

Staf Diamond – Carlos Borucu & Rafi Ekser / Firma Ortakları

“Kendimizi tanıtmak ve yurt dışı bağlantısı kurmak amacıyla fuara katıldık. Daha önce de birçok fuara katıldık, ancak bu fuardaki katılımcı sayısını az bulduk, özellikle firmamızın en çok hitap ettiği ABD' den katılımcı göremedik ve İspanya, İtalya'dan katılımcılar ise oldukça az diyebiliriz. Kuyumcukent'in fiyat politikası oldukça iyi, bu şartlarda gelecek fuarlarda yerimizi almak isteriz. Gelecek fuarlarda daha geniş kapsamlı bir organizasyonun yapılmasını isteriz.”

“Kuyumcukent Pavilyonu Daha İyi Yerlerde Olmalı”

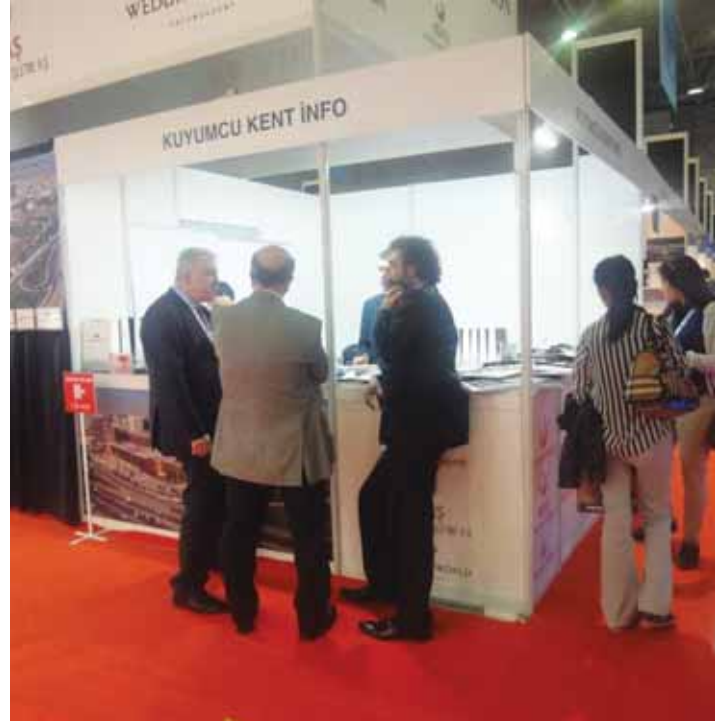
Pina Kuyumculuk – Oktay Atasoy / Firma Sahibi

“Kendimizi tanıtmak, müşteri sayısını arttırmak için katıldığımız fuarda; beklentilerimizin üzerinde bir gelişim gösterdik. Kuyumcukent Pavilyonu olarak daha iyi ve dikkat çekici yerlerde olmamız gerektiğini düşünüyoruz. Gelecek fuarlara da katılmayı düşünüyoruz.”

“Gelecek Fuarlarda da Yer Almak İstiyoruz”

Erva Gold – Mehmet Çağlar /Firma Sahibi

“Kendimizi tanıtmak, yeni müşterilerle tanışmak ve yeni ürünlerimizi sergilemek amacıyla fuara katıldık. Bu fuara beşinci kez katılıyoruz, ancak Kuyumckent Pavilyonu’nda ilk kez yer aldık ve gelecek fuarlarda da yer almak istiyoruz. Burada bize desteğini esirgemeyen Yönetime teşekkür ederiz.”



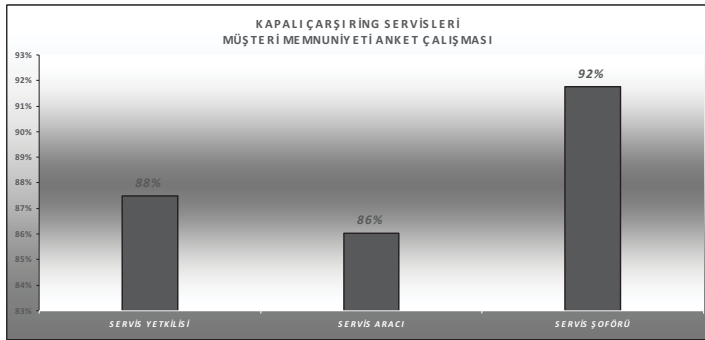
KİAŞ VERDİĞİ HİZMETLER İÇİN MEMNUNİYET ANKETLERİ DÜZENLİYOR, HİZMET KALİTESİNİ HER GEÇEN GÜN ARTIRIYOR...

KUYUMCUKENTLİLER ARTIK DAHA KONFORLU VE TEMİZ ARAÇLARLA YOLCULUK YAPIYOR!

Geçmiş dönemlerde KİAŞ-Kapalıçarşı servislerinde yaşanan problemler sebebiyle açılan ihale sonucunda KİAŞ taşıma işini devralan Beşkaya Turizm, KİAŞ Yönetimi ile birlikte hizmet kalitesini yükseltmeye devam ediyor...

Servis kullanıcıları tarafından gelen geri dönüşlerde Kuyumcukentlilerin Beşkaya'dan memnun olduklarını ve geçmiş dönemlere göre ortada çok ciddi bir kalite farkı olduğu ortaya çıkıyor. Kaliteyi istatistiklerle ölçümlemek ve başarı oranını net bir şekilde görebilmek amacıyla müşteri memnuniyeti kapsamında KİAŞ tarafından Nisan ayında servis kullanıcılarına bir anket yapıldı.

KİAŞ Destek Hizmetleri ve Atölye Bloğu İşletme Sorumlusu Mehmet Narlan; Servis araçlarının hizmet kalitesini sık aralıklarla denetleyerek Kuyumcukentlilere daha konforlu ve temiz araçlarla servis hizmeti sağlama yükümlülüğünü üstlendiklerini vurgulayarak servis hizmetlerinin kalitesini; firma yetkilisi, servis aracı ve servis şoförünün ayrı ayrı değerlendirmesinden ortaya çıkan ortalama "Ölçülen Performans Düzeyi" (ÖPD) ile belirlendiğini belirtti.



Kapalıçarşı ring servisleri için "müşteri memnuniyet anketi" yaptıklarını belirten Narlan anket işleyişi ile ilgili de bilgi verdi: "Kuyumcukentliler tarafından doldurulan memnuniyet anketlerinde araçlar, şoförler ve firma yetkililerini ayrı ayrı değerlendirdik. Servis hizmetimizin performansını; yapılan tüm değerlendirmelerde ortaya çıkan ortalama "Ölçülen Performans Düzeyi" (ÖPD) ile belirledik. Performans değerlendirme anket formlarında her bir kıstas için "KÖTÜ" "İYİLEŞTİRİLMELİ" "NORMAL" "İYİ" "ÇOK İYİ" olmak üzere sırasıyla

1 den 5 'e kadar puan sistemini kullandık.

Söz konusu anketlerin değerlendirilmesi sonucunda firma yetkilisi, servis aracı ve servis şoförlerinin "Ölçülen Performans Düzeyi" (ÖPD) belirlenmiştir. Firma yetkilisi, servis aracı ve servis şoförünün "Ölçülen Performans Düzeyi" (ÖPD) ortalama değerinden servis hizmetimizin "Ölçülen Performans Düzeyi" (ÖPD) bulunmuştur" dedi.

Performans değerlendirmesi sonucunda ortaya çıkan sonuçlardan mutlu olduklarını belirten KİAŞ Destek Hizmetleri ve Atölye Bloğu İşletme Sorumlusu Mehmet Narlan maksimum hizmet kalitesi için tüm üyelerin geri dönüşlerinin alınması ve şikayetlere çözüm bulunmasının en önemli nokta olduğunu vurgulayarak; "Anket sonuçları dikkate alınarak yolcularımızın en çok ve en az memnun olunan konular ve servis güzergahları mercek altına alınmıştır. Bundan sonraki süreçte KİAŞ olarak Kuyumcukentlilerle beraber denetimlerimize devam edeceğiz Çünkü tüm Kuyumcukentlilerin algıları, yorumları ve beklentileri bizim için çok önemlidir. Bu açıdan anket cevapları bizim için çok önemli ve değerlidir." şeklinde açıklama yaptı.



SIEMENS



Siemens ankastrede moda yaratır, trendleri belirler...

Siemens Ev Aletleri şimdi Wedding World Kuyumcukent Avm'de
GÜRBÜZ GRUP SIEMENS SHOWROOM'da

Wedding World Kuyumcukent AVM No : 27

Çağrı Merkezi : 444 13 96



www.gurbuzgrup.com.tr

KUYUM SEKTÖRÜNDE DE MESLEKİ STANDARTLAR BELİRLENİYOR..

“MESLEKİ YETERLİLİK MEMLEKET MESELESİ”



Mesleki branşlarda standartların ortaya konması, mesleki yeterliliklerin belgelendirilmesi konuları Avrupa Birliği Uyum Yasaları ile tüm sektöre yansıdı. Bir çok sektörün konu ile ilgili altyapı çalışmalarına başlamasıyla birlikte, kuyum sektörünün önde gelen kuruluşları bir araya gelerek konuyu masaya yatırdı...

Kuyum sektörüne dünya çapında bakıldığında en ön sıralarda yer alan Türk kuyum sektörü gelişirken, mesleki standartlar ve yeterlilik düzeyleri ile ilgili bir çalışmanın tamamlanmamış olması konunun önemini gözler önüne sererek ilgililerin acil müdahalede bulunmasını gerektirmekte. Yapılacak olan çalışmanın ardından kişilerin icra ettikleri meslekteki seviyeleri, vakıf oldukları konular ve tüm bunları ne ölçüde kullanabildiği verilecek olan sertifikalarla tescillenecek. Sertifikalandırmanın ardından meslek gruplarındaki çalışanlar diğer ülkelerde de işlerini yapabilecekler.

Geçtiğimiz günlerde konu ile ilgili bir araya gelerek değerlendirme yapan İTO Kuyumculuk Komitesi Üyeleri ve İKO Yönetim Kurulu Üyeleri bu önemli mevzuu beraber ele alma kararı aldılar. Uzmanların da katıldığı, İKO Yönetim Merkez binasında gerçekleşen toplantıda sunum yapan İstanbul Ticaret Üniversitesi Uluslararası Ticaret Bölümü Öğretim Görevlisi Yrd. Doç. Dr. Kahraman Arslan;

mesleki yeterlilik konusunun bir memleket meselesi olduğunu dile getirdi. İşletmelerin işe alımlarda diploma gibi belgelerin talep edilmeyerek, deneme süresi ya da tavsiye gibi yollara başvurulmasının kaynak israfı anlamına geldiğine dikkat çekti. Avrupa ülkelerinden örnekler de veren Arslan, mesleki eğitimi olmayan, yeterliliğini kanıtlamayan kişilerin Avrupada o mesleği icra etmesinin mümkün olmadığını vurgulayarak ülkemizde “her işi yaparım” zihniyetinin yanlışlığını vurguladı. Türkiye’de yaşayan kişilerin bilgi ve kabiliyetlerini ölçmek, değerlendirmek ve belgelendirmek adına kurulan “Mesleki Yeterlilik

Kurumu” ve ona bağlı olarak geliştirilen “Ulusal Yeterlilik Sisteminin Güçlendirilmesi Projesi”nden de bahseden Arslan, kuyum sektörünün hızla harekete geçmesi gerektiğini belirterek konuşmasını sonlandırdı. Kuyum sektörünün bu konuda harekete geçmesinde önyak olan İTO Kuyumculuk Komitesi Başkanı Erhan Hoşhanlı, İKO-İMMİB ve İTO Kuyumculuk Komitesinin ortak bir şekilde harekete geçerek mesleğin içinde bulunan farklı kategorilerdeki iş tanımlarını ve standartlarını birlikte tanımlamalarının en doğrusu olduğunu belirtti. Gerçekleştirdikleri bu toplantının çok önemli bir adım olduğunu ifade eden Hoşhanlı, toplantı sonunda ortak bir komisyon kurulması ve proje için düğmeye basılması kararlarının alındığını dile getirdi.

Kuyumcukent'te Haksızlıklara Dur Dedik!



KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili Mustafa Ertekin Kuyumcukent'in geldiği nokta konusunda önemli açıklamalar yaptı. Yıllardır süren kronik sorunların çözümünde gösterdiğimiz kararlı irade sayesinde tesisin nefes almaya başladığını, üretim tesislerinin yüzde doksan sekiz kapasite ile çalışma başarısının ulaştığını söyledi. Bu sektörün alın teri ile kurulan Kuyumcukent ve KİAŞ'ın artık kimsenin arka bahçesi olmasına asla izin veremeyeceklerini belirtti.

KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan vekili Mustafa Ertekin; yıllardır sürdürülen deneme yanılma metotlu uygulamalar ile birçok kaynağın doğru kullanılmadan üyenin emeklerinin heba edildiğini, basiretli tüccar gibi davranmayan bazı geçmiş yöneticilerin ihtarlarına yenilip esnafın emeğini heba ederek şirketi bankalara muhtaç hale getirdiklerini açıkladı... Kuyumcukent'in gece ve gündüz yaşayan bir tesis olmasına karşın geçmişte trafo, baca, arıtma, su, saatleri, elektrik sayaçları, doğalgaz sayaçları, otomasyon sistemlerinin ihmal edilen bakım süreleri sayesinde kayıp kaçak oranının yüzde 30 civarına çıkarak üyelerin cebinden milyonlarca liranın heba olmasına sebebiyet verilmiştir. Bu eski yönetimin ciddiyetsizliği değil mi?

Şimdi KİAŞ yönetiminin aldığı tedbirler sayesinde bu bakım ve kontroller tamamlandığı için şükür olsun ki kayıp kaçak oranının sadece yüzde 5 civarında olduğu gözlenmektedir. Bu sayede esnafın parası kendi cebinde kalmaktadır.

Geçmiş yönetimden sarkan mali tabloda yaklaşık 4 milyon lira civarındaki taşeron ve Banka borcunun hareket alanımızı daraltmasına rağmen alınan ciddi tedbirler ve ciddi oranda artan kira ve diğer gelirler sayesinde bugün KİAŞ kasasında parası olan bir şirket haline getirilmiştir. Bu gelişmelerin paralelinde yapılan yatırımlar sayesinde gelirlerin hızla arttığı, hizmet kalitesinin yükseldiği, doluluk oranlarının atölyelerde yüzde doksan sekiz, mağazalarda yüzde 52-54 civarında olduğu mülklerimiz hızla değer kazandığı bir hale getirilmiştir.

KİAŞ Başkan Vekili Ertekin, Geçmişte yapılan birçok hataların var olduğunu söyledi...

Bir yıllık yönetim olarak elbette mucize yaratmadık, ama işimizi doğru yaparak geçmişte yapılan hatalar ile esnafın parasının heba olmasına izin vermedik, vermeyiz de...

Artık o devir kapanmıştır.

Mesela; Kuyumcukent' in nasıl yönetilmesi gerektiği konusunda bilgi sahibi olmayan bazı geçmiş yöneticilerin geçmişte yaptırılıp da bugün kullanılamaz halde olanı Led ekran sayesinde bile esnafın 150 bin lirasını heba edildiği açık bir gerçektir. Tarihi lunapark neden kurulmuştur?

Geçmişte yapılan defile, dekor, lunapark gibi işlerle esnafın parasının heba edilmesine dur dedik. Artık kimse hak etmediği yerde değildir!

Esnafımızın alın terinin, yetimin hakkının başkalarına jest yapılmasına izin vermedik! Veremeyiz!

Bugün bunları konuşmak istemiyorum ancak esnafa zarar verecek ihtirasa kapılıp hem suçlu hep güçlü olaya yeltenenlere de emeğimizi çiğnemelerine razı olmak mümkün değildir...

Kurum olarak amacımız hizmet etmektir hepimizin ortak paydası tesisimizi hak ettiği yere getirmektir. Dedikodu ile rol kapmaya çalışan hastalıklı düşünceler de bizi ilgilendirmiyor. Bizim işimiz üyemize hizmettir, birileri gibi kapı kapı dolaşıp yapılanlara köstek olmaya çalışmak değil...

Bizim esnafımızın parasıyla kurulan ve ortak mülkümüz olan birçok kiralık alanımızı ya aidat karşılığı, ya da yok fiyatına kiraya veren zihniyete dur dedik.

Bu tesiste bedavacılığı son verdik! Acaba bundan mı rahatsız olunmaktadır?

Bugün yaptığımız çalışmalar ile sadece kira ve park gelirimiz aylık 500 bin lira civarındadır. Üyemize söz verdiğimiz gibi

sözümüzü tutarak bir otoparkı bedava yaptık. Otoparklarımızda müşterilerimiz 3 saat bedava kalıyor. AVM geçmiş yönetim tarafından alınan metrekare başına 2.5 TL reklam parasını kaldırarak esnafımıza nefes aldirdik...

Şimdi bazı kişilerin yeniden ortaya çıkarak ihtirasa kapılıp serüven aramaya kalkması kabul edilemez ve müsaade edemeyeceğimiz bir durumdur.

Geçmişte Kuyumcu kent kat malikleri yönetimini kooperatifimize muhtaç eden, gelen paralarla bize sorun üreten (çadır salon gibi...) yerlerin sorunlarını çözmek için bugün dahi yoğun çaba içindeyiz.

Yıllardır ödenmeyen Milli emlak arazilerinin ecir misil parası (700 TL) bizim sırtımıza kambur olarak eski yönetim tarafından bırakılmıştır. Allaha şükür olsun ki bu sorunu çözmek için de kararlıyız...

KİAŞ yönetimi olarak başlattığımız hayırlı kampanyalardan da söz etmek istiyorum. En ciddi üzerinde durulması gereken bölgemiz AVM'dir. Biz bu sorunu biliyoruz, farkındayız...

AVM'yi geliştirmek için üzerinde müzakere ettiğimiz yeni çalışma sürecinde doluluk oranı ve müşteri kapasitesini artırmak için önlemler aldık almaya devam edeceğiz.

Önümüzdeki 2 aylık süreçte AVM başlattığımız AVEA evlilik festivali, THY den transit yolcu getirilmesi, PTT tanıtım kampanyası ve Anneler günü reklam kampanyası ile 2 ay süreyle AVM esnafının gelirlerini artırmasına katkı sağlama gayreti içinde olacağız.

Kuyumcukent'te Yapısal değişim de gerekiyor!

KİAŞ başkan vekili Mustafa Ertekin; Orta doğunun en önemli ticaret merkezi olan tesisimizin fiziksel ve yönetsel güncellenmeye ihtiyaç duyduğu bir gerçektir. AVM bölümünde çağdaş alışveriş ortamını sağlamak için birtakım düzenlemeler gerekmektedir.

Kapı ana girişi, yönlendirmeler, sosyal yaşam alanları, çocuk aktivite alanları, ulaşım ağı gibi birçok ihtiyaç var.

Tesisin cami, market, sosyal tesis, kreş ve diğer

ihtiyaçları karşısında elbette sessiz kalamayız. Biz bunların yapılması için maximum çabayı gösteriyoruz.

Planlanan tadilat projesi son aşamasına kadar gelmiştir.

Bu tesisin 20 yıl önce yapıldığını düşünürsek günümüzdeki ihtiyaçlarının ne kadar büyüdüğünü daha iyi anlayabiliriz.

KİAŞ yönetimi ve şahsım bu kararlılık ve azim içindeyiz eğer üyelerimiz bu yetkiyi bize verir ise Kuyumcu kent 2 yıl içinde değişimini tamamlamış olacaktır.

Hepimizin şirketi olan KİAŞ beklide 2 yıl sonra borsada, işlem yapılan dev şirketler arasında olabilir.

Değerli genel kurulun ve üst kurullarımızın yetki vermesi halinde tesisimizin değişimine KİAŞ olarak gerekli katkıyı sağlama kararlılığındayız.

Bu azim ve kararlılıkta bizleri yalnız bırakmayan değerli esnaflarımıza ve üyelerimize şahsım ve Şirketim adına teşekkür ediyorum.



DIŞ TİCARET ALTIN VE DÖVİZLE CAN BULDU

Şubat ayında ithalat yüzde 5,9 düşüşle 18,2 milyar dolara, dış ticaret açığı da yüzde 27,1 düşüşle 5,1 milyar dolara geriledi.

Türkiye İstatistik Kurumu (TÜİK) şubat ayı dış ticaret rakamlarını açıkladı. Sonuçlar, iç talebi kısma çabalarının ve TL'deki değer kaybının ihracatı olumlu, ithalatı olumsuz etkilediğini gösteriyor. Ayrıca altın dış ticareti yeniden ihracat lehine döndü.

Şubat ayında, ihracat yüzde 6,2 artışla 13,1 milyar dolara çıktı. İthalat yüzde 5,9 düşüşle 18,2 milyar dolara, ticaret açığı yüzde 27,2 düşüşle 5,1 milyar dolara indi. İhracatın ithalatı karşılama oranı ise yüzde 63,9'dan yüzde 72,1'e yükseldi.



Avrupa Birliği' ne yapılan İhracat Yüzde 7,5 Arttı!

Avrupa Birliği'nin (28 AB ülkesi) ihracattaki payı 2013 Şubat ayında yüzde 41,1 iken, bu yılın aynı ayında yüzde 41,6 oldu. AB'ye yapılan ihracat yüzde 7,5 artarak 5,5 milyar dolara ulaştı. İlk 2 ayda da payı yüzde 41,6'dan yüzde 42,8'e yükseldi. İhracat ise yüzde 10,4'lük artışla 10,9 milyar dolara çıktı.



İhracat 25,6 Milyar Dolar

Yılın ilk iki ayında ise ihracat yüzde 7,2 artışla 25,6 milyar dolar, ithalat yüzde 1,7 düşüşle 37,5 milyar dolar oldu. Ticaret açığı da yüzde 16,6 düşüşle 11,9 milyar dolara indi. İhracatın ithalatı karşılama oranı da yüzde 62,5'ten yüzde 68,2'ye yükseldi.

Altın İhracatı 797 Milyon Dolara Çıktı

Altın ticaretinin dış ticaret üzerindeki etkisi, şubat ayıyla birlikte ihracat lehine ortaya çıkmaya başladı. Şubatta altın ihracatı yüzde 44,5 artışla 797 milyon dolara çıkarken, ithalat yüzde 79,9 düşüşle 210 milyon dolara indi. Yılın ilk iki ayında ise ihracat yüzde 0,7 düşüşle 1 milyar 9 milyon dolar olurken, ithalat yüzde 65,8 düşüşle 596,8 milyon dolara geriledi. Geçen yıl altın ithalatı patlama yapmıştı.



DÜĞÜN SEZONU YAKLAŞIRKEN EVLİLİK VE ALTIN ALIŞVERİŞ MERKEZİ WEDDİNG WORLD KUYUMCUKENT AVM SAKİNLERİ TÜM HAZIRLIKLARINI TAMAMLADI

A'dan Z'ye evlilik alışverişine dair tüm ihtiyaçları tek bir çatı altında toplayan Evlilik ve Altın Alışveriş Merkezi Wedding World Kuyumcukent AVM Türkiye'de bir ilk ve tek olmanın özelliğini taşıyor.

Evlilik sezonunun yavaş yavaş açıldığı bu dönemde davetiye, gelinlik ve düğün organizasyonu konularında firma yetkililerimizden tüyolar aldık...

2014 DAVETİYELERİ

Düğünlerin vazgeçilmez en güzel günün özel davetiyelerinden geçiyor. Davetiyenin modası olduğu gerçeğine bakıldığında... Sizler için özel davetiye seçeneklerini sorduk...

"Osmanlı dizilerinin artışı davetiyelerdeki Osmanlı temasını daha çok kullanılır hale getirdi."

KOZA DAVETİYE - TÜLAY AVCI / MAĞAZA SAHİBİ

"1948' ten bu yana hizmet veren firmayız. Dolayısıyla yıllarca düğün hazırlıklarını yapanların istekleri konusunda beklentileri ve hayalleri ekseninde her yıl yenilenen bir tavrı sergiliyoruz. Taleplerin çoğunluğu, o yılın modasına göre değişiklik gösteriyor. Son birkaç yıldır Osmanlı dizilerinin artışı davetiyelerdeki Osmanlı temasını daha çok kullanılır hale getirdi. Bunun yanı sıra sade veya doğa temalı davetiyelerde çok kullanılıyor diyebiliriz.

Bu sene davetiyelerde siyah ve bordonun göze çarptığını söyleyebiliriz. Davetiyelerde püskül detayı da en çok kullandığımız detay arasındadır.

Davetiyeler için üç farklı katalogumuz var. Bunların içinden en çok hatıralar grubumuz tercih ediliyor Hepsisi kutulu ve özel ürünlerdir. Türkiye' de kutulu davetiyeyi tek biz yapıyoruz. Davetiyeler stoklu ürünlerdir. Bu sebeple; davetiye renklerinde oynama yapamıyoruz. Ancak içerisindeki yazı ve davetiyede kullanılacak aksesuar değiştirilebilmektedir."



2014 GELİNLİKLERİ

Düğünlerin yıldızı olan gelinler için bu yıl tercih edilen gelinlikleri ve gelin adaylarının merak ettiklerini araştırdık...

"En özel gününü, en güzel geçirmek isteyen gelinlere kişiye özel tasarımlar..."

UÇARI TASARIM - AYŞEGÜL UÇAR - FİRMA SAHİBİ

"Uzun yıllardır hizmet verdiğim gelinlik sektöründe gelinlik almaya gelen her gelinin giydiği modelin içine sinmesi gerekiyor. Bunun için istekleri ve yakışacağını düşündüğümüz model üzerine çalışma yürütüyoruz. En özel gününü, en güzel geçirmek isteyen gelinlere kişiye özel tasarımlar yapıyoruz.





“Gelinliğin modası yoktur...”

Gelinliğin modası yoktur. İsteklere göre klasik, modern, romantik olarak değerlendirilebilir...

Her gelin masum ve güzeldir. Biz tasarımcılar olarak onlara en uyabilecek model konusunda çalışıyoruz. Dantel ve tül detayı gelinleri her zaman romantik olarak göstermiştir. Kuyumcukent Wedding World AVM içerisinde tasarladığımız ürünleri satın alma dışında kiralama da yapabiliyoruz. Özel gelinlikleri hazırlamaya en az 3 ay önceden hazırlamaya başlamak gerekiyor. Her bir ayrıntısı özen gerekiyor ve en önemlisi gelinliğin içine sinmesidir.

Her vücudun taşıdığı bir gelinlik vardır. Bunun için gelin adayının bir çok model ve kesim biçimi denemesi gerekmektedir. Bu yola ulaştığımız sonuçta gelin adaylarını buradan mutlu bir şekilde ayrılmasını sağlamak birinci amacımızdır. Yaz gelinliklerinde; tül, şifon, narin danteller ve çiçeklere süslenmiş gelinlik modelleri ön plana çıkıyor.

Gelinlik alırken gelin adaylarımızın dikkat etmesi kuralı:

Vücut hatlarını bilmek ve mekâna uygun gelinlik seçmesi gerçeğidir. Bu kuralı benimseyen her gelin, en güzel gelinliğiyle bizden ayrılmaktadır.”



2014 ORGANİZASYON

Düğün Davet Organizasyonları yapan bir çok firma var ancak sizler için yılların tecrübeli organizasyon firmasına sorduk...

ALPARES DAVET ORGANİZASYON – SEMİH SİNCAR / GENEL KOORDİNATÖR

Düğün Organizasyonları için ilk mekan mı belirlemeli yoksa organizasyon firmalarına güvenmeli... İşte konuyla ilgili bilgilerini bizimle paylaşan Alpares Davet Organizasyon firması Genel Koordinatörü Semih Sincar şunları söyledi:

“İlk durak organizasyon firması olmalı...”

“Düğün ve davet organizasyonlarında yapılan en büyük yanlışlık mekânı belirleyip organizasyon firmalarıyla irtibata geçilmesi... Çiftler buraya gelip bizim mekânlarımızı görüp, fiyatları duyduktan sonra gerçekten üzülüyorlar. Bizim elimizde yüzlerce mekân var ve her bütçeye uygun organizasyon hazırlayabiliyoruz. Organizasyonu kullanılacak tüm donanım tarafımızdan sağlanıyor, elektriği olmayan yere elektrik, mobil tuvalet, ambulans hizmetine kadar her türlü ihtiyaca yönelik çalışmalar yapıyoruz. Düğün organizasyonlarında geçmiş yıllarda kışın azalan işler yazın oldukça yoğun oluyordu ancak bu durum şimdilerde değişti. Yaz kış yoğunluğumuz aynı diyebiliriz. Şuan burada 20 kişi çalışıyoruz ancak organizasyon sırasında bu sayımızda sınır yok 150 kişi ile bile çalışabiliyoruz. Haftada 10- 15 iş yapıyoruz. Hatta günde 12 iş yaptığımız zamanlarda olmuştur. Alpares firmamızı Kuyumcukent Wedding World AVM’ den yönetiyoruz.

Bahar ayının gelmesiyle açık hava düğünlerde artış oluyor. Açık hava organizasyonlarla ilgili şöyle bir durum var. Aslında bu bizim değil İstanbul’ da açık hava düğünler için mekân azlığı var... Gelen talepleri karşılayamadığımız zamanlar oluyor. Anlaşmalı bir çok mekan var, anlaşmalı kurum ile anlaşılan müşteri istediği konsept ile bize geliyor ve bütçesine uygun çalışma hazırlıyoruz. Mekân belirlememisi olan müşteriyi ise direk biz yönlendiriyoruz.

“Kişi başı masa fiyatları 10 TL – 100 TL arası”

Açık hava düğünlerde kişi başı masa fiyatları 10 TL -100 TL arasında değişebiliyor. En çok Altın varak detaylar, kristal taş şamdanlar, tercih ediliyor. Renkli çiçekler, beyaz şamdanlar tercih ediyorlar. Düğün organizasyonlarında pasta hazırlamaya kadar her hizmeti veriyoruz. Düğün için mekân ayarlamadan önce bize gelmeleri ve Kuyumcukent Wedding World AVM’ deki bulunan merkezimiz ziyaret etmeleri faydalı olacaktır.



Özer Bilezikten Özel Ebat



Farklılık arayanlara...

ÖZER



kartal

Fabrika

Kuyumcukent Atölye Bloğu
3. Kat 1.Sk. No:6 - 7
Çobançeşme - Bahçelievler /İST.
Tel:(0212) 603 11 28 - 29 - 30
Fax:(0212) 603 11 31

Mağaza

1(Kapalıçarşı/Mega)
Kılıççılar Kapısı,
Muhafazacılar Sok. No:48
Kapalıçarşı - Eminönü / İST.
Tel: 0212 527 74 67
Fax: 0212 511 11 58

Mağaza 2 (Kapalıçarşı)

Mollafenari Mahallesi
Çuhacıhan Sokak. No:2 Kılıççılar
Kapısı Kapalıçarşı
Fatih / İST
Tel:0212 528 64 21

Mağaza 3 (Kuyumcukent)

Kuyumcukent Atölye Bloğu
1. Kat 3.Sk. No:18
Çobançeşme - Bahçelievler /İST.
Tel: (0212) 603 11 34
(0212) 603 11 38



3. Doğal Taş Tasarım Yarışması Ödülleri Dağıtıldı!



Doğal taşların tasarımlarla değer kazandığı İstanbul Maden İhracatçıları Birliği (İMİB)'nin düzenlediği “3. Doğal Taş Tasarım Yarışması”nın kazananları açıklandı.

Bu yıl üçüncüsü düzenlenen doğal taş zenginliğinin, tasarımın gücüyle buluşturulduğu yarışmada; çağlar boyu tarihe iz bırakan eserlere yarışmacılar yenilerini bırakmak için kıyasıya yarıştı. 570 projenin başvurduğu yarışmanın kazananları ise Esmâ Sultan Yalısı'nda düzenlenen törenle açıklandı. İstanbul Maden İhracatçıları Birliği tarafından önceki yıl “Taşı Yaşatan Tasarımlar” ismiyle gerçekleşen yarışmayla; Türk doğal taşlarının tasarımcı ve mimarlara tanıtılarak günlük yaşamda kullanılabilir, özgün ve üretilebilir ürünlerin tasarlanmasına katkı sağlamak, sektör ile üniversite öğrencilerini ve profesyonelleri bir araya getirmek ve doğal taş ihracatında tasarım açısından güçlü, katma değeri yüksek, çevreye duyarlı ve sürdürülebilir ürünler geliştirmek hedeflemiştir.

İMİB'in Türk doğal taşları markasını yaratmak amacıyla düzenlediği “3. Doğal Taş Tasarım Yarışması”nın kazananları açıklandı. Marka algısında tasarım ve tasarımcının gücüne inanan İMİB'in düzenlediği yarışmada 570 proje başvurdu. Profesyoneller ve öğrenciler için iki ayrı kategoriden oluşan yarışmada toplam 10 proje, Esmâ Sultan Yalısı'nda gerçekleştirilen törenle ödüllendirildi. Profesyonel kategorisinde, merdiven basamaklarıyla doğal taşları bir araya getiren Salih Saygın Deren'in “Tırnak” projesi birinci olurken, öğrenci kategorisinde İstanbul Teknik Üniversitesi Mimarlık Fakültesi'nden Hilal Kurt 'Dividewall' projesi ile birincilik ödülünü kazandı.

3. Doğal Taş Tasarım Yarışması Birbirinden Çarpıcı Eserlere Sahne Oldu

Her yıl giderek artan davetli sayısıyla genişleyen yarışma, Türkiye ve KKTC ile birlikte Azerbaycan, Kazakistan, Kırgızistan, Özbekistan ve Türkmenistan'daki tasarımcılara da kapılarını açtı. Yarışmanın seçici kurulunda, çok değerli akademisyenlerin yanı sıra mimarlar, tasarımcılar, sektör temsilcileri ve İMİB üyeleri yer aldı.

570 başvurunun yapıldığı yarışmada 549 proje değerlendirmeye alındı. Profesyonel kategorisinde, birinci Salih Saygın Deren'in “Tırnak” projesi, ikinci



Salih Saygın DEREN
Proje; TIRNAK

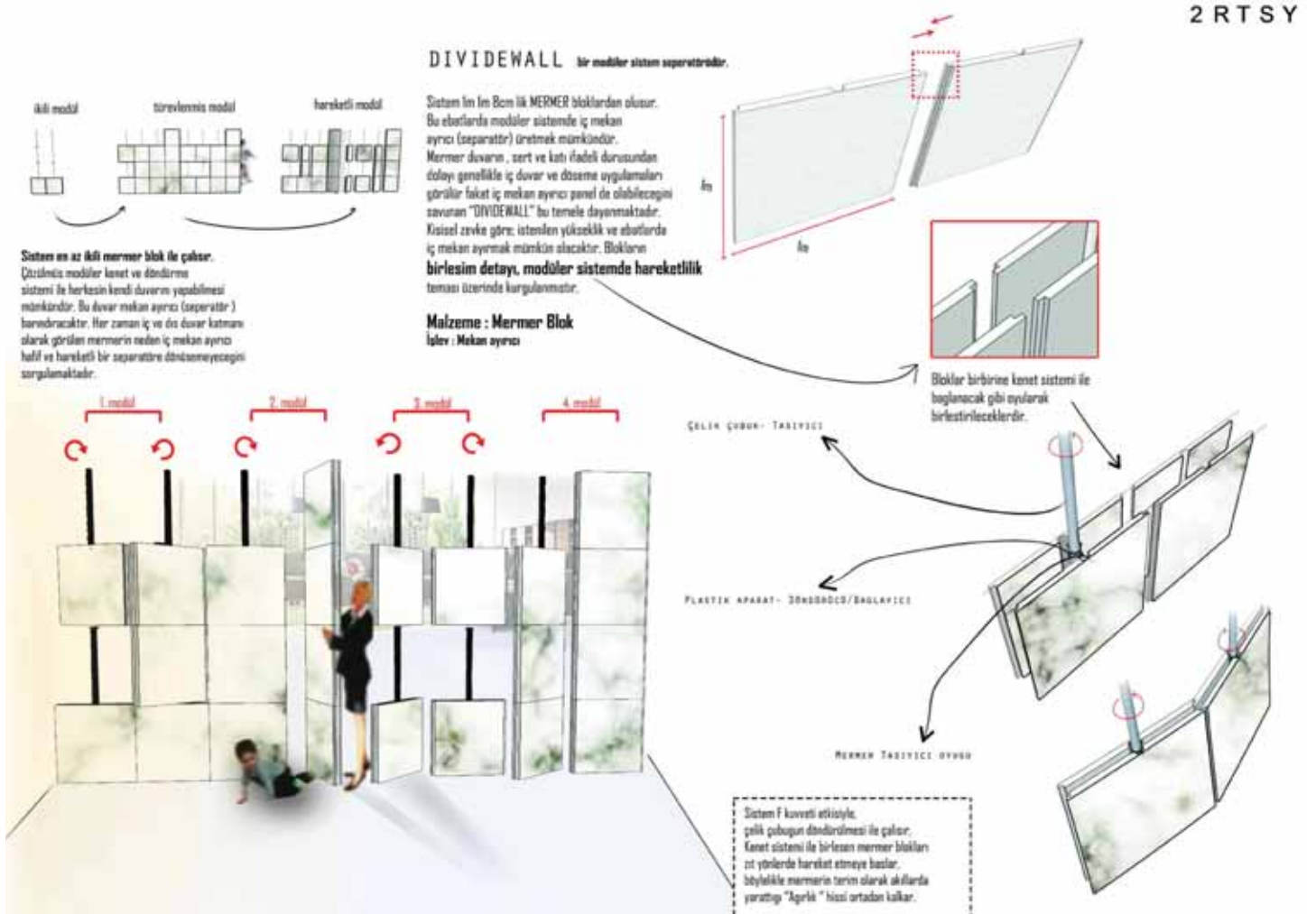
Nazmiye Öztürk'ün 'Op' projesi, üçüncü Tanzer Kantık'ın 'Adam&Eve' projesi oldu. Eren Çıracı ve Mevce Çıracı'nın 'Parametrik Girişim Yüzeyleri' projesi ise mansiyon ile ödüllendirildi. Öğrenci kategorisinde ise; İstanbul Teknik Üniversitesi Mimarlık bölümünden Hilal Kurt 'Dividewall' projesi ile birinci, Yıldız Teknik Üniversitesi Mimarlık bölümünden Ufuk Pehlivan 'Kaynak' projesi ile ikinci, Mimar Sinan Üniversitesi Güzel Sanatlar Fakültesi İç Mimarlık bölümünden Kardelen Alptekin üçüncü oldu. Öğrenci

kategorisinde Anadolu Üniversitesi Endüstriyel Tasarım bölümünden İbrahim Özen 'Eclipse' projesi ile, Anadolu Üniversitesi Endüstriyel Tasarım bölümünden Aslı Erkun, Rezzan Uçar, Ceren Kiraz, Betül Ertan 'Pisces' projesi ile ve Okan Üniversitesi İç Mimarlık bölümünden Sefer Kurtoglu 'Atm Stone' projesi ile mansiyon ödülüne layık görüldü.

80 Bin TL Ödül Dağıtıldı

Tasarımlarıyla doğal taşın farklı kullanım alanlarını ortaya koyan yarışmacılara İMİB tarafından bu yıl 80 bin TL ödül dağıtıldı. Yarışmanın profesyonel kategorisinde, birinci gelen tasarımın sahibi 20 bin TL, ikinci 15 bin TL, üçüncü 10 bin TL, mansiyon kazanan projenin sahibi 5 bin TL ödül kazandı. Öğrenci kategorisinde ise birinci tasarım 10 bin TL, ikinci 7 bin 500 TL, üçüncü 5 bin TL ve mansiyon kazanan üç proje sahibi de 2,500 TL'lik ödülün sahibi oldu.

Ece Sükan'ın sunumuyla gerçekleşen "3.Doğal Taş Tasarım Yarışması"nın ödül töreninde gecenin finalinde Model Grubu bir konser vererek, tüm yarışmacılara ve misafirlere keyifli anlar yaşattı.





HAVALANDIRMA SORUNLARININ NEDENİ; ORTAK HAVALANDIRMA SİSTEMİNE İZİNSİZ YAPILAN MÜDAHALELERDİR. BU OLUMSUZ DURUM, KUYUMCUKENTLİLERE TEHLİKE SAÇIYOR...



7 gün 24 saat faaliyet göstermekte olan Kuyumcukent tesisinde her an kimyasal gaz ve dumanların meydana geldiği son derece önemli üretimler gerçekleştirilmektedir. Tesisimizde faaliyet gösteren havalandırma sistemimiz; tüm Kuyumcukentlilerin daha temiz ve sağlıklı bir ortamda çalışmalarını sağlamak amacıyla aralıksız çalışan, binamızın nefes almasını sağlayan ciğerleri pozisyonunda son derece önemli bir görev üstlenmektedir.

KİAŞ Teknik Müdürlüğü'nce yapılmakta olan rutin kontrollerde ve üyelere gelen şikâyetler üzerine yapılan mahal ziyaretlerinde, çoğunlukla olumsuz birtakım durumlara şahit olunmaktadır. Denetim ve kontrollerde özel mahal içlerinden geçen ortak havalandırma sisteminin bazı gerekçeler nedeni ile kapatılmış, kısılmış veya ekstra hatlar alınmak sureti ile proje değerlerinin bozulmuş olduğu tespit edilmiştir.

Karşılaştığımız bu tehlikeli uygulamalar sonucunda, shaft bazında tüm atölyelerin hava denge ayarları bozulmakta ve duman ve asit basması gibi durumlarla karşılaşmamıza neden olmaktadır.

Bahsi geçen bu durum, hem Kuyumcukent sakinlerinin hem de işyerindeki komşularınızın çalışmalarını hayli olumsuz yönde etkilemektedir. Ortak sistemlerin KİAŞ Teknik Müdürlüğü'nün onayı alınmadan değiştirilmesi veya tadil edilmesi son derece yanlış ve hepimiz için oldukça zararlıdır.

Bu durumun farkında olmayan sakinler; KİAŞ'ı görevini yapmamakla suçlamakta, izahat vermeye gelen görevli personele kötü muamele yapmaktadır.

Bu gibi uygulamalardan kaçınarak hassasiyet gösterilmesi, bu Sitede yaşayanlar için oldukça önemlidir.



ÇARŞI' NIN MERAL ABLASI KUYUMCUKENTE GELDİ !

32 senedir Kapalıçarşı çevresinde hizmet veren M&H Collection sahibi Meral Bütçü namı değer “Çarşı’ nın Meral Ablası” yeni şubesini Wedding World Kuyumcukent Alışveriş Merkezi’ nde açtı.

Uzun yıllardır erkek giyimde Kapalıçarşı çevresinde esnafı olarak hizmet veren Meral Bütçü; Wedding World AVM Kuyumcukent Mağazalar Bloğu 1. Kat Batı Girişi No: 481 ‘ de hizmet vermeye başladı.

Açılışına alışveriş merkezi içerisindeki ziyaretçilerin ve çalışanların büyük ilgi gösterdiği M&H Collection hazır giyim de erkekleri giydirmeye aday olduğunu gösterdi. Açılışa katılan ziyaretçiler erkek giyimiyle ilgili A’ dan Z’ ye her şeyin olduğu mağazada Kapalıçarşı esnafı Meral Hanım ve 10 yıldır Kuyumcukent içerisinde satış uzmanı olarak çalışan Ferda Hanım ile profesyonel satış hizmetinden faydalaniyor.

Müşterileriyle yakından ilgilenen Meral Hanım yılların verdiği tecrübeyle müşteri beklenti ve ihtiyaçlarını bir bakışta anladığını, kararsız gelen müşterileri deneyimleriyle yönlendirdiğini belirtti. M&H Collection mağazası açılışa renkli anlara sahne oldu. Manken ve oyuncu Şenol İpek’ te katıldığı açılışa; Şenol Bey Meral Hanım’ dan mağazayla ilgili bilgiler alarak, ürünleri deneyerek Meral Hanım’ ın ilk müşterilerinden oldu.

Birbirinden seçkin markaların ürünlerini hizmete sunan M&H Collection, erkek giyimine dair tüm sorulara cevap verecek ürün segmentiyle herkesi mağazasına bekliyor.






ILKAR
— KUYUMCULUK —

GİRESUN: Kapu Mahallesi Topal Sokak No: 10 Merkez/GİRESUN
TEL: +90 454 216 40 03 - +90 454 216 98 69 FAX: +90 454 212 43 66

ANKARA: Anafatlar Caddesi Vakıf İş Hanı Kat: 2 No: 202 0625/ANKARA
Tel: (0312) 310 45 00 (6 Hat) Fax: (0312) 310 45 04

İSTANBUL: Tıgçılar Sokak Rococo İş Merkezi No: 37/215 / İSTANBUL
TEL: +90 212 519 57 61 - FAX: +90 212 519 57 39
info@ilkar.com.tr www.ilkar.com.tr

KİAŞ HİZMETLERİNDE DURDURAK BİLMİYOR! KAPALIÇARŞI RİNG, WEDDİNG WORLD AVM MÜŞTERİ VE KİAŞ PERSONEL SERVİSLERİNDE KABLOSUZ İNTERNET (Wİ-Fİ) HİZMETİ BAŞLADI

Kuyumcukent İşletme A.Ş., Kuyumcukent üyelerine hizmet veren tüm servis araçlarında kablosuz internet (wi-fi) hizmeti başlattı.

Kuyumcukentte günlük 1.000'in üzerinde kişinin taşımacılığını yapan KİAŞ'ın anlaşmalı olduğu Beşkaya Turizm'e ait AVM Müşteri, KİAŞ personel ve gün içinde Kapalıçarşı – Kuyumcukent ring servisleri olarak hizmet veren tüm araçlarda, memnuniyeti en üst seviyeye ulaştırmak için ücretsiz Wİ-Fİ kullanım uygulamasına geçildi.

Araçlarda Wİ-Fİ hizmetinden yararlanmaya başlayan tüm müşteriler internet bağlantısını kesintisiz bir şekilde yolculukları boyunca kullanabiliyor. Yolcuların konforunu ön planda tutan ve modern hizmet anlayışını benimseyen KİAŞ, Wİ-Fİ uygulaması ile aldığı geri bildirimlerden oldukça memnun.

Hizmet prensibi olarak müşteri memnuniyetini her daim en üst planda tutan KİAŞ, özellikle Kuyumcukent'teki servis kalitesinde oldukça seri bir yükselişi sağladı. İstenilen standartlara ulaşan Kuyumcukent'e hizmet veren ulaşım araçları, günlük taşımacılık miktarını her geçen gün artırmaya devam ederek hizmet kalemlerini arttırıyor, memnuniyet seviyelerini hiç olmadığı kadar üst düzeye çekiyor.



KREDİ Mİ LAZIM...?

Neden Renasans

Saygıdeğer Müşterilerimiz;

Renasans Gayrimenkul & Kredi Danışmanlık Merkezi Olarak; 10 Yıllık Çalışmalarımız Sonucunda Tespit Ettiğimiz En Önemli Husus Kredi Kullanım Koşullarıyla, En Önemli Gerçek Bankada Aktif Sorunu Olmayan Veya Sorunu Olmuş Elinde Kapama Yazısı Bulunan Bireysellerin, Her Müşterinin Kredi Koşullarına Uygun Olduğunu, Fakat Doğru Bankayla Buluşması Sonucu Olumlu Sonuçlar Alınabileceğini Tespit Ettik.

Bu Doğrultuda Her Bankanın Kredi Mevzuatını Ve Tebliğini İnceledik. Bu Mevzuatlar Yenilendiğinde Bilgilerimizi Her Seferinde Güncelleyerek, Hangi Müşterinin Ne Şekilde Hangi Bankaya Müsait Olduğunun Tespitini Yaparak Tek Seferde Doğru Bankaya Müracaatla Neticeye Ulaştık.

Bu Şekilde Çok Başvurudan Dolayı Düşen Skorlamayıda Ortadan Kaldırdık.

TÜKETİCİ KREDİSİ



KONUT KREDİSİ



ARAÇ KREDİSİ



BORÇ TRANSFER



İPOTEKLİ BİREYSEL



www.kredionay.com

**RENASANS DANIŞMANLIK İHTİYACINIZ OLAN KREDİ
ÇEŞİTLERİNİ EN HIZLI VE EN DÜŞÜK FAİZ
ORANLARIYLA BULUR KREDİ ALMANIZA İMKAN
SAĞLAR.**

**TEL : 0212 695 3 695
FAX : 0212 695 9 695
GSM : 0534 579 3 579**

**www.kredionay.com
info@renasansgroup.com**

İLKAR KUYUMCULUK BİR İLKİ GERÇEKLEŞTİRDİ



Ankara menşeli olan ve ülkemizin önde gelen toptan kuyum markalarından biri olan İlkar Kuyumculuk; İstanbul Jewellery Show'a ilk kez katılım gösterdi. İlkar Kuyumculuk; fuarları, markası için bir tanıtım ve yeni müşterilerle tanışma platformu olarak görüyor.

Ankara'da doğan, Giresun ve İstanbul'da şubeleri bulunan İlkar Kuyumculuk; kuyum camiasının en önemli organizasyonlarından biri olarak kabul edilen İstanbul Jewellery Show'a ilk kez katılma heyecanı yaşadı. Çok geniş bir ürün çeşitliliğine sahip olan İlkar; ilk İstanbul fuarında birçok yeni modelini göstermenin yanı sıra, ilk kez yabancı alıcılarla karşılaştı. İlkar Kuyumculuk Yönetim Kurulu Başkanı Necati İlkar; daha önce markalarının Trabzon ve Ankara'da düzenlenen kuyum fuarlarına katılım gösterdiğini, İstanbul fuarına katılmalarının ise kendileri açısından çok değerli olduğunu ifade etti.

Fuarlara sıcak satış gerçekleştirmek ve stoklarını eritmek amacıyla hiçbir zaman katılmadıklarını, markalarının tanıtımı ve yeni müşteri adaylarıyla tanışmak amacının ön planda olduğunu kaydeden Necati İlkar; "Fuarlarda bazen bir yıl boyunca görüşemediğimiz sektör mensuplarını, dostlarımızı ve müşterilerimizi görme şansı elde ediyoruz. Ekiplerimizin sıklıkla ziyaret ettiği, fakat bizim iş yoğunluğumuzdan göremediğimiz dostlarımız ile karşılaşıyoruz. Zaten fuarların esas amaçları da budur" dedi.

İç piyasada daralan bir ortamda fuar katılımını gerçekleştirmiş olmalarının çok faydalı sonuçlar doğurduğunu ifade eden İlkar; "Böylesi durgun zamanlarda, bu tip tanıtım faaliyetlerinin ön plana çıkması gerektiğine inanıyoruz. Siz ürünlerinizle, personelinizle hareketlenirseniz, işlerin de o ölçüde hareketlenecektir. Markamız İstanbul'da titizlikle yaptırdığı ürünlerini Anadolu'da birçok ilimize ulaştırmaktadır. Bu fuarlar vasıtasıyla ayrıca güven tazeleme dediğimiz durumda ortaya çıkıyor. Sizinle çalışan kuyumcuların markanızı görmeleri bu açıdan da önem arz ediyor" diye konuştu. İlkar Kuyumculuk; 35 kişilik geniş bir kadrosuyla Marmara Bölgesi hariç ülkemizin farklı coğrafi bölgelerinde yer alan kuyumculara ürünlerini sunuyor.





KUYUMCULUK

22 Ayar Toptan



TOPTAN SATIŞ

Kuyumcukent Atölye Bloğu Yan Hizmet Zemin Kat 8.Sk.No.12 Yenibosna / İSTANBUL

Tel: 0212 603 07 40 - 41 Fax: 0212 603 07 42

İMALAT

Kuyumcukent Atölye Bloğu 5.Kat 11. Sk. No:7 Yenibosna / İSTANBUL

e-mail: info@gayretgold.com

www.gayretgold.com



KUYUMCUKENTLİLERE VIP OTOPARK HİZMETİ BAŞLIYOR...

Verilen tüm hizmetlerde kaliteyi ön planda tutan ve hizmet kalemlerinin arttırılmasının önemine inanan KİAŞ yönetimi “VIP Otopark” hizmetini başlatıyor...

Her geçen gün doluluk oranları artan, her gün 20.000’in üzerinde kişinin giriş yaptığı Kuyumcukent tesisi içerisinde zamanla park problemleri yaşanmaya başlamıştır. Kuyumcukent üyelerinden gelen öneri ve talepler doğrultusunda, 2.kat platform alanına bir “VIP Otopark” alanı açılmıştır.

Yaklaşık 50 araçlık özel alanı bulunan VIP Otopark alanı ile birlikte Kuyumcukentliler hızlı ve kolay parkın yanı sıra park alanının atölyelere ulaşım kolaylığı avantajı sebebiyle de büyük kolaylık sağlayacaklar.

Aylık üyelik sistemi ile hizmet verecek olan VIP Otopark ile ilgili detaylı bilgi almak ve üyelik işlemlerini gerçekleştirmek için Kuyumcukent İşletme A.Ş.’ye başvurulması ya da 603 00 00’den 132 numaralı dahili numara ile irtibata geçilmesi gerekmektedir.



CD MİMARLIK

Mimar Celil Demirsoy

Design Studio
Architectural Office

MİMARLIK İNŞAAT

YAPI

DANIŞMANLIK

iyi mekanlar , iyi yaşamlar sunar

TASARIM

DEKORASYON

PROJE

www.cdmimarlik.com
www.celildemirsoy.com

OFİS : Kuyumcukent Atölye bloğu zemin kat 6.sokak no:16 Yenibosna / İstanbul

Tel: 0 212 603 15 37 Fax: 0 212 603 09 37

e-mail : info@cdmimarlik.com

CD
MİMARLIK

KUYUMCULAR İKO KUYUMCUKENT AYAREVİ İLE GÜVENDE !

İthalat ve ihracat işlemlerinin önündeki en büyük engellerden sayılabilecek “ayar analizleri”ni kendi bünyesinde yapmaya başlayan İstanbul Kuyumcular Odası, Kuyumcukent’te açtığı ayar evi ile Kuyumcukent firmalarına da en doğru bilgileri aktarıyor...

Çemberlitaş ve Kuyumcukent merkezli olarak çalışan İKO ayar evi, şubelerinde Kuyumculardan alınan numuneleri denetleme işlemlerini gerçekleştiriyor. İKO ayar evi denetim ekipleri; yaptığı baskınlarla alınan verileriyle sahte altın imalatı yapan merdiven altı işletmelerin de sonunu getirmiş oldu.

Darphane Genel Müdürlüğü’nün kendilerine verdiği özel yetkiyle sektör mensuplarına ithalatta ekspertiz raporu vererek, Darphaneden aldığı kıymetli maden ve taşlarla ilgili ekspertiz raporu verme yetkisiyle, ithalatta da yetkili bir kurum haline geldi. Artık ithal edilen işlenmiş, yarı işlenmiş mamuller ve hammadde, İKO ayar evinin analiz ve ekspertizlerine tabii olacak. Onay alabilen ürünler ithal edilebilirken, onay alamayan ürünler ise ithal edilememektedir. Sektör mensupları bu hizmetle birlikte ihracat ve ithalat konusunda da İKO’dan hizmet alıyor.

“ÜCRETSİZ AYAR KONTROLÜ”

İKO Ayarevleri, bu hizmetlerin yanı sıra çeşitli nedenlerle emniyete intikal etmiş olaylarda da ayar tespitinde bulunarak emniyet güçlerine yardımcı olmakta ve Türkiye genelinde Ayarevi bulunmayan illerdeki Oda ve Derneklerce gönderilen numuneler için herhangi bir ücret talep etmeden ayar kontrolü yapmaktadır.

İKO Ayarevleri’nde altın, gümüş, platin, paladyum analizleri yapılmaktadır. Altın analizleri yüzyıllardır kullanılagelen ve güvenilirliği en fazla olan kupelasyon yöntemiyle, gümüş analizleri titrasyon ile platin ve paladyum ise gravimetrik analiz yöntemi kullanılarak yapılmaktadır.

İKO Ayarevleri, İstanbul Kuyumcular Odası bünyesinde hizmet verdiği için kurumsal kimliği olan ve bu kimliğin ona yüklediği sorumluluk bilincine sahip üretici ve alıcıya eşit mesafede duran bir konumdur. İKO Ayarevleri’nde analizler uygulanan metotların gerektirdiği son model ve hassas cihazlarla sıcaklık ve nem gibi parametreler sürekli kontrol altında tutularak yapılmaktadır. Konusunda deneyimli 1 kimya yüksek mühendisi, 1 kimyager, 2 kimya teknikeri, 1 kuyumcu teknikeri ve sektörde yetişmiş 1 kalifiye personeli ile hizmet vermektedir.



Altını kiloyla alıp gramla ödeme fırsatı **DenizAltın** da!

Taksitli Altın Kredisi

- Vadesi ve faizi başta bellidir.
- Kiloyla alınıp gramla geri ödenir.
- Vade sonu geldiğinde vitrininizi bozmak zorunda kalmazsınız.
- Vade sonu geldiğinde kredinin tamamı kapanmış olur.
- Risk azaldıkça kredi limit boşluğu artar.
- Artan altın fiyatlarında teminatlar erimez.

Altın fırsatlarla hayat Deniz'de güzel.



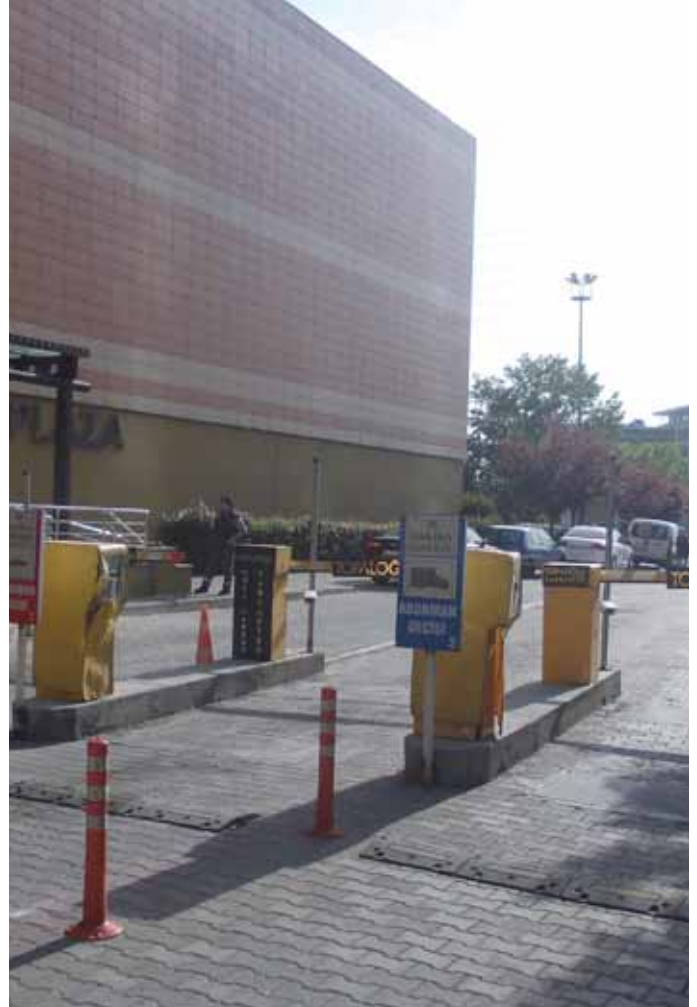
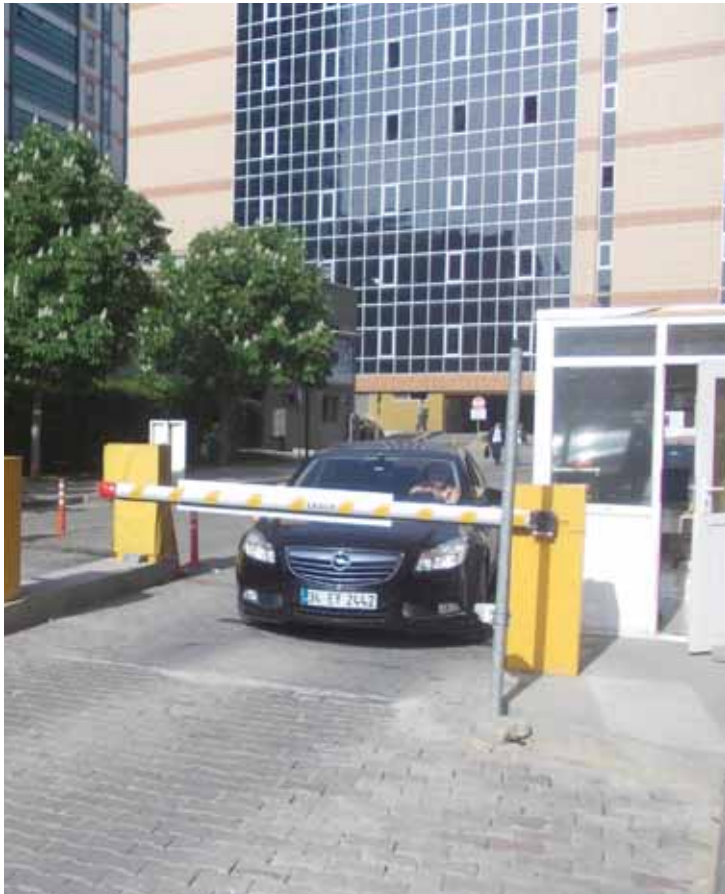
KUYUMCUKENT ÇIKIŞTA YAŞANAN ARAÇ YOĞUNLUĞUNA BİR NEBZE ÇÖZÜM BULUNDU, YIĞILMALAR AZALDI!

Günde yaklaşık 6.000 aracın ve 20.000 kişinin giriş-çıkış yaptığı Kuyumcukent tesisine, iş çıkış saatlerinde ciddi araç yoğunlukları meydana gelmekte olup, bu durum üye ve ziyaretçilerin zaman kaybı yaşamasına sebep oluyordu.

KİAŞ Yönetimi bu soruna çare bulmak için kolları sıvadı ve çıkış veznelerinde kullanılan, zaman kaybına sebep olan eski tip yazıcı sistemini değiştirerek termal yazıcı sisteminin kurulumunu gerçekleştirdi. Geçmişte kullanılmakta olan demode olmuş eski sistem yazıcılar, hem yavaş hem de daha maliyetli iken, yeni uygulama ile daha hızlı olan yazıcılar vasıtasıyla bölgeyi rahatlatarak aynı zamanda da maliyetlerin düşmesine vesile olmuştur. Diğer bir çözüm yolu olarak ise tesis çıkışında bulunan trafik ışıklarının uzun süreli yeşil yanması için ışıkların hemen ön tarafına (tesis iç bölgesine) araç algılayıcısı yerleştirildi. Yapılan değişiklikle birlikte bu bölgeye araç geldiğinde kırmızının yanma süresi kısalıyor yeşilin yanma süresi uzatıldı.

Yeni termal yazıcılarla ve araç algılayıcısıyla birlikte, araç çıkış hızı % 30 oranının üzerinde artış göstererek, üyelere olumlu geri dönüşlerin gelmesi sağlanmıştır.

Her alanda modern ve kaliteli hizmet sağlayan Kuyumcukent İşletme A.Ş. Yönetimi, Kuyumcukent üye ve ziyaretçilerinin memnuniyetini artırarak, daha verimli bir tesis yaratma yolunda çalışmalarına devam etmektedir.



Hemen telefonunuza indirin!
Piyasalardan haberdar olun!



444
4995

Kuyumcukent , Atölye Bloğu 1. Kat 3. Sokak No.20 Bahçelievler / İstanbul T +90 (212) 603 06 18 - 603 06 19 - (212) 444 4 995 F +90 (212) 603 06 20	Kapalıçarşı , Varakçılar Sokak, Kuyumcular Han No.19 İstanbul T +90 (212) 511 85 28 F +90 (212) 519 15 82	Antalya , Elmali Mahallesi, Kazım Özalp Caddesi No.27 T +90 (242) 247 72 17 F +90 (242) 242 50 53
---	---	---

10 SENEDİR İHMAL EDİLMİŞ OLAN TESİSİN ALT YAPI SORUNLARINA KİAŞ BİR BİR EL ATIYOR! TRAFO TEST VE AYARLARI YAPILDI, KUYUMCUKENTLİLERİN CAN VE MAL GÜVENLİĞİ TEMİNAT ALTINA ALINDI...

Kuyumcukent tesisi içerisindeki trafoların koruma işlevini yerine getiren “Scada Enerji İzleme Programı”nın verilerine kaynak teşkil etmekte olan “sekonder röleler”in uygun değerlere sahip olmaması sebebiyle tesisteki trafolar aşırı yük durumlarına karşı korumaz olduğu için ciddi boyutlarda elektrik arıza riskleri barındırıyordu.

Tesis olarak karşı karşıya bulunduğumuz bu büyük riskin önlenmesi için trafo ve hat koruma rölelerinin periyodik bakım ve takiplerinin yapılması gerekli olduğu için KİAŞ Teknik Müdürlüğü, ihmal edilmiş olan bu konu ile ilgili çalışmalara hızla başladı.

Konu ile ilgili Yönetmelikler gereği aşırı akım rölelerinin yılda bir defa röle test cihazı ile test edilmelerinin yasal zorunluluk olması ve koruma işlevlerinin zorunlu olarak yapılmasının gerekliliği göz önünde tutularak gerekli test ve analizler yapılmıştır.

Yeni KİAŞ Yönetimi'nin göreve başladığı zaman yaptığı ve yaptırdığı test analizler ile birlikte konuyu müşahade etmiş ve devam eden kapasite artışımız ile değişen elektrik kapasitemiz sonucu röle ayarlarımızı BEDAŞ ile işbirliği sağlayarak yaptırmıştır. Yapılan işbirliği neticesinde trafo sistem altyapısının korunması garanti altına alınmıştır.

Yapılan bakımlar neticesinde, trafolar güvenli ve basit bir şekilde daha yüksek enerji verimliliğine sahip olmuşlardır.

Yapılan tüm detaylı analizler ve çalışmalar neticesinde, daha sağlıklı bir elektrik altyapısı tesis edilerek Kuyumcukentlilerin can ve mal güvenliği KİAŞ tarafından teminat altına alınmıştır.



miss euro vision

RENASANS

Miss Eurovision 2014 başlıyor..



Kral TV'de naklen yayınlanacak olan Miss Eurovision
Güzellik yarışmasında yerinizi almak için lütfen bizlerle
iletişime geçiniz.

T: 0212 695 4 695 F: 0212 695 9 695 M: info@renasansgroup.com
A: Kuyumcukent AVM 1. Kat Mercan Sokak No: 427 Bahçelievler / İstanbul
www.misseurovision.com

WEDDİNG WORLD KUYUMCUKENT AVM' DE HİZMET VERMEYE BAŞLAYAN GÜRBÜZ GRUP TÜM HİZMETLERİNİ TEK BİR NOKTAYA TAŞIYARAK MÜŞTERİLERİYLE BULUŞUYOR

1982 yılında Gürbüz Servis olarak kurulan firma, dünyanın seçkin beyaz eşya, ankastre ve küçük ev aletleri markalarının yetkili servis hizmetini vererek iş yaşamına başlamıştır. Gürbüz Servis, 1998 yılından itibaren Gürbüz Ticaret, Gürbüz Ev Aletleri, Gür-ser, Gürbüz Klima firmalarının bir araya gelmesiyle Gürbüz Grup çatısı altında birleşmiştir. Gürbüz Grup satış, sevkiyat ve servis alanlarında birçok farklı noktada başarı ile hizmet vermeye devam etmektedir.

KUYUMCUKENT' E ÖZEL % 35' E VARAN İNDİRİMLER...

Gürbüz Grup üç yüz kişiye yakın çalışanı, İstanbul'un dört bir yanındaki satış ve satış sonrası şirketleri ve bayiliğini yaptığı dünyanın seçkin markalarıyla ürün ve hizmet sunarken, Kuyumcukent Wedding World AVM için Kuyumcukentlilere özel bir kampanyalar düzenleyerek Kuyumcukent üye ve çalışanlarına özel % 20' ye varan indirimler sağlıyor. Teşhir ürünlerinde ise bu oran % 35' lere varıyor. Tüm Türkiye' deki teşhir ürünlerinin Kuyumcukent' ten satışının yapılacağı Gürbüz Grup' un teşhir ürünleri "Yetkili Servis Garantisine" sahip olarak satışa sunulacak.

Gürbüz Grup Yönetim Kurulu Başkanı Şaban Gürbüz, Kuyumcukent Wedding World AVM' de bulunan mağazayla ilgili şunları belirtti:
"1982 yılında hizmete başladığımız servis alanında bugün; elektronik, beyaz eşya, ankastre, klima, satış, servis ve sevkiyat mağazasını tek çatı altında topladığımız Türkiye' nin en büyük Gürbüz Grup



mağazasını Wedding World Kuyumcukent AVM' de açmanın gururunu yaşıyoruz. Gürbüz Grup ailesi olarak öncelikle bizim buraya gelmemize vesile olan; KİAŞ Yönetim Kurulu Başkan Vekili ve Genel Müdürü Selami Tütüncüoğlu başta olmak üzere tüm KİAŞ çalışanlarına teşekkürü bir borç bilirim. Buraya geldikten sonra; Kuyumcukent ailesinin bir ferdi olarak üye ve çalışanlara özel fiyat politikası güderek; Kuyumcukent üye ve çalışanlarına % 20 indirim, teşhir ürünlerindeyse bu oran % 35' lere varacak şekilde fiyat belirledik. Mağazamıza gelen üye ve çalışanların burada çalıştıklarını gösterir bir belge ile özel indirimlerden faydalanabilecekler. Tüm Türkiye' deki mağazalarımızın teşhir ürünlerini burada toplayarak satışını buradan yapacağız Kuyumcukent Wedding World AVM mağazasında teşhir köşesi yapacağız ve Kuyumcukent'e özel cazip fiyatları sağlamayı hedefledik. Ayrıca şunu özellikle belirtmeliyim ki; teşhir ürünlerimiz "Yetkili Servis Garantisine" sahip olacak şekilde satışa sunulacaktır. Bünyemizdeki dünyaca ünlü markalarla yolumuza devam ederken, yatırımlarımızı artırarak Kuyumcukent içerisinde daha da büyümeyi planlıyoruz."

Siemens, Miele, LG Corporation, Maytag, Electrolux, Liebherr, White Westinghouse, Dyson, Mitsubishi, Daikin, YORK, Sharp, General, Sigma, THOMAS, HayZek, Tefal gibi önde gelen markaların satışını yapan Gürbüz Grup, tüm şubelerinde en uygun fiyat ve imkanlarla hizmet vermeye devam ediyor...



Goldbox



8 - 14 - 18 - 21 AYAR ÇOCUK GRUBU ÜRÜNLERİMİZ

Yenibosna Merkez Mah. Kuyumcular Sk. No:4 İstanbul Vizyon Park C-1 Blok Kat:4 No:418
Yenibosna / Bahçelievler / İST. Tel. 0212 603 10 89 - Fax. 0212 603 10 90
nailakyuz@gmail.com

FUARIN ZİNCİRİ PİNA GOLD

Geçtiğimiz ay CNR EXPO' da düzenlenen, İstanbul Jewelry Show Kuyumcukent Pavilyonu' nda yerini alan Pina Gold Fuardan memnun ayrıldı...

Kuyumculuk ve mücevherat sektörünün buluşma platformu olan Avrupa ve Orta Doğu'nun en önemli ticaret köprüsü, sektörün nabzını tutan İstanbul Uluslararası Mücevherat, Saat ve Malzemeleri Fuarı "İstanbul Jewelry Show Mart" yerli - yabancı firma ve tasarımcıları 38'nci kez İstanbul'da buluşturdu.. Yurt dışından önemli alıcıların geldiği fuarda; Kuyumcukent Pavilyonu' nda ilk kez yer alan Pina Gold firma sahibi Oktay Atasoy ve ortağı Tugay Kaçmaz; firmalarını uluslararası piyasaya tanıtarak ve mevcut müşteri sayısını artırarak fuardan mutlu ayrıldı.

25 senedir kuyum sektöründe altın ve gümüş zincir işiyle faaliyet gösteren Pina Gold; Kuyumcukent içerisinde 9 yıldır hizmet vermektedir. Zengin zincir ürün seçenekleriyle fuarda boy gösteren Pina Gold; yabancı müşterilere ulaşarak, onları müşteri portföyüne kattı.

Fuar sırasında Kuyumcukent Yönetim Kurulu Başkanı Özcan Halaç ve Kurul üyeleri; İKO Başkanı Norayr İşler'in ziyaretleriyle hareketli dakikalar geçiren Pavilyon' da Pina Gold firması ortaklarından Oktay Atasoy fuara ilişkin düşüncelerini şöyle belirtti: "Kuyumcukent Pavilyonu olarak ilk kez katıldığımız fuarda, beklentilerimizin üzerinde bir fuar gerçekleştirdik. Gelecek fuarlara yine bu çatı altında katılım göstermek istiyoruz. İhtiyaçlarımız ve beklentilerimizi karşılama konusunda, KİAŞ çalışanlarının desteğini gördüğümüz için mutluyuz... İlerleyen fuarlarda daha iyi işler çıkartacağımızdan eminiz." Dedi.



KİAŞ TESİS ENERJİ KALİTESİNİ YÜKSELTEREK, ARIZALARA MÜDAHALE HIZINI ARTTIRDI!

Kuyumcukent tesisinin enerji kalitesini gözleyen, analizlerini yapan ve gerekli verileri saklayan elektrik şebekesinin işletilmesinde son derece önemli bir araç olan “Scada Sistemi”nin revizyonu çalışmaları tamamlandı.

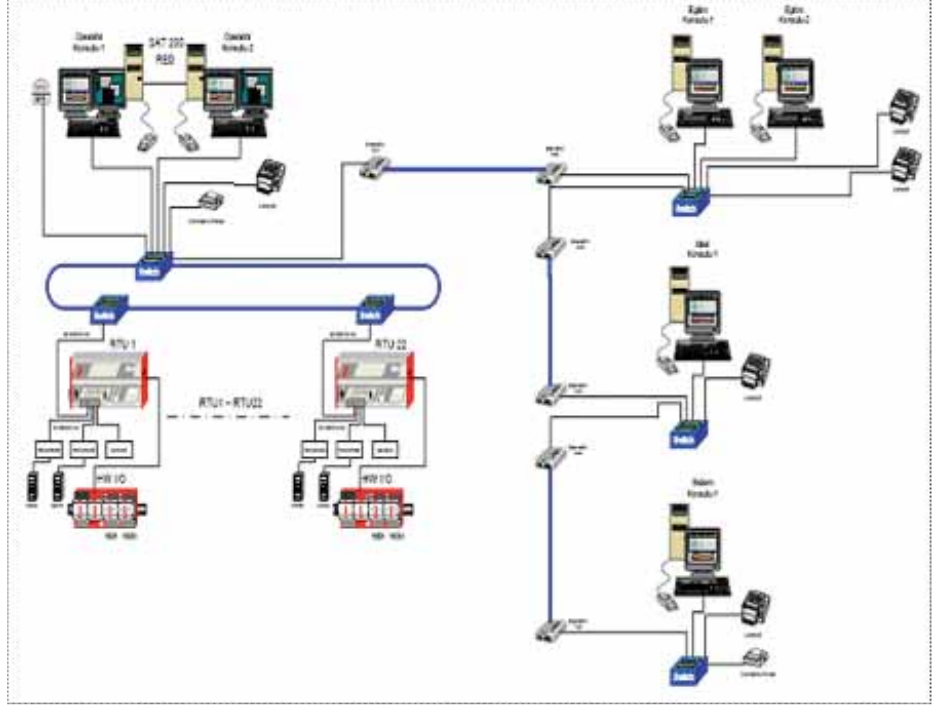
Geçmiş aylarda arıza yapan scada sisteminin revizyon çalışması için 85.000 €’luk bütçeye ihtiyaç olduğu başlangıçta ortaya çıkmıştı. Yeni Yönetim ile birlikte başlatılan sağlıklı bir satınalma sistemi ve maksimum tasarruf ilkesine bağlı olarak bir çok yenileme, güncelleme ve revizyon işlemi de tamamlanmıştır. Scada sistemi çalışması için ayrılmış olan 85.000€’luk bütçenin çok az bir kısmı kullanılarak arızalı “CPU kartı”, yurt dışından özel çabalarla getirtilerek arızalı sistem çalışır hale getirilmiştir.

Yüksek tutarda olan (85.000 €) sistem yenileme maliyetine karşılık; yapılan teknik revizyon 9.620 €’ ya tamamlanmış, KİAŞ % 88,79 tasarruf etmiştir.

Yapılan uygulama sonucunda;

Yeni sistemin işletmesi ile ilgili eğitim düzenlenmiş; KİAŞ çalışanları da dahil olmak üzere geniş kapsamlı bir eğitim verilmiş ve sistemin tam kullanımıyla beraber algıda seçicilik de yaratılmış, Kuyumcukent İşletme A.Ş.’nin enerji izlemesi artık çok daha sağlıklı yapılar hale gelmiştir.

Enerji sürekliliği ve kalitesi KİAŞ ile artık daha sağlıklı bir gözlem, inceleme ve analiz altında!





Nail Bey; Kuyumcukent' in dününden bugününe bakacak olursak, gelişmeleri nasıl değerlendirirsiniz?

Kuyumcukent öncelikle sektörde kompleks olarak; yeni, sağlam, güzel çalışma ortamı sağladı. Sistem getirerek daha önce Kapalıçarşı' daki eski yapılarda üretim yapmaya çalışan sektörümüz; Kuyumcukent' te vizyon, yenilik yakaladı ve çalışma ortamının iyileşmesiyle zamana ayak uydurmuş ve üretimde ilerleme kaydetmiştir. Kuyumcukent' in katkısı yabana atılmamalı... Mesleğimizi önlere taşıyacak adımlarıyla, Dünya' da söz sahibi olacak şekilde güç kazandırarak buna etki eden bir durum sağladı. Yeni nesil kuyumcular ve gençlerimiz inovasyonu, teknolojiyi, makineleşmeyi, ileri teknolojiyi Kuyumcukent' te kullanmaya başladı... Bunun dışında üretim yaparken çevreye verdiği zararlı atıklar; asit, siyanür ve diğer kimyasal türler Kuyumcukent içerisinde disiplin edilerek, arıtılarak dışarıya atıldığı için çevreyle uyumlu bir hale geldi.

Kapalıçarşı etrafındaki hiçbir üretim yerinde böyle bir arıtma sistemi yok. Bunlar doğrudan kanalizasyona karışıyor. Kuyumcukent; çevreyle uyumlu bir ortam sağladı. Zamanla arıtmadaki eksiklikler tespit edilip giderildi ve gelişen teknoloji çevreye en az zarar ya da zararsız hale getirecek teknolojiyi yakaladık diyebiliriz. Keza Çevre Bakanlığı bunu meslekte zorunlu hale getirmiştir.

Yeni yönetimle beraber iş başı yaptığınız Kuyumcukent ' te neler değişti?

Yeni yönetimle göreve geldiğimiz günden bugüne kadar gözle görülür değişiklikler oldu. Olumlu işler yapıldı ve sağlam adımlarla yola çıkıldı. İşletmeye ait olan en küçük envanter bile çıkarıldı ve gelir artırılmasına yönelik bütçeye önem verildi. Giderler kontrollü olarak azaltılarak daha düzgün ekonomik şekilde yaşam sağlanması amaçlandı. Yönetim bunu başardı diyebilirim. Şirketin sermayesi ciddi oranda arttı. Kira sözleşmeleri ve yenilemelerle birlikte düzenlemeler yapıldı. Kullanılan elektrikli ekipmanlar kontrol edilerek kurum içerisinde kaçaklar önlendi.. Burada giderler kontrollü bir şekilde önlendi. Gereksiz harcamalar düzenlendi. Ramat gelirine tamamıyla sahip çıkıldı. Envanterde yazılan ve bizlere gelen Ramat birbiriyle uyumlu hale geldi. Önceki kayıtlara bakıldığında ciddi oranda yükselişte ve buradan ciddi kazanç sağlamış olduk.

KİAŞ yönetimin iyi çalışması ve Blok Kat Maliklerinin tutumlu, uyumlu çalışması bunlara iyi ortam sağlayarak Kuyumcukenti kazandırdı. Tüm yönetimde çalışan arkadaşlarımız kazanabilecek her şeye sahip çıkarak ve özverili çalışma gösterdi. Arkadaşlarımızın özverili ve fedakâr çalıştıklarını gördüm. Yönetim toplantı katılım oranları neredeyse eksiksiz yapıldı buradan Yönetimdeki arkadaşlarımızı kutlamak isterim..

1959 Bakırköy doğumlu olan Nail Akyüz, 1974 yılında okul çıraklığıyla mesleğe başladı. Asker dönüşü dükkân açtı. 2008' e kadar yönettiği firmadan ayrılarak Kendi firması ile Kuyumcukent' e geldi. 2013 yılı Temmuz ayı itibariyle Vizyon Park' taki ofisine geçti. Evli ve iki çocuk sahibi olan Nail Akyüz ofisinde kızıyla birlikte çalışmaktadır.

GOLDBOX FİRMASINI KIZI VE ORTAĞIYLA YÖNETEN NAIL AKYÜZ İLE GERÇEKLEŞTİRDİĞİMİZ RÖPORTAJDA KUYUMCUKENTİ DEĞERLENDİRDİK...

Kuyumcukent yatırımcılar için her geçen gün değerlenmeye devam ederken; yatırımcılara buradan neler söylemek istersiniz?

Yatırımcılar için değer kazanıyor ve rant elde edebilecek kadar değer kazandı. Atölye doluluk oranı % 85 iken % 100' lere ulaştı. Wedding World AVM' nin ise % 53' lere dayanan doluluk oranı memnuniyet verici... Alishveriş Merkezinin tüm mağazaların tam anlamıyla oturması 2-3 yılı bulacağına düşünüyorum. Buradaki doluluk oranı ne kadar artarsa o kadar değer kazanmaya devam edecektir. Yatırımcılar gelecek vaat eden bu tesisi, göz ardı etmemelidir.

Binlerce üretici firmanın yer aldığı kompleksin geleceğini nasıl görüyorsunuz?

2000 firmanın yer aldığı Kuyumcukent ' te güzel günlerin yakında olduğu gerçeğiyle karşı karşıyayız. Mesleği değerlerini yükseltecek ve ihracatı belli seviyeye getirecek, ivme kazandıracak ve dünyada söz sahibi olacak bir yapıya erişecektir. Birçok avantajı beraberinde getiriyor olmasını da ayrıca belirtmek gerekir. Havalimanı' na olan yakınlığıyla dikkat çeken Kuyumcukent mevcut varlığıyla hem Basın Ekspres Yolu hem de İstanbul' un ticaret merkezi haline geldi ve her tarafta büyük firmaların varlığı çoğaldı bunun sebebi Kuyumcukent' tir. Bu Kuyumcukenti ileriye yönelik daha hızlı ilerlemesine neden olacak ve ilerleyen zamanlarda bu kompleksin yetersiz kalacağını düşünüyorum. İkinci bir kompleks ihtiyacı olacaktır. Şimdiden bunların önemini alıp, gelecekte daha güzel bir Kuyumcukent' i i karşılayacağız.



WEDDİNG WORLD KUYUMCUKENT AVM YENİ YÖNETİMLE BERABER MOBİLYA MARKASINA SONUNDA KAVUŞTU!

3 yıl gibi bir süredir “Evlilik ve Altın Alışveriş Merkezi” adı altında faaliyet göstermekte olan Türkiye’nin ilk tematik alışveriş merkezi Wedding World Kuyumcukent AVM, Yağmur Mobilya’nın açılışıyla birlikte, ürün yelpazesini ciddi anlamda genişletmiş oldu.

Türkiye’nin önce gelen markalarından olan Yağmur Mobilya; 321. Satış noktasını Wedding World Kuyumcukent AVM’de açtı. Toplam 3 ayrı tesiste 77.500 m² kapalı, 99.200 m² açık alanda, 950 kişilik kalifiye personeli ve kadrosuyla dünya standartlarına uygun olarak üretim yapan Yağmur Mobilya, Nisan ayında gerçekleştirdiği açılışın ardından Wedding World AVM’ de ürünlerini sergilemeye başlayarak ziyaretçilere hizmet vermeye başladı.

Wedding World Kuyumcukent AVM’nin ilk mobilya mağazası olmanın ayrıcalıklarından yararlanan Yağmur Mobilya, dünya mobilya markası olma yolunda emin adımlarla ilerlerken aynı zamanda Wedding World AVM’de ikinci showroom için de arayışlara başladı. Her geçen gün mağaza doluluk oranını yükselten Wedding World Kuyumcukent AVM, %53 doluluk oranına ulaşırken sektörün önde gelen markalarını bünyesine katmaya devam ediyor.





1955 Bayburt Doğumlu
Fatih Hastanesi Kurucu Müdürü
İstanbul Büyükşehir Belediyesi Sağlık A.Ş.
Kurucu Genel Müdürü
İstanbul Eminönü Belediyesi 1999 -2004
Yıllarında Başkan Vekilliği Ve Yardımcısı
Cansuyu Yardımlaşma ve Dayanışma
Derneği İstanbul Şube Başkan Yardımcısı
KUDER – Kurucu Yönetim Kurulu Üyesi
Kuyumcukent Kat Malikleri Denetim
Kurulu Başkanı
KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı
İngilizce ve Arapça bilmektedir.

Merhaba,

Kuyumcukent’ e olan sevdam, ilk sevdam olan Eminönü’ nde Belediye Başkan Yardımcılığı zamanında başladı (1994 – 2004). Görev yaptığım dönemde Kapalıçarşı ve çevresinde imalat yapan esnafımızın hangi şartlarda çalıştığı, imalat yapımında kullanılan kimyevi maddelerden dolayı tarihi yarımada ve çevreye zarar verdiği hepimizin bildiği bir konudur. Bu sebeple Belediye yetkilileriyle esnaf her zaman karşı karşıya gelmekte ve çözümsüzlük ortaya çıkmakta idi. Ne zaman ki Yönetim bizleri Kuyumcukenti tanıtmak üzere davet etti, bizler de icabet ettik ve iyi ki de etmişiz. Böyle bir kompleksin varlığı ile esnafımız, üreticimiz, bizler ve çevreciler bundan memnun kalacaktı. Bu konuda gerekli tüm destekleri verdim.

Sevdam o zaman başlamıştı çünkü bende eski bir kuyumcu idim. Nasip oldu yan hizmetlerde 34 m²’lik bir dükkân sahibi oldum. Kat maliki olmamız nedeniyle de 2013 yılının Nisan ayı Genel Kurulu’ nda Sn. Özcan Halaç’ ın tensipleriyle görev tevdi edildi. Sevdam dediğim Kuyumcukent’ te artık fiili olarak hizmet edecektim. Bundan dolayı çok mutlu olmuştum. İnanmıştım, benimsemiştim, önemsemiştim ve şimdi sabırla gayretle hizmet etme sevdamı “İnsanların en hayırlısı, insanlara faydası dokunandır” düsturu içerisinde karşılıksız sürdürmekteyim. Muvaffakiyetimiz sizlerin güveni ve destekleri ile olacaktır.

Kuyumcukent; Türkiye’mizin Dünya’ ya açılan, milli servete katkısı olan, mamullerini üreticiden tüketiciye ulaştıran, satış merkezi

ve evlilik alışveriş merkezi durumuna gelen çok önemli bir tesistir. Dünya’ da ikinci bir Kuyumcukent yok ve kıymetini bilerek sahip çıkacağız.

Göreve geldiğimiz günden bugüne öncelikle Yönetim Kurulu Başkanımız Sn. Özcan Halaç ve onun değerli Yönetim Kurulu Üyeleri, KİAŞ Yönetim Kurulu Başkanı Sn. Nevzat Sudaş ve KİAŞ Yönetim Kurulu üyeleri, hem Yönetim Kurulu Başkan Vekili hem de Genel Müdürümüz Sn. Selami Tütüncüoğlu ve mesai arkadaşlarımızla kurumsallaşmış kadro hareketi anlayışımız, çalışmalarımızın başarısını ortaya koymuştur.

Girişimlerimiz ve ikili münasebetlerimizle Banka, Valilik, İstanbul Büyükşehir Belediyesi, İlçe Belediyeleri, Kaymakamlık düzeyinde Kuyumcukent kompleksinin tanıtımı hususunda bilgilendirerek buraya destek olmaları gerektiğini birebir arz ettik. Bir çok konuda da desteklerini vermişlerdir... Kendilerine buradan teşekkürlerimi arz etmek isterim.

Bir yıllık çalışmalarımızı çıkartmış olduğumuz dergilerimizde sizlerin bilgilerine sunduk ve daha güzel projelerle gelecekte sizlerin teveccühlerinize layık olmaya gayret ve niyetinde olduğumuzu ifade ile başarının ancak sizlerin güven ve desteğiyle olacağını bilmenizi isterim
Selam ve dua ile...



Steel

ÇELİK KUYUMCULUK KALIP MAKİNE SAN.ve TİC.LTD.ŞTİ

www.steelkalip.com

Yaratıcılığınızı sınırlandırmayın...

Her gün sizin için yeni teknolojiler üretiyoruz.

**ISTANBUL JEWELLERY SHOW
STAND NO: 5DD19-25**



ÜRETİMİMİZİN %70'İNİ İHRAC EDİYORUZ...



FABRIKA: Atatürk Mah. Marmara Sanayi Sitesi L Blok No: 3 İkitelli - Küçükçekmece / İSTANBUL Tel: + 90 212 494 44 60 Fax: + 90 212 494 44 61 info@steelkalip.com

SHOWROOM: Kuyumcukent Atölye Bloğu 1.Kat 5.Sokak No:18 Yenibosna - İSTANBUL / TÜRKİYE Tel: + 90 212 603 01 77 GSM: + 90 545 494 44 60 mehmetali@steelkalip.com

KUYUMCUKENT İŞLETME A.Ş. 2013 OLAĞAN GENEL KURUL TOPLANTISI

13 MAYIS 2014 SALI GÜNÜ YAPILACAK

14 Nisan 2013 tarihinde Wedding World Kuyumcukent AVM Bahçelievler Konferans Salonu'nda gerçekleşmesi planlanan "Kuyumcukent İşletme A.Ş. 2013 Olağan Genel Kurul Toplantısı" çoğunluğun sağlanamaması sebebiyle ertelendi!

2013 Kuyumcukent İşletme A.Ş. Olağan Genel Kurul Toplantısı için 14 Nisan 2013 tarihi belirlenmiş olup, toplantı gündeminin de yer aldığı davet mektupları 20.03.2014 tarihinde Türk Ticaret Kanunu maddelerine uygun bir şekilde taahhütlü olarak tüm üyelere tebliğ edilmiştir. İstanbul Ticaret İl Müdürlüğü'nün 11.04.2014 tarih ve 10106 sayılı yazısıyla görevlendirilen Bakanlık Temsilcisi Sayın Savaş Özer gözetiminde, 14 Nisan Salı günü saat 11:00'de KİAŞ üyeleri toplanmaya başlanmıştır.

Mevcut hazirun cetvelinde 7.500.000 TL sermayesi olan ve 7.500.000 adet hisseden oluşan KİAŞ Genel Kurulu Toplantısı'nın gerçekleşmesi için yeterli oran olan $\frac{1}{4}$ çoğunluk beklenmiştir. Ancak Türk Ticaret Kanunu'nca belirlenen oran yakalanamadığı tespit edilerek tekrar çağrı yapılmak üzere 2013 KİAŞ Olağan Genel Kurul Toplantısı düzenlenen tutanakla birlikte ertelenmiştir.

17.04.2014 Perşembe günü gerçekleşen Yönetim Kurulu Toplantısında alınan kararla, Olağan Genel Kurul Toplantısı'nın 13 Mayıs 2014 Salı günü aynı gündemle yapılması kararı alınmıştır.

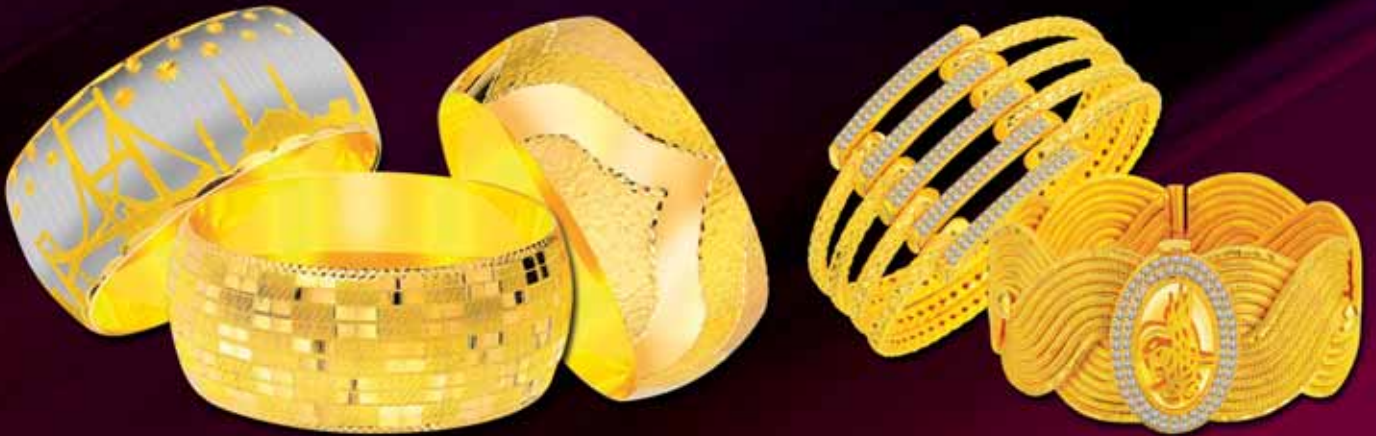




İBRAHİM SAYIN

KUYUMCULUK

Hayallerin Ötesinde...



TOPTAN MAĞAZA, Kuyumcukent Kompleksi Atölye Bloğu Zemin Kat 5. Sk. No:5 Yenibosna / İSTANBUL

Tel: +90 (212) 603 16 70 Fax: +90 (212) 603 16 69

AVM MAĞAZA, Kuyumcukent Kompleksi Wedding World AVM Zemin Kat No: 47 Yenibosna / İSTANBUL

Tel: +90 (212) 603 16 68

ATÖLYE, Kuyumcukent Kompleksi Atölye Bloğu 5. Kat 1. Sk. No: 5 Yenibosna / İSTANBUL

Tel: +90 (212) 603 16 66 - 67 Fax: +90 (212) 603 16 69

OFİS, Peykhane Sk. B. Birol İşhanı No: 101 Çemberlitaş / İSTANBUL

Tel & Fax: +90 (212) 638 54 54

ALÇILI ATIK SULARIN DİNLENDİRİLMEDEN DEŞARJ EDİLMESİ HİÇ BİR SUÇU OLMAYANLARA CİDDİ ZARARLAR VERMEKTE, TESİSİMİZ HAKKINDA OLUMSUZ BİR İMAJA NEDEN OLMAKTADIR. ATÖLYE SAHİPLERİNİN DAHA DİKKATLİ OLMASI HEPİMİZİN MENFAATİNERDİR.



Yıllık 600 tona yakın altın üretiminin yapılmakta olduğu Kuyumcukent tesisinde faaliyet gösteren döküm atölyelerinde işlem sonu oluşan alçılı atık sular alçı havuzlarında (separatör) dinlendirme işlemi yapılmadan ya da biriken alçıların yeteri kadar alınmadan deşarj edilmesi nedeniyle, dönemseller olarak mevcut hatlarda ciddi tıkanmalar yaratmaktadır.

Özellikle atölye otoparklarında yaşanan alçılı su hat tıkanmaları maddi ve manevi zararlara yol açarak ciddi problemler oluşturmaktadır. Otoparkta bulunan araçların ve diğer alanların üzerlerinde oluşan alçılı atık su birikintilerinin neden olduğu çirkin görüntü sebebiyle de tesisimizin imajı dış ziyaretçilerin gözünde zedelenmekte ve zarar görmektedir.

Kuyumcukent sakinlerine her daim kaliteli ve modern hizmet sunmak için çalışan KİAŞ, yaşanan bu sorunlarda teknik personel alçılı atık su hattını açmak için çalıştırmakta, yaşanan zaman kaybı sebebiyle ise diğer işlerin aksamaya uğramaktadır. Tıkanıklığı açmak (alçılı hat) için yapılan çalışmada tıkanıklığın açılabilmesi durumunda, döküm yapan üyelerimiz üretimleri sonucu oluşan alçılı atık suları deşarj edememe sorunu ile de karşılaşabilmektedirler.

Yaşanmakta olan bu gibi olumsuz durumların önüne geçilmesi adına Kuyumcukent İşletme A.Ş. olarak tüm Kuyumcukent atölye sahiplerinin

aşağıda detaylandırılmış olan şartlara önemle hassasiyet gösterilmesi; hizmet kalitesi, üretimin sıhhati ve devamlılığı atölye bloğu için son derece önemlidir.

- Döküm sonucu oluşan alçı atıksular alçı havuzunda (separatör) dinlendirilerek üst kısmında biriken sular alçılı hatlara deşarj edilmelidir.
- Alçı havuzunda (separatör) dinlenme sonucu dibe çöken alçılar üretim yoğunluğuna göre (üst suyundan alçı gitmeyecek şekilde) temizlenerek poşetlenmelidir.
- Poşetlenen alçı atıklar sızdırmaz olmalıdır.
- Alçı atık poşetlerinin Kuyumcukent İşletme A.Ş. temizlik personeline teslim edilmelidir.
- Alçı atıksularının asidik ve siyanür hattına kesinlikle deşarj edilmemelidir.
- Alçı atıksu hattına ise kesinlikle kostik ve benzeri kimyasal dökülmemelidir.
- Gece çalışmalarında mutlaka Kuyumcukent İşletme A.Ş.'ye dilekçe verilmesi gereklidir.

KİAŞ daha sistemli ve verimli bir Kuyumcukent için tüm üyelerimizin göstereceği işbirliği ve hassasiyet için teşekkür eder, saygılarını sunar.

Miele

Temizlikte Yepyeni Bir Boyut
Yeni Miele W1 ve T1 modellerini keşfedin



**Miele Ev Aletleri şimdi Wedding World Kuyumcukent Avm'de
GÜRBÜZ GRUP Miele SHOWROOM'da
Wedding World Kuyumcukent AVM No : 27
Çağrı Merkezi : 444 13 96**





Wedding World AVM emin adımlarla yürümeye devam ediyor...

Türkiye'nin Evlilik ve Altın Alışveriş Merkezi olan Wedding World Kuyumcukent AVM, evlilik hazırlıkları sektöründeki yerini her geçen gün daha da sağlamlaştırıyor, öne çıkıyor. Nitekim doluluk oranlarındaki kararlı artışlar, Kuyumcukent'in istikrarlı ilerleyişini ispatlar nitelikte. Hedeflenen doluluk oranlarını yakalamak adına başta Yönetim Kurulları olmak üzere, KİAŞ bünyesindeki personelin başta Genel Müdürümüz Selami TÜTÜNCÜOĞLU olmak üzere tüm KİAŞ çalışanları olarak hepimiz yoğun gayretler sarf etmekteyiz.

AVM'mizde yüksek ziyaretçi girişi sağlayarak üyelerimizin memnuniyetini arttırmak adına planlanan aktiviteler ve kampanyaların önemine inanıyor, ortak alanların kullanımı konusunda hassasiyet gösteriyoruz. Bu bağlamda biz personellere ve tüm üyelerimize ortak sorumluluklar düşmektedir. Başarının birlik ve beraberlikten doğacağına, fikir alışverişi ve ortak çalışmanın gücüne inanıyoruz. Bugüne kadar AVM'mizde gerçekleşmiş olan promosyon, kampanya ve çekilişlerle de AVM'miz adını duyurur hale gelmiş ve gündem yaratmıştır. Yapılmış olan tüm bu çalışmalar neticelerini yavaş yavaş vermeye başlamıştır. AVM İşletme Birimi olarak doluluk rakamlarındaki yükselişleri incelediğimizde, olumlu sonuçları almaya devam ediyor olduğumuzu rakamlarla daha net bir şekilde görüyoruz. En son yapmış olduğumuz Yılbaşı ve Sevgililer Günü Kampanya Çekilişimizin müşteri memnuniyeti açısından oldukça faydalı bir çalışma olduğunu düşünüyoruz.

2014-2015 sezonuna hazır olan AVM'miz; müşteri portföyünü geliştirecek çalışmaları devam ettirmektedir. Beyaz Eşya ve Elektronik

Mağazasına kavuşan AVM'miz, son olarak Türkiye'de 800 mağazası olan bir Mobilya firmasını bünyesine kazandırmıştır. Tüm bu çalışmalar neticesinde mağaza sakinlerimizin ve ziyaretçilerimizin beklentilerini karşılayan bir Kuyumcukent olma yolunda KİAŞ olarak ilerliyoruz. En doğru çalışmaları yapmak adına tüm üyelerimizin de öneri ve fikirlerini alıyor, Yönetim Kurulu'muzun da desteğiyle çalışmalarımızı hızla sürdürüyoruz.

Yapılan çalışmalarımızın sonucunu bugün olduğu gibi yarın da almaya devam edeceğiz...



*Sihirli bir dokunuşa ihtiyaç duyduğunuz
o özel anlarda...*



GAYRET KUYUMCULUK

Kuyumcukent AVM Bloğu Pırlanta Sok.

No: 185 Yenibosna / İSTANBUL

Tel: +90 212 603 23 04

FAVORİ

www.favori.com.tr



KİAŞ YENİ YÖNETİMLE PROFESYONEL, MODERN VE ŞEFFAF YÖNETİM ANLAYIŞI UYGULAMALARINA BİR YENİSİNİ EKLEDİ. İÇ DENETİM VE RİSK KONTROL BİRİMİ İLE ŞİRKET 7/24 TAKİP EDİLİYOR...

Bilindiği gibi şirketler, kurulduğu ve faaliyete başladığı andan itibaren muhtelif risklere maruz kalırlar. Bu risklerin başında makro ve sektörel riskler ile etkisi kolayca hissedilmeyen dışsal riskler gelmektedir. KİAŞ'ta yeni Yönetimle teşkil edilen İç Denetim ve Risk Kontrol Birimi; öncelikle şirketi tehdit eden veya edebilecek riskleri zamanında teşhis edebilmek ve risk yönetimini gerçekleştirebilmek için Türk Ticaret Kanununda belirtilen esaslar dahilinde teşkil edilmiş bir Birimdir.

Risk kontrolü ve yönetimi karmaşık ve uzmanlık gerektiren bir süreç olup maruz kalınacak risklerin belirlenmesi, tanımlanması, sınıflandırılması, ölçülebilir hale getirilmesi ve nihayetinde yönetilmesini ifade eden aşamaları içermektedir. Bu sürecin temel girdisi veri ve analizdir. Dolayısıyla pay senetleri Borsada işlem gören ve SPK'nın denetimindeki şirketlerde, şirketin maruz kalabileceği risklerin erken teşhisi için bir Birimin kurulması, çalıştırılması ve geliştirilmesi gerekmektedir.

Risk kontrol ve yönetimi ise eldeki veriler ve sonuçlarla sezgi ve deneyimi birleştirerek olasılıkların yönetilmesidir. Her tercih belli bir getiri için de olsa mutlaka belli bir maliyeti de içermektedir. Dolayısıyla risk kontrol ve yönetiminin de bir maliyeti vardır. Ancak risk yönetimi maliyetinden kaçınmanın maliyeti sanıldığından daha büyük olabilir. Bu nedenle şirketimizin bünyesinde bir İç Denetim ve Risk Kontrol Birimi ihdas etmek zorunluluğu doğmuştur. Birimin amacı; şirketimiz için olası riskleri belirleyecek ve olasılıkları yöneterek riskten kaçınmayı gerçekleştirmek yahut riskin gerçekleşmesi halinde zararlarını en aza indirmeyi sağlamaktır. Birim ayrıca en genel şekli ile iç denetimi de gerçekleştirecektir.

Bu prensipler doğrultusunda teşkil edilen ve Yönetim Kuruluna karşı sorumlu olan ve belli periyotlarla Kurula rapor veren Birimin; şirket içinde gerçekleştirdiği iç denetimler şunlardır:

- 1- Şirket finans ve muhasebe hesap ve tablolarının gerçek durum ve stoklarla uygunluğunu sürekli fiilen denetlemek.
- 2-Şirketin tüm birimlerini ve fonksiyon sahalarını sürekli denetlemek, sorun/eksik ve gözlemlerini rapor etmek.
- 3-Rapor edilen sorun/hata durumunu, daha sonra tekrar kontrol etmek ve raporlamak.
- 4-Şirkete ait tüm varlıkların kullanımı ve kullanım şeklini denetlenmek, israf ve hor kullanılmaya karşı tedbir alınması için öneriler yapmak.

- 5- Kaynakların etkin, verimli kullanılmasını temin için öneriler sunmak.
- 6-Çalışanların iş yerlerinde yasalara, prosedürlere ve sözleşmelere uygunluğunu denetlemek ve işyeri kurallarına uyumunu gözetlemek.
- 7-Alınan veya uygulanan kararlarda risk faktörü oluşacak durumları tespit etmek ve süratle rapor etmek.
- 8-Risk teşkil eden durumlar karşısında olası önlemler için çözüm üretmek ve sunmak.
- 9-Talimat verildiğinde her türlü vukuat ve olayı oluşturulacak Heyetler vasıtasıyla veya kendi başına araştırıp, rapor sunmak.
- 10- Finansal nitelikli işlemlerin kaydedilmesini genel kabul görmüş muhasebe ilkelerine uygunluğunu, kayıt ve belgelerin gerçekliğini, içeriğinin doğruluğunu, belge içeriğinin gerçek durum ile örtüşüp örtüşmediğini kontrol etmek.
- 11- Satın almaların şirketin belirlediği kurallar çerçevesinde ve uygun fiyatlarda alımını kontrol etmek, bu kapsamda satın alma prosedürleri ile satın almanın gerçek fiyatlandırmasını yapmak, evrakları ile birlikte denetlemek ve rapor etmek.
- 12- Yapılan genel alım ve ihalelerin prosedürlere uygunluğu kontrol etmek.
- 13- Harcamalar ve gelirleri günlük, haftalık, aylık olarak takip etmek, grafiklendirmek ve sonuçlar çıkararak periyodik olarak rapor etmek.
- 14- Üçer aylık veya aylık periyotlarda Yönetim Kuruluna Şirket Faaliyet Denetim Raporunu sunmak ve onaylarını almak.
- 15- Şirket Birimleri arasında fonksiyonel yapıyı sürekli takip ve kontrol ederek, daha verimli bir yönetim sisteminin kurulması için raporlama yapmak.
- 16-Şirketin her türlü risklere karşı korunması için sürekli gözlem ve denetim yapmak ve zamanında Genel Müdürü ve/veya Yönetim Kurulunu uyarmak.
- 17-Şirketin mali durumu ile fonksiyonel alandaki gelişmelerini takip ederek, Ynt. Krl. toplantılarında rapor etmek.

ANIK KUYUMCULUK



1981'DEN BU YANA



CD MİMARLIK'IN SON PROJESİ; ALTIN VADI KONAKLARI

2008 yılında İstanbul'da kurulmuş olan CD Mimarlık, faaliyette olduğu 6 seneden beri büyük ve küçük ölçekli bir çok projeye imza atmıştır. Bugüne kadar tamamlamış olduğu sayısız iç ve dış mekan mimarlık, inşaat, tasarım, dekorasyon imalat ve projeleriyle birlikte sektörde hızla tanınan CD Mimarlık, geçtiğimiz sene 2+1, 3+1, 4+1 ve dubleks 92 daireden oluşan "Ağa Konakları" Gürpınar konut projesinin tüm uygulamaları da teslim ederek son projesi olan "Altın Vadi Konakları" konut projesi ince imalat uygulamalarıyla ismini bir kez daha duyurmuştur.

Altın Vadi Konakları projesinin tüm ince imalat uygulamalarını yapmakta olan CD Mimarlık Yönetim Kurulu Başkanı Mimar Celil Demirsoy, "6000 m2'lik arsa alanına sahip projede 4 kişilik teknik ekibimiz ve 60 kişilik çalışma grubumuzla birlikte çalışıyoruz. 1+1, 2+1, 3+1 ve dubleks 104 daireden oluşan Altın Vadi Konakları 5 katlı 8 adet bloktan meydana geliyor. 17.700 m2 inşaat alanına sahip projede müşterilerin tüm ihtiyaçları göz önünde bulundurulmuştur" şeklinde açıklama yapmıştır.



KİAŞ HİZMET KALİTESİNDE HIZ KESMİYOR. ZOR KOŞULLAR NEDENİYLE UZUN ZAMANDIR TEMİZLETİLEMİYEN PLAZA CAMLARININ TEMİZLİĞİ YENİ METOD DAĞCILIK SİSTEMİYLE TAMAMLANDI...



Geçmiş dönemlerde dış cephe gezer sepet sistemi teknolojisi kullanarak temizlenmekte olan plaza camları, Kuyumcukent İşletme A.Ş.'ye hem büyük bir risk hem de çok yüksek maliyetler çıkartmaktaydı. Geçmiş dönemlerde 220.000 TL olarak yatırım bütçesine eklenen dış cephe gezer sepet sistemi yeni yönetimle birlikte sorgulanarak alternatif yollar aranmaya başlandı..

Yapılan araştırmalarda tespit edilen alternatif yöntemler, Kuyumcukent Plazaları'nın fiziki şartlarına uygun olmaması sebebiyle elenmek durumunda kalmıştır. Tespit edilen yöntemlerden faydalanılamaması sebebiyle, bu projeden vazgeçilmiş, 220.000 TL tasarruf edilmiştir.

Yeni Yönetimle birlikte yapılan son araştırmada birçok yeni binanın kullandığı son derece modern ve güvenilir bir metot olan dağcılık sistemi gündeme alınmıştır. Kuyumcukent'in fiziki yapısı göz önünde bulundurularak yapılan keşfin ardında plaza cam temizliği işlemlerine başlanmıştır.

Geçmiş dönemde plaza camlarının temizliği için ayrılmış olan bütçenin çok ufak bir bölümüyle işlem tamamlanmış, üyelerin menfaatleri korunmuştur.





“İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu, İş Güvenliği Mevzuatı’nda İşverenleri Uyarıyor”

Kamuoyunda uzun zamandır tartışılan ve işyerlerinde iş sağlığı ve güvenliğinin sağlanması ve mevcut sağlık ve güvenlik şartlarının iyileştirilmesi için işveren ve çalışanların görev, yetki, sorumluluk, hak ve yükümlülüklerini düzenleyen İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu 30 Haziran 2012’de Resmi Gazete’de yayımlanarak yürürlüğe girmiştir. Kanun’a göre, işverenler mesleki risklerin önlenmesi, eğitim ve bilgi verilmesi dâhil her türlü tedbirin alınması, organizasyonun yapılması, gerekli araç ve gereçlerin sağlanması, sağlık ve güvenlik tedbirlerinin değişen şartlara uygun hale getirilmesi ve mevcut durumun iyileştirilmesi için çalışmalar yapmak durumunda olacaklar.

Kanun’a göre, işverenler mesleki risklerin önlenmesi, eğitim ve bilgi verilmesi dâhil her türlü tedbirin alınması, organizasyonun yapılması, gerekli araç ve gereçlerin sağlanması, sağlık ve güvenlik tedbirlerinin değişen şartlara uygun hale getirilmesi ve mevcut durumun iyileştirilmesi için çalışmalar yapmak durumunda olacaklar. İşverenin yükümlülüğü bununla da sınırlı değil. İşverenler, işyerinde alınan iş sağlığı ve güvenliği tedbirlerine uyulup uyulmadığını izlemek, denetlemek ve uygunsuzlukların giderilmesini sağlamak da yükümlü olacaklar. Kanun, “İşveren risk değerlendirmesi yapar veya yaptırır” diyerek bu kurumu da yasal bir zemine oturtuyor. Yine Kanun’a göre işveren, iş kazalarını kazadan sonraki üç iş günü içinde Sosyal Güvenlik Kurumu’na bildirmekle yükümlü. Kanun’a göre, 50 ve daha fazla çalışanın bulunduğu ve 6 aydan fazla süren sürekli işlerin yapıldığı işyerlerinde işverenin, iş sağlığı ve güvenliği ile ilgili çalışmalarda bulunmak üzere İSG kurulu oluşturması gerekiyor. İşveren, iş sağlığı ve güvenliği mevzuatına uygun kurul kararlarını uygulamakla yükümlü. Kurul kararları işveren bakımından istişari değil, bağlayıcı. 4857 sayılı İş Kanunu’nun bu yöndeki düzenlemesi isabetli olarak geçerliliğini sürdürüyor. Kanunda altı aydan fazla süren asıl işveren-alt işveren ilişkisinin bulunduğu hallerde de kurulların oluşum ve organizasyonuna ilişkin düzenlemelere yer verildiğini görüyoruz. Buna göre, asıl işveren ve alt işveren tarafından ayrı ayrı kurul oluşturulmuş ise, faaliyetlerin yürütülmesi ve kararların uygulanması

konusunda işbirliği ve koordinasyon asıl işverence sağlanacak. Asıl işveren tarafından kurul oluşturulmuş ise, kurul oluşturması gerekmeyen alt işveren, koordinasyonu sağlamak üzere vekâleten yetkili bir temsilci atayacak. İşyerinde kurul oluşturması gerekmeyen asıl işveren, alt işverenin oluşturduğu kurula işbirliği ve koordinasyonu sağlamak üzere vekâleten yetkili bir temsilci atayacak. Kurul oluşturması gerekmeyen asıl işveren ve alt işverenin toplam çalışan sayısı 50’den fazla ise, koordinasyonu asıl işverence yapılmak kaydıyla, asıl işveren ve alt işveren tarafından birlikte bir kurul oluşturulacak. Aynı çalışma alanında birden fazla işverenin bulunması ve bu işverenlerce birden fazla kurulun oluşturulması hâlinde işverenler, birbirlerinin çalışmalarını etkileyebilecek kurul kararları hakkında diğer işverenleri bilgilendirmekle yükümlü olacak. İşverenlerin hizmeti uzmanlara devrederek sorumluluktan kurtulmasının söz konusu olmayacağını altını da çizmeliyiz. Kanun’a göre “İşyeri dışındaki uzman kişi ve kuruluşlardan hizmet alınması, işverenin sorumluluklarını ortadan kaldırmaz” denerek işverenlerin sorumlulukların önemi belirtilmiştir. Yine bu kanunla birlikte tehlikeli ve çok tehlikeli sınıfta yer alan işletmelerin çalışanlarının %10 unun İlk Yardım ve Yangıncı eğitimi almaları ve sertifikalandırılması zorunlu hale gelmiştir. Bu eğitimler sağlık bakanlığından ve itfaiyeden yetkili firmalar tarafından yapılmakta ve sonrasında bir sınavdan geçip başarılı olanlar sertifikalandırılmaktadırlar. Bu işveren ve çalışan için ve hatta ülkemiz için çok faydalı

bir durumdur. Düşünün ki ülkemizdeki çalışan sayısının %10 u kadar kişi ilk yardım ve yangın eğitimi almış olacaktır, milyonlarca ilk yardım ve yangın konusunda eğitilmiş insan aramızda dolaşıyor olacak ve ihtiyaç halinde insanlara yardımcı olabilecektir.



1 Ocak 2013 tarihinde tüm işletmeler için risk değerlendirmesi, acil durum planı, iş güvenliği eğitimi, mesleki eğitim (tehlikeli ve çok tehlikeli işlerde), çalışan temsilcisi atanması/seçilmesi, ortam ölçümleri gibi yükümlülükler başladı. Yine 50 kişi ve üzerinde işçi çalıştıran işyerlerinde 1 Ocak 2013, 50 kişiden az işçi çalıştıran tehlikeli ve çok tehlikeli işyerlerinde ise 1 Ocak 2014 tarihinde iş güvenliği uzmanı, işyeri hekimi ve diğer sağlık personeli çalıştırma yükümlülüğü yürürlüğe girdi. 50 kişiden az işçi çalıştıran az tehlikeli işyerlerinde ise bu yükümlülükler 1 Temmuz 2016 tarihinde başlayacak. Bu yasa, iş güvenliği hizmetleri sanki sadece sanayi sitelerindeki oto tamircileri ve kaportacılar için uygulanacak sanıldığından olsa gerek, tam oturmadı. Yasa uygulamasının belkemiği olan Ortak Sağlık ve Güvenlik Birimleri sanayi sitesi dispanseri gibi görüldü. Lüzumsuz ve gereksiz malzemeler atıl halde milli ekonomiye kayıp olarak yansırken, iş güvenliği maliyetlerinin artması işyerlerinin iş güvenliği hizmetlerine ulaşmasını önledi. Gayet faydalı bulduğumuz ve desteklediğimiz İş Sağlığı ve Güvenliği Yasası'nın uygulanmasına ilişkin yönetmelik ve tebliğlerde ciddi sıkıntılar olmasına rağmen yasa ile işçilerimizin sağlığı ve güvenliğinin korunacak olmasından oldukça umut vericidir. İş güvenliği mevzuatında mutlaka uygulanabilir, faydalı ve çalışanlarla işverenleri mağdur etmeyecek düzenlemeler yapılması gerekmektedir. Aradan neredeyse iki yıla yakın zaman geçmesine rağmen, sorunlar giderek büyümektedir. İş kazalarının ve meslek hastalıklarının temel nedeni iş sağlığı ve güvenliği kurallarına uyulmamasından kaynaklanıyor. İş güvenliğinde uğradığımız maddi ve manevi kayıpları azaltmak, çalışanların sağlığını ve yaşamlarını tehdit edecek tehlikeleri ortadan kaldırmak için öncelikle tüm işyerlerinde risk değerlendirme raporlarının hazırlanması gerekiyor. Bu yükümlülük kişi sayısına bakılmaksızın tüm işyerlerini kapsamaktadır. Yine bu yasa kapsamında 10 kişiden az işçi çalıştıran iş

yerleri için , ekonomik güçlerinin iş güvenliği hizmetlerine ulaşma noktasında yetersiz kalması nedeniyle devlet desteği öngörülmüştür. Ülkemizde önemli bir sorun olan iş kazası ve meslek hastalıklarının çalışma hayatındaki eksiklikleri ve olumsuzlukları ortadan kaldırmak amacı ile düzenlenen 6331 sayılı yasanın 01 Ocak 2013 tarihi itibarı ile uygulamaya girmiş olması nedeni ile işverenlerin, İş sağlığı ve iş güvenliği konusunda alacakları önlemler ve yerine getirecek yükümlülükler açısından ileride cezalı duruma düşmemeleri için en kısa zaman gerekli çalışmaları yaparak eksikliklerini tamamlamaları gerekmektedir.

İş Sağlığı ve Güvenliği konusunda, şirketlerin yasal beklentilerle ilgili çıtaları hızla yükselmektedir. Son çıkan iki yönetmelik bu konuda oldukça yüksek öneme sahiptir. Bunlar patlamadan korunma dokümanı hazırlama ve büyük endüstriyel kazaların kontrolü ile ilgili yönetmeliklerdir. Her iki yönetmelik, özellikle tehlikeli kimyasallarla çalışan ve komplike prosesleri olan endüstriyel tesislerin yasalara, çevreye ve topluma karşı sorumluluklarını oldukça yukarılara çekmiştir. Firmalar da bu yükümlülükleri yerine getirebilecek iş güvenliği kadrolarıyla çalışmak zorunda olduklarını fark etmiş durumdadır. Bu da bünyelerinde İş Sağlığı ve Güvenliği uzmanı çalıştıran firmaların kadrolardaki yetkinlikleri sorgulaması ya da eksiklik varsa geliştirmesini gerekli kılmaktadır. 6331 Sayılı İş Sağlığı ve Güvenliği Kanunu'nun yürürlüğe girmesinin ardından büyük umutlarla iş güvenliği uzmanlığı eğitimi alan sayısı 150 bin sayısını aşmış durumdadır. Bu kadar çok iş güvenliği uzmanı olmasına rağmen, iş kazaları ve meslek hastalıklarında bir değişiklik ,azalma söz konusu olmamaktadır. Kanun kağıt üzerinde oldukça iddialı fakat uygulamada oldukça büyük sıkıntılar mevcuttur. İş kazaları ve meslek hastalıklarında ne yazık ki büyük bir kısmı resmi kayıtlara geçmediği halde Dünyada

sıralamamız oldukça üst sıralarda devam etmektedir.Söz konusu olan insan hayatı olduğu halde olumlu adımlar maalesef oranları düşürmemektedir.ÖrneğinÜlkemizde en çok ölümlü iş kazası inşaat sektöründe yüksekten düşmekle meydana geliyor. Şehirlerimizde gördüğünüz inşaatların onda birinde ancak inşaat iskelelerin standartlara uygun olduğunu görüyorsunuz. Bazen bu oran daha da aşağılara düşmektedir. En basit olarak çalışanların emniyet kemeri ve baret gibi kişisel koruyuculardan haberi bile yok. Bu rakamlar saptanan,ölçülebilen rakamlardır,birde saptanamayan,göremediğimiz iş yerleri eklenince bu rakamların çok daha arttığı görünmektedir. Sorun kanunlardadeğil,uygulama kısmındadır. Sadece okumakla kazalar ve meslek hastalıkları azalmamaktadır.Çözüm bu çıkarılan Kanunları uygulamakta,işvereni bilinçlendirmekte, teftiş sistemi ve devamında caydırıcı cezalar uygulamaktadır. 6331 sayılı Kanun'un iş kazalarının önlenmesinde tam anlamı ile yeterli olmasa da olumlu bir katkı sağlayacağıgerçeğininde göz ardı etmemek gerekir.



STEEL KALIP& MAKİNE İSTANBUL JEWELLERY SHOW'A DAMGASINI VURDU

Başta kuyum sektörü olmak üzere, birçok sektöre hidrolik press kalıp ve kuyumcu makineleri üreten, özel kalıp hizmeti sunan Steel Kalıp& Makine; İstanbul Jewellery Show'dan yine mutlu ayrıldı. Birçok yeni makinesini görücüye çıkaran Steel; yeni modelleri ve hidrolik pres kuyumculuk makineleri ile ziyaretçileri kendine hayran bıraktı.

Kendi branşında ünü ülke dışına taşan Steel Kalıp & Makine; yıllardır katıldığı başarılı fuar deneyimine bir yenisini ekledi. Birçok yeni makineleri ve özel kalıp modelleriyle müşterilerinin karşısına çıkan Steel; tamamı kendi bünyesinde üretilen ileri teknolojiye sahip makineleriyle "Made In Turkey" kaşesini yabancı konuklara gururla ifşa etti. Steel Kalıp& Makine Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf İzzet Çelik; çok başarılı bir İstanbul fuarını daha geride bıraktıklarını, yılın başına yakın düzenlenen bu özel organizasyonda en yeni endüstriyel makinelerini ve kalıplarını müşterilerine sunduklarını söyledi.

İstanbul Jewellery Show'un hem Mart hem Ekim ayağına yıllardır katılım gösterdiklerini, ülke bayrağını birçok yurtdışı fuar da gururla dalgalandırdıklarını belirten Yusuf İzzet Çelik; hidrolik press ve kuyumculuk makineleri alanında markalarının Türkiye çapında bir numara olduğunu, bu sonucu elde etmek için yıllarca işlerine yüksek konsantrasyonla büyük emek harcadıklarını dile getirdi. Bu fuar da özellikle en yeni modelleri ve güçlü makinelerini tanıttıklarını kaydeden Çelik; "Tahmin ettiğimiz gibi ağırlıklı olarak yabancı konukları standımızda ağırladık. Fuar boyunca hem eski müşterilerimize hizmet sunduk hem de birçok yeni müşteri adayı ile tanışarak, ticari münasebet başlattık" dedi.

Üretim kaslarını sergilemek ve fuarın Show kimliğine uygun olması için birçok yeni makine ve modelleri ürettiklerini vurgulayan Çelik; sözlerini şöyle sürdürdü:

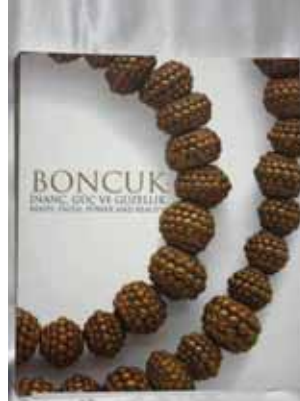
"Bugün üretim tarzımızı daha çok müşteri ihtiyaç ve beklentilerine göre şekillendiriyoruz. Dünya çapındaki müşterilerimizin taleplerini bir süzgeçten geçirerek ortaya çözüm odaklı çalışmalar koyuyoruz. Branşımızda örnek ve hedef alacağımız bir rakibimiz olmadığı için, şuanda hayallerimizle yarışıyoruz. Son yıllarda müşterilerimize hazırladığımız kalıpları, gerçek ürünle birebir aynı görünümde elde edecek bir hizmet sunuyoruz. Kuyumcukent'te açılan ofisimizde kalıpların, kaleminden, cılaya kadar her türlü işlemini yaparak kalıbı birebir ürün haline getiriyoruz. Böylelikle müşterimiz iler ki safhalarda ortaya çıkacak ürünü ilk aşamada görerek planlarını gerçekleştiriyorlar."



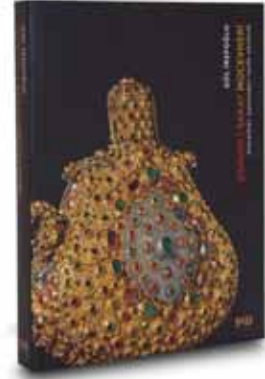
Mücevherin okuyucularla buluştuğu ÜÇ KİTAP ...



**Tarih Boyunca Anadolu'da
Takı ve Kuyumculuk Kültürü**
Yazar: Sabahattin Türkoğlu
Yayın Evi: İstanbul Kuyumcular
Odası Yayınları



Boncuk:
İnanç Güç ve Güzellik
Yazar: Kolektif
Yayın Evi: Rezan Has Müzesi
Yayınları



Osmanlı Saray Mücevheri:
Mücevher Üzerinden
Tarihi Okumak
Yazar: A. Gül İrepoğlu
Yayın Evi: BKG Publications

TİYATRO KÖŞESİ



NİCE YILLARA

Yazar: Tuncay Özinel
Yönetmen: Göksel Kortay
Oyuncu Defne Yalnız
Sahne: İstanbul Devlet Tiyatrosu – Küçük Sahne
Konu: Sadece kalabalıklar içinde yalnızlığı yaşayanlar, yalnız kaldıklarında kalabalık olurlar. Kendi doğum gününü kutlama telaşında olan bir aktris, yaşamını ve yalnızlığını ortaya döktüğünde ortaya çıkan yalnızca kendi geçmişi değil, tarihin ve karanlıkta kalanların kendisi olabilir. Oynadıkları, oynamak zorunda kaldıkları ve tanıdıkları... Onun kendine ve bize söyleyecekleri şeyler var!



SİNAN SÜLEYMANİYE' DE

Yazar: Cem Günen
Yönetmen: Mahmut Gökğöz
Oyuncu : Fatih Kahraman, Murat Karasu, Selçuk Kıpçak, Umut Demirdelen, Deniz Gürzumar, Güray Kip, Mehmet Önal, Fırat Demir, Cihan Ayhan, Muzaffer Demirel, Birol Engeler, Yıldırım Eryılmaz, Uğur Yılmaz, Arif Mustafa Güney, Doruk Şengezer, Aybar Taştekin, Başar Alemdar, Cem Çelik, Gökhan Yılmaz, Nesrin Sütçü, Onur Erolus, R. Onur Durdu, Tuğrul Ozan Tuğrul, Umur Sevim
Sahne: İstanbul Devlet Tiyatrosu – A. Mithat Efendi Sahnesi
Konu: Olmaz denen her işi oldurmuş bir Mimar, Mimar Sinan. Ustalık dönemini taçlandırarak olan "Süleymaniye" üzerinde çalışmalar devam ederken, teftişe gelen Sultan Süleyman'a iki ay içinde her şeyin biteceği sözünü verir. Artık önünde hayatının en zor sınavlarından biri durmaktadır. Ve aşamalı zorunda olduğu engeller yalnızca bir yapının tuğlalarıyla harcı değil aynı zamanda her fırsatta karşısına dikilen bazı yöneticiler ve başarısını kabullenmek istemeyen güç odaklarıdır.



KIZILIRMAK

Yazar: Tuncer Cücenoglu
Yönetmen: Galip Erdal
Oyuncu: Ezgi Bektaş, Serdar Akülker, Hakan Dülger, Zümre Ertürk, Alayça Öztürk, Ömer İvedi, Atilla Tetik, Hakan Güneri, Emre Akarsu
Sahne: İstanbul Devlet Tiyatrosu – Cevahir Sahnesi
Konu: Hüseyin Ağa'nın genç ve güzel karısı Zehra, aklını sürünün çobanı olan Selim'e takmıştır. Ağanın kızı Hatice ise Selim'in tek aşkı ve gözünün tek gördüğüdür. Aynı şekilde Hatice de Selim'e aşiktir. Hüseyin Ağa'nın borçlarını erteleyen Ali Ağa, oğlu Mehmet'le birlikte yemeğe gelir. Amacı Hatice'yi oğlu Mehmet'e istemektir. Ağalık adına Selim'e hayır diyemeyen Hüseyin, tüm sürüye bir gün boyunca tuz yedirdikten sonra Kızılırmak üzerinden su içirmeden geçirme hünerini, kızıyla evlenmesi için Selim' şart koşar. Bu gerçekleşmesi imkânsız görünen istek, Selim'in ve Hatice'nin, aynı zamanda aşkın kaderine koyulmuş bir şerhtir. Gerçekleşmesi ise Selim'in hünerine kalmıştır. Ancak iş, bu isteğin gerçekleşmesiyle elbette ki bitmeyecektir.

Mücevherin sinema severlerle buluştuğu ÜÇ FİLM....

Mücevher Hırsızları



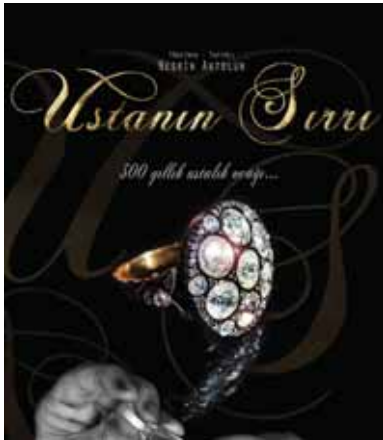
Osmanlı İmparatorluğu'nun en görkemli günlerinde Kanuni Sultan Süleyman'ın Rus asıllı gözdesi için yaptırdığı pırlanta ve zümrütlerden oluşan değerli mücevher günümüzdeki sahiplerince satışa çıkarılır. Londra'dan İstanbul'a gemi ile getirilecektir. Yasemin (Gülşen Bubikoğlu) ve babası Sincap Robert'ten oluşan "Sincap Çetesi" de aynı gemidedir. Çete değerli mücevherleri çalıp iade etmekte ve sigorta primini almaktadır. Gemide Murat (Bulut Aras) adlı başka bir hırsız da mücevherin peşindedir. Yasemin ve babası mücevheri çalarlar. Murat da onlardan çalar. Genç kız babası ile şüphelendikleri Murat'ı bulup dostluk kurarak mücevherin yerini öğrenmeye çalışır. Bu arada Murat mücevherleri satmak için Fuat adında biri ile anlaşır. Fakat Fuat'ın malı alınca kendisini öldüreceğini anlamıştır. Mücevherlerin yerini öğrenmek için kendisini sıkıştıran Fuat'ın elinden Murat'ı Sincap Robert kurtarır. Öte yandan Yasemin'le Murat birbirlerine aşık olmuşlardır. Fuat ve adamları ikisini kaçırırsa da Sincap onları izler. Haydutlar Murat'ı Yasemin'i öldüreceklerini söyleyerek tehdit ederler. Murat çaresiz mücevherleri sakladığı yeri açıklar. Bu konuşmaya tanık olan Sincap mücevheri ele geçirir. O sırada polis baskın düzenler. Yasemin dışında herkesi tutuklar. Sincap çetesi mücevherden sorumlu Timothy'e mücevheri teslim eder. Timothy onları tanımadığı için diğer üçü de aynı uçakla dönüş yolunu çoktan tutmuşlardır bile...

Yönetmen: Guido Zurli | Senaryo: Fuat Özlüer, Erdoğan Tünaş | Yapımcı: Türker İnanoğlu
Görüntü Yönetmeni: Çetin Gürtop, Antonio Madico | Süre: 94 Dk. | Tür: Macera | Ülke: Türkiye |Yapım yılı: 1979

MÜCEVHER –IL GIOIELLINO

Mücevher – Il gioiellino filminde, Ernesto Bolta işinde çok iyi ve başarılı bir muhasebecidir. Patronu olan Amazino şirketinde onun başarısı ve çok iyi olmasından dolayı kovmuştur. Bu kovmadan sonra şirket çok mali bir sıkıntı içine girmiş oldukça çok borçlanmışlardır. Bolta bu durumda en çok üzerine yük binen kişi olmuştur. Bolta bir çözüm üretir fakat bu çözüm onun için bir çıkış yolu olsa da büyük bir felaket gelecek ve o buna çok şaşıracaktır...

Yapımı : 2011 – Fransa , İtalya
Tür : Dram
Süre: 110 Dak.
Yönetmen : Andrea Molaioli
Oyuncular : Elizabeth Logan , Sarah Felberbaum , Fausto Maria Sciarappa , Remo Girone , Renato Carpentieri
Senaryo : Andrea Molaioli , Ludovica Rampoldi
Yapımcı : Francesca Cima



USTANIN SIRRI

"500 yıllık Ustanın Sırrı"
"Altın takı tasarımı ve üretim yarışı"
Yönetmenliğini Nesrin Aktolun'un yaptığı "USTANIN SIRRI" adlı belgesel program Kapalıçarşı'nın emektar ustalarının dünyasına ayna tutuyor.
Dünyanın en eski ve en büyük çarşılarından biri olan Kapalıçarşı, 500 yıllık kuyumculuk geleneğini barındırır. Belgeselde, ömrünü altın takı üretimine veren ustaların karanlıkta geçen yaratım süreci ve o becerilerin arkasındaki 500 yıllık gelenek yansıtılıyor.

Yönetmen Nesrin Aktolun
Tarih: 2012
Süre: 36 dk
Kategori: Sinema



Küçük banyonuzda yer açın

Küçük bir banyonuz varsa küvet sevdanızı başka bir eve saklayın! Küvet yerine duşakabin tercih etmek size yer kazandırır. Üstelik duşakabininizi istediğiniz gibi renklendirebilirsiniz.



Kozmetiklerinizin yerini belirleyin

Kremleri, makyaj malzemelerini ve sabunları bir araya getirip özel bir yere yerleştirin. Banyoda sık kullanılan bu ürünleri şık kutulara koyabilir ya da onlar için özel üretilmiş küçük dolaplar alabilirsiniz. Böylece dağınıklık ortadan kalkar ve banyonuz daha şık bir görünüm kazanır.



Küçük bir dokunuş bile banyonuzu değiştirebilir. Önemli olan ne yapmak istediğinize karar vermek. Aksesuarları değiştirmek, biraz renk katmak ya da bir kaç raf koymak...

Sizlere basit ve kolayca uygulanabilen banyo dekorasyonu önerilerim var.

Banyonuzu kişisel bir hale getirin

Banyonuzu dekore ederken her şeyden önce kendi zevkinize uygun renkler ve banyo aksesuarları seçin. Sade bir tarzınız varsa beyaz renkli; daha canlı renkleri seviyorsanız turuncu, kırmızı gibi ateş renklerindeki aksesuarları tercih edebilirsiniz.



Sadelikten yanaysanız

Beyaz ya da toprak tonlarındaki banyolara hareket vermek için renkli aksesuarlar ve havlular kullanın. Çiçekli perdeler ve havlular banyolara baharı getirir.



Sıradanlıktan kurtulun

Banyo deyince ilk akla gelen renkler beyaz ve mavi tonları. Artık bu renkleri görmek istemiyorsanız duvarlarınızı canlı renklere boyayabilir, mevcut dolabınızı korurup sadece kapağını renkli bir kapakla değiştirebilirsiniz. İşte size canlı bir banyo!



Banyonuzu kullanışlı hale getirin

Banyonuza göre küçük ya da büyük mutlaka bir dolap için yer ayırın. Bir kaç küçük raf bile hayat kurtarıcı olabilir. Açık bir dolap tercih ederseniz zaman içinde raflardaki ürünlerin yerlerini değiştirerek de banyo dekorasyonunuzu farklılaştırabilirsiniz. Üstelik bu dolaplar düzenli bir banyo için şart!

Bir daha ki yazımızda Çocuk odası dekorasyonunda ön plana çıkarılması gereken detaylardan sizlere bahsedeceğim... Odalar renkli, eğlenceli ve rahat olmalı.



CD MİMARLIK LTD.ŞTİ.

www.cdmimarlik.com.tr

info@cdmimarlik.com

*Evliliğe dair, aradığınız herşey
Wedding World Kuyumcukent Avm'de*

WW
Gelinlik

WW
Mobilya

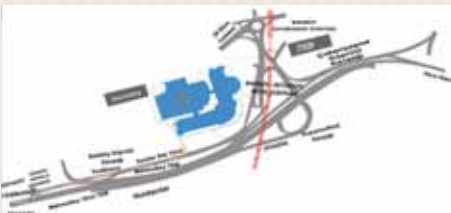
WW
WEDDING WORLD
KUYUMCUKENT


kuyumcukent

WW
Altın

WW
Beyaz Eşya

Gelinlikten alyansa, beyaz eşyadan mobilyaya, davetiyeden takıya, nikah salonundan 600 kişiye kadar kapasitesi olan düğün salonlarına; evliliğe dair tüm aradıklarınız en uygun fiyatlarla...



Yenibosna Merkez Mahallesi Ladin Sokak No:4 P.K. 1005 Bahçelievler / İSTANBUL
T: 0850 200 22 20 / 0212 603 00 00 F: 0212 603 00 10
info@kuyumcukent.com.tr www.kuyumcukent.com.tr



İSTANBUL ALTIN RAFİNERİSİ A.Ş.
Türkiye'nin İlk Resmi Altın Rafinerisi

DÖKÜM-YARI MAMÜL

Zengin model çeşitlerimizle
hizmetinizdeyiz.

Döküm, astar, tel, kaynak,
kilit, rodaj, alyans ürünleri bulunur.



İSTANBUL ALTIN RAFİNERİSİ A.Ş.

Kuyumcukent Atölyeler Bloğu Zemin Kat 6. Sokak No:6 Yenibosna Bahçelievler – İstanbul

Tel: 0212 603 01 01 (2156) Faks: 0212 603 01 10

info@iar.com.tr

www.iar.com.tr

444 7 427